

РЕПУТАЦИЯ

16+

ДЕЛОВАЯ

АЛЕКСАНДР ВАРШАВСКИЙ
СПОРТ ЗДОРОВОГО
ОБЩЕСТВА

АНДРЕЙ ПОНОМАРЕВ
РЕБРЕНДИНГ
ИЖКОМБАНКА

НЕТ ПРОРОКОВ В СВОЁМ ОТЕЧЕСТВЕ
КАК В ИЖЕВСКЕ
ПРОШЛА «ЗОЛОТАЯ
МАСКА»

НАТАЛЬЯ АНФИНАГЕНТОВА
БИЗНЕС С ЧЕЛОВЕЧЕСКИМ ЛИЦОМ

№21

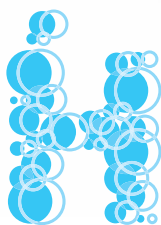
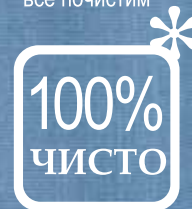
26 НОЯБРЯ
2019 ГОД



32

- ✓ Химчистка (срочность)
- ✓ Аквачистка
- ✓ Пятновыводка (экспресс)
- ✓ Консультация технолога
- ✓ Чистка меха, кожи, дубленок
- ✓ Чистка сумок, обуви
- ✓ **Хранение шуб в меховом холодильнике**
- ✓ **Грязеводаотталкивающая пропитка**

ешь, не бойся...
все почилим



НиПятнышка

SPA для вашей
одежды

При обработке используются препараты
ведущих мировых производителей

ХИМЧИСТКА

АКВАЧИСТКА

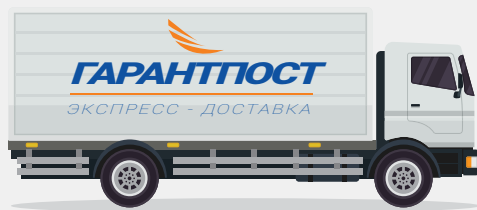
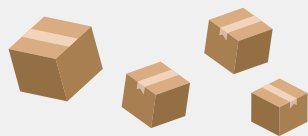
*Возможность дополнительной обработки обуви, пуховиков, кожи, замши, одежды из натуральных и смесовых тканей для придания ей грязе- и водоотталкивающих свойств.
Чистка одежды из натуральных и смесовых тканей от органических загрязнений, при условии, что данная одежда не была предварительно постирана в домашних условиях.
** СПА реклама

г. Ижевск, ул. Холмогорова, 11
ТРЦ «Талисман», 1 этаж
тел.: 320-310

г. Ижевск, ул. Петрова, 29
ТРК «Петровский», переход, 2 этаж
тел.: 320-309

г. Ижевск, ул. Ленина, 136
Гипермаркет АШАН
тел.: 320-308

ХВАТИТ ПЛАТИТЬ ЗА ЭКСПРЕСС-ДОСТАВКУ ПО ОГРОМНЫМ МОСКОВСКИМ ЦЕНАМ



Ижевск-Москва: всего 550 рублей,
доставим за 1 день*

+7(3412)930-372

sales1@ijk18.ru client@ijk18.ru
г. Ижевск, ул. Кирова, 119

*При условии передачи груза на доставку до 12 часов по местному времени, без учета выходных дней. Цена указана за грузы весом до 0.5 кг.

У нас ижевские цены!



РЕКЛАМА

iNdex

А	П	С	Н
Абрамова О. 21	Пинчук Э. 36	Samsung 35	Найди-мебель 31
Анфинагентова Н. 32	Пономарев А. 26	Skandi-Land 34	НиПятнышка 2 обл.
Б	Пьянков А. 27	А	Новый дом 25
Бекметьев О. 36	С	Акустмаш 31	О
Бречалов А. 6, 20, 21	Свинин А. 27	Б	Оконные фильтры 31
В	Созина О. 36	Био Терра 31	С
Варламов В. 4	Сорокина С. 18	В	Сармат 31
Варшавский А. 6	Сосновская Е. 22	ВитаВет 3 обл.	Сбербанк 22
Г	Сунцов К. 36	Г	СЭГЗ 31
Гарин О. 36	Суфиянова Е. 20	Гастроном 41	Т
Гиззатов Д. 24	Т	Гуманитарно-юридический лицей № 86 18	Талисман 35
З	Тарасов А. 31	Д	У
Зорин П. 48	Телицына Е. 25, 36	Датабанк 26	УралДомСтрой 28
И	Тумин М. 31, 36	Ж	Х
Ижболдин Н. 13	Тысленко А. 20	Железно 12	Хани 31
К	Ш	И	Э
Коновалов С. 22	Шаклеин М. 4	Ижкомбанк 26	Экстрим 4 обл.
Корепанов А. 21	Шерешевский П. 48	К	
Краснощёпов Н. 13	Шмыков М. 28	Континент 1	
Кудрявцева С. 47	А		
М	Арома Tea Coffee 24		
Мустаев А. 47	Н		
Муталенко А. 46	Hed Hanter 11		

Учредитель ООО «Медиа Группа «Парацельс».

РЕПУТАЦИЯ

21 (811) 26 ноября 2019

Победитель конкурса «Предприниматель года-2009»
в номинации «Издательская деятельность,
полиграф. услуги и реклама».

Журнал «Деловая Репутация» призер конкурса
«Бренд года-2010» в номинации «Услуги и сервис».

Директор
Лариса Чинькова
boss@paracels-pr.ru

Главный редактор
Александр Михайлович
Бадица
gr-repinlife@paracels-pr.ru

Выпускающий редактор
Ирина Комлева
ivk@paracels-pr.ru

Художественный редактор
Вячеслав Леонтьев
slava.wind@gmail.com

Отдел по работе с клиентами:
Татьяна Зуева
zts@paracels-pr.ru
Вера Березина
bvv@paracels-pr.ru
Татьяна Булдакова
buldakova@paracels-pr.ru
Юлия Тишкова
tuo@paracels-pr.ru

Заместитель
директора
по развитию
Ирина Мусская
mreclama@paracels-pr.ru

Руководитель
отдела продаж
Елена Кошелева
sales@paracels-pr.ru

Обозреватели:
Ирина Комлева
Лилия Чех

Оформление:
Юрий Заякин
Юрий Мильчаков
Корректор
Надежда Минеева

Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия по Приволжскому федеральному округу. Наименование СМИ – журнал «Деловая Репутация». Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ №ФС18-3436 от 05.07.07 г. Адрес издателя, редакции: 426068 Удмуртская Республика, город Ижевск, улица им Барышникова, дом 21А (напротив поликлиники нефтяников). Телефоны: (3412) 64-64-67, 64-64-69. Телефоны рекламной службы: (3412) 64-64-70, 64-64-73. Сайт: repinlife.ru. Тираж 7000 экз. Отпечатано в типографии «Астер» (Индивидуальный Предприниматель Дудкин Василий Александрович). Адрес: 614090 Пермский край, г. Пермь, ул. Емельяна Ярославского, 42-10, тел. 8 (342) 249-54-88. Заказ 172510.

16+

При перепечатке материалов ссылка на журнал обязательна. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов. Мнение автора может не совпадать с мнением редакции. Товары и услуги, рекламируемые в журнале, подлежат обязательной сертификации. Подписной индекс издания: на год – 82430, на полгода – 12713. Свободная цена.

В номере использованы фотографии,
предоставленные пресс-службой главы и правительства
Удмуртской Республики и авторами материалов.

Номер подписан в печать
19 ноября 2019 года в 18.00



18 ноября день рождения
Александра БРЕЧАЛОВА,
главы Удмуртской Республики

Уважаемый Александр Владимирович!

Примите от имени Ассоциации предприятий лёгкой промышленности УР, а также от меня лично поздравления с днём рождения!



Зоя СТЕПНОВА,
генеральный директор
АО «Сактон», председа-
тель Ассоциации пред-
приятий лёгкой промыш-
ленности УР, заслуженный
работник текстильной и
лёгкой промышленности
РФ, председатель Союза
женщин УР, депутат
Госсовета УР

За сравнительно небольшой период работы в должности главы Удмуртии Вы доказали, что являетесь профессионалом, обладаете высокой компетентностью, последовательно добиваетесь поставленных задач, Ваши слова не расходятся с делами. Именно поэтому республика сделала шаг вперёд в своём развитии, повысился рейтинг и имидж среди субъектов Российской Федерации.

Желаем Вам и в дальнейшем эффективно решать вопросы управления республикой, во всех делах и начинаниях достигать заданной высокой планки. Пусть под Вашим руководством наш родной край развивается и процветает. И, конечно, желаем счастья, благополучия, здоровья, всего наилучшего Вам и Вашей семье.

Уважаемый Александр Владимирович!

Примите искренние поздравления с днём рождения!



Виктор УЛАНОВ,
генеральный директор
АО «Конструкторское бюро
электроизделий XXI века»,
руководитель удмуртского
регионального отделения
партии «Родина»

Эффективное решение поставленных задач, грамотная стратегия руководства, талант принятия верных дальновидных решений позволяют Вам формировать прочные основы развития республики, обеспечивать реализацию её социально-экономического потенциала. Особенно хотелось бы отметить детально выверенную политику в отношении предприятий оборонно-промышленного комплекса. Те решения, которые принимаются на уровне региона, помогают предприятиям достигать целевых показателей, поставленных перед ОПК президентом России.

Желаю Вам новых значимых успехов на посту главы Удмуртской Республики, реализации проектов, обеспечивающих развитие региона, благополучие его жителей. Уверен, что Ваш управленческий талант станет базой для принятия многих важных инициатив, которые поведут Удмуртию вперёд. Пусть каждое Ваше начинание становится большим вкладом в достойное настоящее и будущее нашей республики!

Уважаемый Александр Владимирович!

От имени коллектива компании «Домашняя кухня» поздравляю Вас с днём рождения!



Андрей ФЕФИЛОВ,
директор компании
«Домашняя кухня»



Положительные изменения социального и экономического плана, которые происходят сегодня в Удмуртии, — это, безусловно, Ваша заслуга. Вы успешно решаете вопросы всестороннего развития региона, делаете акцент на выполнение самых актуальных задач, а главное — принимаете решения, направленные на повышение качества жизни наших граждан. Благополучие жителей республики для Вас — важнейшая цель. Мы как компания, более 20 лет занимающаяся организацией общественного питания детей и взрослых, хорошо это понимаем.

Пусть Ваши ценные деловые качества, большой опыт, высокая ответственность за настоящее и будущее республики и в последующие годы помогают успешно реализовывать все планы, замыслы, начинания. Пусть рядом всегда будет надёжная команда единомышленников, поддерживающих Вас на пути к поставленным целям. Искренне желаем Вам здоровья и энергии, счастья и добра, новых больших достижений, способствующих развитию Удмуртии!

Уважаемый Александр Владимирович!

Примите искренние поздравления с днём рождения!



Вячеслав МАЛЬЦЕВ,
предприниматель,
г. Сарапул

На посту главы республики Вы эффективно решаете задачи социально-экономического характера, принимаете стратегические решения, способствующие развитию региона. Считаю особенно важным, что Вы лично курируете многие вопросы, связанные с поддержкой бизнеса, актуальные для предпринимательского сообщества. Те инициативы, которые реализуются благодаря Вашим идеям и предложениям, действительно помогают предпринимателям развивать своё дело.

Желаю Вам больших успехов в работе, осуществления всех намеченных планов, генерации новых, знаковых для региона проектов. Уверен, что Ваш профессионализм, компетентность, ответственный подход к каждому начинанию будут и впредь основой для успешного социально-экономического роста республики.

Уважаемый Александр Владимирович!

С самыми наилучшими пожеланиями поздравляю Вас с днём рождения!



Георгий СНХЧЯН,
генеральный
директор
ООО «Колос»

Эффективное руководство регионом требует особых деловых и личностных качеств. Ваш профессионализм, управленческий талант, генерация эффективных идей, умение вести дальновидную политику позволяют выводить Удмуртию на новый уровень, обеспечивать динамику социально-экономического роста.

Отдельно подчеркну Ваш вклад в развитие бизнес-сообщества республики. Те проекты по поддержке предпринимательства, которые реализуются по Вашей инициативе, помогают бизнесу решать существующие проблемы, развиваться, масштабироваться, выходить на новые рубежи.

Желаю Вам больших успехов на ответственном посту главы региона. Пусть под Вашим началом республика укрепляет свои позиции, идёт вперёд, наращивает потенциал. Удачи Вам и высоких результатов в каждом начинании!



БЮРО ШАКЛЕИН



Михаил Шаклеин

— создатель и вдохновитель Бюро Шаклеин.PRO.

Мы помогаем предпринимателям и руководителям сформировать стратегический взгляд на положение компании и её эффективность. Благодаря этому улучшается работа персонала, маркетинга и бизнес-процессов, а также коммуникации внутри коллектива и упрощается работа с большими объёмами информации.

Помощь бизнесу

Помощь команде

Помощь собственникам и руководителям

Компании обращаются к нам, когда дела идут плохо. Обращайтесь, когда у вас всё хорошо. Так наша помощь будет более эффективной.



8 (912) 857-02-21



shakleinmv@gmail.com



www.shaklein.PRO



facebook.com/mshaklein



vk.com/mshaklein73

16+



РЕКЛАМА

НОВОСТИ КОМПАНИЙ



НОВАЯ МЕРА ПРОТИВ АРЕНДАТОРОВ- ДОЛЖНИКОВ

Депутаты Госсовета Удмуртской Республики предлагают лишить арендаторов-должников, имеющих недвижимое имущество на арендуемом у муниципалитета земельном участке, права выкупа участков до погашения задолженности. С соответствующей инициативой Госсовет выйдет в Госдуму РФ.

Сегодня в Земельном кодексе есть законодательный пробел, который позволяет арендаторам использовать исключительное право на приобретение земли при наличии долга по договору аренды. Авторы законопроекта предлагают включить в земельное законодательство следующее условие: на день заключения договора купли-продажи арендуемого имущества должник не должен иметь задолженности по арендной плате, неустойкам, штрафам, пеням.

По словам председателя постоянной комиссии по АПК, земельным отношениям, природопользованию и охране окружающей среды Госсовета УР **Владимира Варламова**, сложилась негативная практика, когда у органа местного самоуправления при наличии положительного решения суда, исполнительного листа нет возможности взыскать долги по арендным платежам и пеням. Поскольку арендаторы-должники, оформив право собственности, используя своё приоритетное положение, отчуждают муниципальное имущество в целях уклонения от уплаты долга.

«Нововведение позволит исключить злоупотребление правом недобросовестных арендаторов и обеспечить увеличение консолидированного бюджета органов местного самоуправления», — отмечает Владимир Варламов.

Проект закона был подготовлен на основе обращения Совета депутатов муниципального образования «Завьяловский район». ●

РЕПУТАЦИЯ

П

ПОЛИТИКА

АЛЕКСАНДР ВАРШАВСКИЙ
СПОРТ ЗДОРОВОГО ОБЩЕСТВА

«ЖЕЛЕЗНО» ДАЁТ ИМПУЛЬС СПОРТУ
СПОРТПЛОЩАДКИ, ДОСТУПНЫЕ ДЛЯ ВСЕХ

100 ЛЕТ
ГОСУДАРСТВЕННОСТИ
УДМУРТИИ

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ
«ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ»

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ И
ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ, А ТАКЖЕ ВОПРОСЫ И
СОБЫТИЯ ОБЩЕСТВЕННОЙ ЖИЗНИ, СВЯЗАННЫЕ
С ФУНКЦИОНИРОВАНИЕМ ГОСУДАРСТВА



АЛЕКСАНДР ВАРШАВСКИЙ

СПОРТ ЗДОРОВОГО ОБЩЕСТВА

Моё появление в Удмуртии только на первый взгляд может показаться спонтанным. Работая в Москве в спортивных проектах, я достаточно долго следил за работой Александра Бречалова и его команды. Ещё по его деятельности в Общественной палате мне очень импонировали его идеи, энергетика, с которой шла работа. Поэтому когда я узнал, что появилась вакансия министра спорта в его команде в Удмуртии, заявился, прошёл все собеседования. Я очень горд тем, что глава принял решение в пользу моей кандидатуры, чувствую огромную ответственность и сделаю всё возможное для выполнения поставленных задач. Отступать некуда.

Тренер – это не про деньги

Спорт был в моей жизни с самого раннего детства. Хотя родители – музыканты, и отец никогда профессионально спортом не занимался, он всегда уделял огромное внимание именно моему спортивному досугу. Мы играли в футбол, ходили на лыжах, очень рано научил меня кататься на велосипеде. Я всё время был в движении.

Потом в жизни случились различные спортивные секции, которые я с друзьями отыскивал и приходил заниматься. Но практически везде фатально не везло с тренерами – ни в дзюдо, ни в лыжах. Лет в 13 подался в бокс, даже сам заработал себе на сборы работой на почте по разноске газет. А тренер приходил не на каждую тренировку...

В итоге главное спортивное увлечение пришло ко мне достаточно поздно, в 15–16 лет. С появившимися в стране фильмами про карате, кунг-фу пришёл интерес к боевым искусствам. И тренера по тхэквондо я нашёл уже сам. Он тоже был начинающий, но человек оказался хороший, мне было интересно учиться у него

КАКОВА ЦЕЛЬ ОБЩЕСТВА ОТ ТОГО, ЧТО ОНО ТРАТИТ РЕСУРСЫ НА СПОРТ? ЧТОБЫ МЫ БЫЛИ ЗДОРОВЫ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ БЫЛО ВЫСОКИМ

СПОРТИВНЫЕ ШКОЛЫ НАХОДЯТСЯ В ВЕДЕНИИ ОТРАСЛИ ОБРАЗОВАНИЯ.

И для образования, и для спорта это не совсем понятная ситуация, потому что спорт не является первостепенным делом для Министерства образования.

не просто спортивным навыкам, а общаться как с личностью. Так начался путь в тхэквондо. Лет в 20 принял решение заниматься этим серьёзно, что, конечно, очень поздно для спорта. Выполнил мастера спорта, поэтому в армии служил в спортроте. Немного выступал по армейскому рукопашному бою, это тоже контактный вид единоборств. После ряда травм всё-таки с четвёртой попытки выиграл чемпионат Европы, но разрыв крестообразной связки поставил крест на моей недолгой спортивной карьере. И уже во время учёбы в институте я начал тренировать. Потом переключился на административную деятельность, стал директором, главным тренером спортивной школы, главным тренером сборной Москвы являлся порядка десяти лет.

Наверное, описанные выше перипетии с тренерами в моей жизни наложили отпечаток на моё собственное понимание этой профессии. Быть тренером – это научить так, как я хотел бы, чтобы учили меня. Тренер – это очень сложная жизнь, ты всё время передаёшь свою энергию другим людям. Это как донорство, отдача жизненных сил. И делать это без мотивации более серьёзной, чем деньги, очень сложно. Я не встречал успешных тренеров, которые делали бы это только ради денег.

Образование и спорт

Конечно, за два месяца невозможно объять всю многолетнюю историю удмуртского спорта, но я думаю, что в ближайшее время мы с коллегами уже сможем предложить некоторые решения наболевших вопросов.

Одна из проявленных проблем сложна по самой своей природе возникновения: спортивные школы находятся в ведении отрасли образования. И для образования, и для спорта это не совсем понятная ситуация, потому что спорт не является первостепенным делом для Министерства образования. А между тем весь наш резерв, весь массовый спорт в спортивных школах, большинство залов и площадок в школах. При этом для тренеров как педагогов есть дополнительные преференции – увеличенный отпуск, педагогический стаж, улучшенная система оплаты труда. Это необходимо людям сохранить, это решаемый вопрос. С этим условием саму идею переподчинения спортшкол спортивное сообщество поддерживает.

Это не значит, что всё будет переведено в спорт. Что касается дообразования, есть смысл оставить его в школах. Но если ты приходишь в спортшколу – то это именно спорт, там есть соревновательный эффект, тренеры на основе спортивных результатов производят селекцию, мы смотрим, кто из детей может стать чемпионом, и его двигаем дальше. Важно, чтобы это всё выстроилось в одну систему, работало в одной структуре.

Ещё важный вопрос – работа с федерациями. По закону развитием вида спорта занимается не орган исполнительной власти, а именно федерации – общественные организации. Федерация как представитель общества, которое должно решить, что ему надо, в этом месте нужен футбол, хоккей или, скажем, бадминтон. Если собирается достаточное количество желающих, то общество выходит на орган исполнительной власти, а он создаёт инфраструктуру, даёт ставки, и это всё начинает развиваться. А не наоборот. Задача, чтобы общественные организации были включены в этот процесс. Мы очень хотели бы создать по массовым видам спорта, которые развиты по всей республике, отделения республиканских спортшкол, чтобы у нас и федераций были определённые рычаги влияния на развитие этих видов спорта. Частично эта работа уже сделана – например, по лёгкой атлетике, по лыжным гонкам. Но надо её расширять дальше на другие виды спорта, а в существующих делать это более эффективно.



**Александр
ВАРШАВСКИЙ,**

министр по физической
культуре, спорту и молодёжной
политике Удмуртской Республики





Импульс развития

Система сельских спортивных игр в Удмуртии – это успешный пример по развитию массового спорта и здорового образа жизни в масштабах всей страны. За два десятилетия сельские игры доказали – их концепция максимально верная. Сегодня районы борются за право проведения, главы районов приезжают с презентациями уже на 2022 и 2023 годы. Естественно, для нас это важно, и эти традиции мы будем поддерживать изо всех сил. Но есть один нюанс, который хотелось бы вынести на обсуждение. Сегодня регулярно меняется даже спортивная концепция на вершине мирового спорта – Олимпийских играх. Состав видов спорта меняется, что зависит, во-первых, от страны проведения, во-вторых, от новых трендов, популярности в молодёжных субкультурах. Если уж паркур обсуждается на включение в программу ОИ... Вот и нам хотелось бы, чтобы главы районов, которые принимают сельские игры, имели возможность предлагать какие-то свои идеи, исходя из того, что развито у них в районах, включать виды в программу игр именно этого года. Не массово, а может быть, один или два вида. Это вполне возможно, думаю, это в наших силах.

СКАЖУ СРАЗУ, СЕГОДНЯ АКЦЕНТ В РЕГИОНЕ ДЕЛАЕТСЯ НА ХОККЕЙ МАССОВЫЙ

Говоря о сельских играх, нельзя не задаться более общим вопросом. Какова цель общества от того, что оно тратит часть ресурсов на спорт? Чтобы мы были здоровы и качество жизни было высоким. Те же сельские игры мы проводим именно для участников. Здесь спорт массовый, физическая культура и здоровье нации. Оттого что мы будем смотреть спорт высших достижений зрителями на диване с чипсами и пивом, общество здоровее не станет. При этом очевидно, что спорт высших достижений нужен для того, чтобы были лидеры, чтобы хотелось стать такими же, чтобы у начинающих в спорте была мотивация достигать целей. Исходя из этого, мы и принимаем решение о финансировании тех или иных профессиональных команд или спортсменов. Будет ли это целью для массового спорта? Или это спорт ради спорта? На первом месте стоит мотивация сделать так же, а не сидеть перед телевизором.

Профессиональный спорт готов поглотить все ресурсы, которые есть у республики, не только те, которые выделяются на спорт, но и на образование, на дороги, на дома. 76 видов спорта у нас в республике развиваются, 150 – в России. Попробовать поддержать все – неподъёмная задача. Но если мы видим, что есть массовый интерес к виду спорта, много детей и взрослых этим занимаются и любят, мы будем вкладываться и в профессиональный спорт. Но хотелось бы, чтобы он делался не только за счёт бюджета, а за счёт спонсоров. Повышенный интерес людей к спорту и формирует площадку для спонсоров, для рекламодателей. Если команда не может себя продать, может быть, ей задуматься о том, чтобы перестать быть профессионалами, а опять перейти в любители и не получать зарплату, играть для удовольствия. Это вопрос, который активно обсуждается в обществе, и мы прислушиваемся к этим мнениям.

Горячий лёд

Достижение этого баланса – предмет постоянного поиска. Для Удмуртии самый яркий пример – хоккей, ситуация с клубом «Ижсталь». То, что команда выступает, мягко говоря, хуже, чем хотелось бы болельщикам, мы осознаём и без внимания это не оставим. Готовится проектно-сметная документация, я думаю, что в 2020 году начнётся серьёзная реконструкция Дворца спорта. Было принято решение сделать более глубокую реконструкцию, чем обсуждалось, может быть, сделать гостиничные номера, больше пространства для бизнеса, чтобы площадка могла лучше себя окупать.

РЕСПУБЛИКА ДАЁТ ПРЕФЕРЕНЦИИ БИЗНЕСУ, КОТОРЫЙ ГОТОВ ВКЛАДЫВАТЬ В СПОРТ, развивать спортивную инфраструктуру. Это совершенно чёткая политика Александра Бречалова и одна из основ нашего дальнейшего движения.



Скажу сразу, сегодня акцент в регионе делается на хоккей массовый, строятся две новые арены в Можге и Воткинске. Я ожидаю взрывного роста интереса, прихода новых детей, из которых бы выросла основа будущей команды мастеров. Всему республиканскому хоккею требуется перегруппировка в рамках федерации, спортивного клуба и управления. Поспешные решения могут только навредить. Надо учесть мнения всех лидеров общественного мнения. С частью уважаемых людей в хоккее мне удалось уже встретиться, с кем-то – ещё нет. Я знаю, что глава очень внимательно следит за развитием событий. Для нас это важно.

Спортивные перспективы

Если говорить о других объектах спортивной инфраструктуры Удмуртии, то скоро состоится открытие республиканского центра по лыжным гонкам в Шарканском районе.

По 50-метровому бассейну было обещание начать его достраивать в 2019 году и закончить в 2020-м. Поскольку он давно был заморожен, сейчас выясняются дополнительные сложности в строительстве. Вопрос у главы на личном контроле. Зная его энергию и требовательность, думаю, что должно всё получиться.

В целом мы провели большую инвентаризацию спортивной инфраструктуры республики, в течение месяца-двух сможем представить план её развития до 2030 года. Это решение главы, чтобы

были не только тактические решения, а была чёткая стратегия развития всей республики.

Кстати, успешно проведённый республикой чемпионат Европы по дзюдо – это и развитие спортивной инфраструктуры. В данном случае мы получили опыт, как делать из «Олимпийца» классную и многофункциональную спортивную арену. Это был сложный проект, но решение появилось. Всё оборудование, которое было закуплено для этого мероприятия, пойдёт в дело. Огромное количество людей получили неоценимый опыт проведения и участия в мероприятиях европейского масштаба. Такие большие спортивные мероприятия нужны республике, это вопрос её престижа. Представьте:

ПРЕДПРИМЕМ ВСЕ НЕОБХОДИМЫЕ ДЕЙСТВИЯ ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ ВОЗРОДИТЬ НАШ БИАТЛОННЫЙ КОМПЛЕКС

Ижевск стал столицей Европы по дзюдо на три дня. Мы были в топе новостей Яндекса несколько дней. То, что о нас узнают в стране и в Европе, – это не только про спорт, это про экономику. На этом позитивном фоне приходят инвесторы, на этом фоне ведут работу по выходу на экспорт и в другие регионы наши производители. Эффект, конечно, отложенный, но то, что он работает именно таким образом, это 100%. А это в перспективе дополни-



тельные возможности бюджета для поддержки того же спорта.

Большие планы и в отношении ещё одного масштабного спортивного события, уже традиционного для Удмуртии. Не так давно **Александр Бречалов** подписал соглашение о сотрудничестве между республикой, «Промсвязьбанком» и тремя спортивными организациями: федерациями биатлона и лыжных гонок и «Калашников Спорт».

Речь о системном развитии этих видов спорта на самом серьёзном уровне. В один момент привести в порядок ситуацию с биатлоном, которая была упущена в предыдущие годы, не получится, но работа началась. Мы обязательно постараемся достойно провести юбилейную «Ижевскую винтовку», а далее предпримем все необходимые действия для того, чтобы возродить наш биатлонный комплекс. Я считаю, что это основное препятствие для поднятия статуса «Ижевской винтовки».

ТО, ЧТО У НАС СОЦИАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННОЕ ГОСУДАРСТВО, – ЭТО НЕ ПРОСТО СЛОВА. Я БЫЛ ВО МНОГИХ СТРАНАХ, И ТАКОГО КОЛИЧЕСТВА БЕСПЛАТНЫХ СЕКЦИЙ Я НЕ ВИДЕЛ НИГДЕ

Упомянутое выше соглашение – пример нашей работы с федерациями и бизнесом. Ряд руководителей федераций это умеют и делают. Задача – их опыт экстраполировать на другие федерации. Мы работаем в этом направлении, собираем круглые

столы на эту тему. Республика даёт преференции бизнесу, который готов вкладывать в спорт, развивать спортивную инфраструктуру. Это совершенно чёткая политика Александра Бречалова и одна из основ нашего дальнейшего движения. Преференции уже предлагаются, и двери для рассмотрения пожеланий бизнеса открыты. На данный момент рассматриваются несколько инвестпроектов, часть реализуется. Например, совсем недавно был в Можге. Владелец предприятия на собственной территории сделал крытый комплекс для пляжного волейбола – привёз песок, сделал всё по стандартам этого вида спорта. Этот объект будет зарегистрирован во всероссийском перечне объектов видов спорта, там можно проводить первенства России. Он сам определяет финансовую политику, там часть секций будет платной, часть бесплатной. Ещё пример – коворк «Арена», многофункциональный зал, частный объект в Ижевске, но республика там тоже помогла, сделала определённые преференции.

Вообще наша страна берёт на себя огромный груз социальной поддержки. То, что у нас социально ориентированное государство, – это не просто слова. Я был во многих странах и такого количества бесплатных секций не видел нигде. В самых богатых странах – США, Германии, Англии, Франции – такого близко нет. Если мы говорим про спорт высших достижений, про тех, кто добился чего-то, – то да, государство будет его обеспечивать. Но на базовом уровне – всё за деньги. То есть мы в этом плане уникальны. Это очень большая нагрузка, но это наша осознанная политика по развитию и росту здорового общества. ●



Когда бизнесу нужны люди, важно закрывать вакансии быстрее

Ускоряйте найм в облачной системе Talantix:

- ✘ Собирайте свою базу резюме из всех источников.
- ✘ Быстро согласовывайте кандидатов с заказчиками.
- ✘ Экономьте время за счёт интеграции с hh.ru.
- ✘ Выгружайте отчеты в один клик.

Система бесплатна до конца 2019 года. Станьте нашим активным клиентом до 30 ноября 2019 года и получите -10% от цены на любой пакет услуг Talantix в 2020 году. При обращении не забудьте назвать свой город! Полные условия акции: hh.ru/article/25346.

talantix.ru/promo

feedback@talantix.ru



«ЖЕЛЕЗНО» ДАЁТ ИМПУЛЬС СПОРТУ

Развитие спорта – один из современных акцентов национальной политики. Пример того, как в этой плоскости могут удачно пересекаться интересы государства, населения и бизнеса, демонстрирует ижевская компания «Железно». Она производит широкий спектр современного спортивного оборудования и тренажёров, является одним из идеологов и основным спонсором первого крупного республиканского чемпионата по воркауту «Железный лев» – и тем самым способствует популяризации здорового образа жизни в Удмуртии.



426028 Удмуртская Республика,
г. Ижевск, ул. Пойма, 105
Т. +7 (3412) 550-542
<https://zelezno.ru>

Быть здоровым и спортивным – сегодня в тренде. В правительстве РФ существует национальная программа по демографическому развитию населения до 2024 года, и именно к этой же дате предполагается, что 55% россиян должны начать заниматься спортом. Однако пока со спортом «дружит» не более 30% населения. Далеко не во всех городах созданы условия для активного досуга, занятий физической культурой и спортом для всех желающих, на открытом воздухе. А в Ижевске они есть. Есть и предприятие, которое занимается разработкой и производством спортивного и детского игрового оборудования для обустройства уличных территорий – это производственная компания «Железно».

Здоровье – в приоритете

Высокая надёжность, гарантированное качество, грамотный маркетинг – именно так работает компания «Железно» с первых дней. Именно эти приоритеты позволяют ей удерживать ведущие позиции в занятой нише в родном регионе и успешно продвигать произведенное в Удмуртии оборудование по всей России.

В настоящее время производственная компания «Железно» выпускает продукцию под несколькими брендами. «Эквилибрум» – это спортивные площадки для уличного спорта. В рамках проекта «ГТО: перезагрузка», начиная с 2015 года, они были установлены во всех городах и районах Удмуртии. В рамках спортивного направления также выпускается оборудование «Железно. Кроссфит» – это

ВЫСОКАЯ НАДЁЖНОСТЬ, ГАРАНТИРОВАННОЕ КАЧЕСТВО, ГРАМОТНЫЙ МАРКЕТИНГ –

так всегда работает производственная компания «Железно». Именно эти приоритеты позволяют ей удерживать ведущие позиции в занятой нише в родном регионе и успешно продвигать своё оборудование по всей России.

различные тренажёры, балки, грифы, тумбы для прыжков и прочие детали. Ещё один бренд – «Гаврики» – это детские спортивно-игровые площадки. По желанию заказчика они комплектуются различными лестницами, горками, полосой препятствий из подвесных элементов, скалодромом, качелями. В Ижевске первый такой комплекс появился на ул. Гагарина в сквере Алексея Титова в 2015 году, на тот момент это была самая большая детская игровая площадка в нашем городе. А сегодня современные, безопасные, яркие игровые площадки от ижевского производителя успешно эксплуатируются во многих российских городах. Одно из новых направлений – это детские площадки «Импульс». Они включают несколько инновационных серий, которые значительно расширяют игровые возможности, делают городские пространства интересными и оригинальными.

Компания широких возможностей

Производственный опыт компании «Железно» интересен и в своём роде даже уникален. Начав деятельность с выпуска спортивного оборудования и зарекомендовав себя в этом направлении, она стала неотъемлемым участником качественных трансформаций городских пространств. Сотрудничая с архитектурными бюро, компания занимается благоустройством парковых зон и скверов. В 2017 году в Балашихе (Подмосковье) в парке «Пехорка», признанном лучшим парком года, «Железно» установило игровую площадку – со встроенными горками, качелями, с интересными архитектурно-планировочными решениями. Наше предприятие единственное в стране смогло изготовить для неё канатный комплекс такого большого размера – и сделало это втрое дешевле, чем европейские про-

изводители. В этом году «Железно» приняло участие в обустройстве набережной в г. Пушкино, где установило один из самых больших в Московской области комплексов для занятий ГТО, воркаутом. Несмотря на широкую географию заказов, производитель работает и на родной земле, активно сотрудничает с застройщиками по благоустройству территорий. Специально для ЖК «Оушен сити» им была спроектирована, изготовлена и обустроена детская площадка. Этот проект эксклюзивен, не имеет аналогов ни в республике, ни в России. Индивидуальная работа с заказчиком – с учётом его конкретных нужд, запросов, трендов – это один из основополагающих принципов компании.

– Наше производство максимально локализовано в Ижевске, при этом технологические возможности предприятия позволяют выпускать продукцию с учётом мировых тенденций, адаптируя её к реалиям России, её погодным условиям,

специфике эксплуатации, – рассказывает генеральный директор производственной компании «Железно», депутат Госсовета Удмуртской Республики **Николай Краснощёпов**.

– На перспективу у нас большие планы. Мы хотим комплексно заниматься благоустройством. Развитие спорта тоже – всегда в приоритете.

Сейчас совместно с парками Ижевска разрабатываем проект по созданию площадки, пригодной для проведения соревнований федерального уровня по воркауту. Надеюсь, что она станет «якорем», привлекающим спортсменов со всей страны. И для Ижевска, Удмуртии это будет огромный «плюс» в популяризации спорта, здорового образа жизни. Это то, что сегодня действительно необходимо обществу, государству, и мы готовы использовать свои производственные возможности в этом направлении. ●

**Никита ИЖБОЛДИН,**

основатель школы воркаута в Ижевске:

– С каждым годом в уличные занятия спортом вовлекается всё больше людей. Если в первых соревнованиях по воркауту в Удмуртии участвовало около 30 человек, то в прошлом году летом в них было около 100 участников и порядка 300 зрителей. Порядка 140 человек сегодня занимаются в школе воркаута. Мы видим, что очень важно популяризировать спорт, здоровый образ жизни, особенно среди молодёжи, в том числе и за счёт соревнований по воркауту. Но, к сожалению, у нас на данный момент нет для этого площадки, а финансовую помощь в их проведении оказывает в основном лишь компания «Железно». Конечно, при наличии поддержки со стороны муниципалитета, республики, других спонсоров развивать это полезное и доступное для всех направление было бы гораздо проще.

**ЦИФРА****> 100**

площадок для занятий ГТО установила компания «Железно» в Удмуртии

ЕВГЕНИЙ РЕНЁВ



СПЕЦИАЛЬНЫЙ
ПРОЕКТ ЖУРНАЛА
«ДЕЛОВАЯ РЕПУТАЦИЯ»

«УДМУРТИЯ:
100 ЛЕТ РАЗВИТИЯ»

УДМУРТИЯ НА ПУТИ К ГОСУДАРСТВЕННОСТИ

Ровно 99 лет назад, 4 ноября 1920 года, вышел в свет документ, надолго, если не навсегда, определивший путь развития наших пространств.



Теодор БУХ

В далёком тогда Кремле главный от советской власти М. И. Калинин и вождь мирового пролетариата, а по совместительству руководитель тогдашнего правительства В. И. Ленин подписали документ о создании Удмуртии:

«Всероссийский Центральный Исполнительный Комитет и Совет Народных Комиссаров постановляют:

1. Образовать автономную область вотякского народа.
2. Установление границ и выработку положения автономной области поручить комиссии в составе представителей Наркомнаца, Накомвнудела и Наркомзема с участием представителей заинтересованной национальности и заинтересованных губисполкомов.
3. Обязать комиссию закончить свою работу в кратчайший срок...».

Казалось бы, сбылась вековая мечта жителей Прикамья. Однако сама история наша значительно древнее. И путь к государственности Удмуртии на самом деле был долг, извилист и часто весьма причудлив. О некоторых его этапах, сегодня прочно забытых или малоизвестных, мы и начнём рассказывать в журнале.

ОДНИМ ИЗ ПЕРВЫХ ИСТОРИКОВ И ЭТНОГРАФОВ, ОПИСАВШИМ НЕКОТОРЫЕ ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ УДМУРТИИ, БЫЛ ВРАЧ ИЖЕВСКИХ ЗАВОДОВ МАКСИМИЛИАН ТЕОДОР БУХ

НАЧАЛО: МЕЖДУ ЛЕГЕНДАМИ И ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТЬЮ

Итак, 2020 год будет годом столетия удмуртской государственности. Вроде бы не так много, особенно в сравнении с дальними и близкими соседями, которые смело рассказывают о тысячелетней истории своих государств или о прибытии своих предков на Землю то ли с Сириуса, то ли с Ориона (как написано в одном из учебников наших юго-западных братьев: «учёные спорят»). Наши же историки скромно, но с некоторой хитринкой в ответ молчат. Лишь с грустью и пониманием улыбаясь, показывая, что и нам есть что рассказать о себе. И не делаем мы это только потому, что не хотим расстраивать этих дальних и близких соседей. Но пришло время и нам начать рассказывать свою правду.

Из легенд и сказок

Одним из первых историков и этнографов, опиравшим некоторые этапы становления государственности Удмуртии, был врач Ижевских заводов Максимилиан Теодор Бух. Балтийский немец по происхождению, собравший и опубликовавший около 150 лет назад множество фактов и легенд из текущей и мифической жизни удмуртского народа. Отрывок из его сочинений в переводе с немецкого языка мы впервые за последнюю сотню лет приведём здесь.

«...В древние времена удмурты жили не здесь. Они пришли с запада от города Вятка.

Там у них было собственное царство (eks'eiulos) и, в общем, их собственная независимая система самоуправления. Неизвестно, чем удмурты там занимались, во всяком случае, не земледелием. Когда русский царь завоевал пограничные города их королевства, он начал принуждать живущих на

ЧЕКАНКУ НАЙДЕННОЙ В ИЖЕВСКЕ ДРЕВНЕРИМСКОЙ МОНЕТЫ ДАТИРУЮТ 223 ГОДОМ

(она пропала прямо с экспозиции в 1963 году, и следы её до сих пор не найдены; сейчас она бы стоила не менее 100 тыс. евро).

границе удмуртов принимать крещение. Когда они на это не согласились, русский царь им сказал: убирайтесь прочь отсюда в леса и живите там вместе с животными и как животные. Удмурты не хотели покидать свою родину и своё царство, но они были оттеснены русскими на восток, где были ещё более непроходимые леса. Поскольку русский царь всё больше и больше оттеснял их на восток, они, наконец, оказались в том месте, где сейчас находятся районы Малмыж, Глазов, Сарапул и Елабуга. Одновременно с ними были оттеснены также и черемисы, их соседи.

К тому времени предводителем племени удмуртов был герой по имени Тутой (Tutoi). Ему очень понравилось место на реке Вала (в Малмыжском районе) в большом непроходимом лесу, тем более что русские никак не смогли бы проникнуть в этот лес. Тутой хотел поселить здесь свой народ; но тут появился черемисский вождь со своим народом, который также хотел здесь обосноваться. Между предводителями завязался спор. Тутой предложил ему перекинуть ногой пень с одного берега Вала на другой. Вождь черемисов согласился, но тайком выкопал пень из земли и свободно поставил его на старое место. Когда всё было готово, он толкнул ногой свой выкопанный пень, и тот перелетел через реку и упал на другом берегу. После этого Тутой толкнул ногой другой, невыкопанный пень; пень взмыл высоко в воздух и упал по другую сторону реки где-то на 30 сажений дальше от берега. Когда вождь черемисов это увидел, он покорился Тутую и признался, что он заранее выкопал свой пень. Тутой поселился на том месте со своим народом, а вождю черемисов пришлось отправиться на другую сторону реки».

Под дланью великого Рима

Теперь о делах реальных, доказуемых фактами. Давно это было. Не менее 1,5 тыс. лет тому назад, а может быть, и ещё раньше. Не было ещё ни чванливой Москвы, ни анемичного Петербурга, ни заносчивой Казани, а Ижевск и Удмуртия уже были. Да скажем прямо – из знаменитых городов только Рим и Ижевск, империя и неизвестно как тогда называвшаяся Удмуртия, тогда были! Важно то, что в те далёкие времена на берегах Камы, Ижа, Карлутки, Подборенки и других рек поселились племена, которые начали их обживать. И не просто



Крепость древних удмуртов

обживать, а создавать собственное пространство, из которого потом и выросли города и сёла современной Удмуртии.

Простиралось тогда её пространство даже по современным меркам очень далеко – древние жители Удмуртии дошли до Уфы и Казани, где поставили свои крепости. А были эти крепости непростыми: древние жители Прикамья ставили в главных местах своего проживания двойные башни-крепости, подобные тем двум крепостям-городищам, что защищали более 1,5 тыс. лет назад территорию древнего Ижевска со стороны речки Карлутки (сейчас здесь район санатория «Металлург»).

С ЗАПАДА ОТ ГОРОДА ВЯТКА У ДРЕВНИХ УДМУРТОВ БЫЛО СОБСТВЕННОЕ ЦАРСТВО (EKS'EIULOS) И, В ОБЩЕМ, ИХ СОБСТВЕННАЯ НЕЗАВИСИМАЯ СИСТЕМА САМОУПРАВЛЕНИЯ

Первая из ижевских крепостей была расположена в 250 м к югу от упомянутого санатория «Металлург» и в 200 м – к востоку от Южного кладбища, размеры его составляли 2500 кв. метров. Вторая находилась в 120 м к юго-востоку от упомянутого санатория и в 300 метрах на северо-восток от кладбища, площадь её в четыре раза



Столица вятских удмуртов
Кылнокар



Ижевчанин



Место ижевских крепостей

превышает площадь первой и достигает почти 10 тыс. кв. метров.

Построены, как считается, эти крепости были в IV–V веках н. э. племенами мазунинской культуры (одни из предков удмуртов – так называемые праудмурты) и располагались на самом высоком холме Ижевска над широкими в то время лесными и водными просторами. Интересна сама стратегическая задумка этих сооружений – именно их сдвоенность, которая затрудняла возможности противника при осаде. Потому что обе крепости находились друг от друга в убойном для стрел пространстве (чуть более 100 м друг от друга), и атакующие хоть одну из них, хоть обе сразу непременно подставляли открытыми свои спины для обстрела со стороны защитников соседней крепости. К тому же при нападении на любую из них защитники соседней всегда могли прийти на помощь и ударить в тыл нападающим. Всё это говорит о высоком уровне развития военного искусства у древних хозяев Карлутки.

Оба Карлутских городища представляли из себя, по-видимому (по-видимому потому, что они так и остались фактически не раскопанными археологами, то есть недоисследованными), деревянные крепости, которые были защищены бревенчатыми стенами, валами и рвами. Помимо того, древние строители умело использовали и особенности естественного рельефа местности – обе твердыни были

защищены ещё и глубокими обрывами, которые вели к речным руслам. Точно такие же спаренные крепости, принадлежащие к той же временной эпохе и тем же праудмуртам-мазунинцам, археологи находят и в соседней Башкирии. Они так же располагаются вдоль водных путей, особенно много их по руслу реки Белой.

Дети воды

Сравнительно недалеко от древних Карлутских крепостей находится место упокоения их жителей, так называемый Ижевский могильник, который был обнаружен более полувека назад в том берегу пруда, где стоит бывший Дворец пионеров. Месте, известном среди ижевчан как Вшивая горка. Его датировка ещё более ранняя. Так, если Карлутские крепости датируются IV–V веками н. э., то этот могильник – III–V веком.

Интересен антропологический тип древних ижевчан. Анализ костяков, найденных на Вшивой горке, показывает, что мужчины, похороненные здесь, относятся к монголоидному типу. Женщины же преимущественно представляют из себя метисный тип – синтез европеоидных и монголоидных черт. Жили древние жители Ижевска, судя по нашему древнему могильнику, недолго. Средняя продолжительность их жизни колеблется от 29,3 до 39,5 лет. Мужчины, впрочем, жили дольше женщин: их верхний предел достигал 43 лет, в то время как у женщин, в отличие от дня сегодняшнего, он был на восемь лет меньше (как тут не вспомнить стихи Некрасова о долюшке женской).

Древние легенды рассказывают, что когда-то в удмуртские земли по рекам поднялись люди-великаны. Звали их алангасары. Были они, судя по рассказам, добродушными увальнями, но сумели научить древних удмуртов различным умениям и ремёслам, а затем ушли обратно в свою далёкую страну. Возможно, что само название этого народа-учителя восходит к древнему народу атлантов, который после гибели Атлантиды, праматери всех земных культур и цивилизаций, подарил часть своих знаний людям, а потом ушёл, возможно, на свою планету.

Эти легенды совпадают с рассказами ацтеков (и не только их) о том, что в земле Атлан их учителями были два светлокочих и рыжеволосых бога-великана, которые тоже ушли. Один – в море, другой – на огненном плоту в небо. Древние индусы тоже рассказывали нечто подобное. Согласно их преданиям, очень давно к людям пришли великие учителя, пришли из вод священной реки Ганг, хотя и умели летать по небу на огненных колесницах.

ВОЗМОЖНО, ЧТО В ПАМЯТЬ ОБ УШЕДШИХ АТЛАНТАХ И В ОЖИДАНИИ ИХ ВОЗВРАЩЕНИЯ ХОРОНИЛИ ДРЕВНИЕ ИЖЕВЦЫ СВОИХ МЁРТВЫХ НОГАМИ ПО НАПРАВЛЕНИЮ К ВОДЕ

НАШИ АРХЕОЛОГИЧЕСКИЕ НАХОДКИ ПО МЕНЬШЕЙ МЕРЕ НА ПОЛТЫСЯЧЕЛЕТИЯ ДРЕВНЕЕ КАЗАНСКИХ.

Карлутские крепости датируются IV–V веком нашей эры, могильник у Вшивой горки – III–V веком.

Были они почти трёхметрового роста, светлокожи и светловолосы. Отдав людям знания (сколько те могли понять и усвоить), часть из них вернулась в великую реку (после чего пепел своих мёртвых индусы стали отправлять вслед за ними), а часть ушла в пещеры священной и таинственной страны Шамбала в Гималаях. Там эти учителя-махатмы погрузились в состояние глубокой медитации под названием «сомати», чтобы вернуться к людям, когда им станет совсем плохо.

Возможно, что в память о них и в ожидании их возвращения хоронили древние ижевцы своих мёртвых ногами по направлению к воде, обозначая своё вечное возвращение к истокам. Так они и лежали между Подборенкой и ручьём, чьё русло сейчас спрятано под землёй около Дворца пионеров, ступнями к воде.

Пропавшая монета

Судя по находкам из Ижевского могильника, контакты жителей карлутских крепостей были весьма широкими. Об этом свидетельствует, к примеру, древнеримская золотая монета императора Марка Аврелия Александра Севера (Marcus Aurelius Severus Alexander), царствовавшего с 222 по 235 гг. Это один из последних относительно удачливых императоров времён заката Рима. При нём, пожалуй, закончилась римская военная экспансия, дошедшая до наших территорий, и было завершено возведение вертикали власти. После его гибели от рук собственных легионеров Рим надолго погру-

жается в череду междуусобиц и неуклонно катится к гибели.

Чеканку найденной в Ижевске монеты датируют 223 годом (она пропала прямо с экспозиции в 1963 году, и следы её до сих пор не найдены; сейчас она бы стоила не менее 100 тыс. евро). Состояние её было достаточно хорошим – без обрезанных краёв, она не была затёрта от долгого обращения, то есть вполне могла попасть к нам вскоре после производства. Отсюда, думается, Ижевск как будущая столица Удмуртии может вполне обоснованно претендовать на существенное «удревнение» своей реальной истории (да ещё и с учётом датировки самих ижевских крепостей и могильника).

Так, к примеру, поступили наши соседи в Татарстане, которые свой недавний тысячелетний юбилей основания Казани отпраздновали, исходя из данных современных археологических раскопок, хотя ещё чуть более 50 лет назад намеревались праздновать лишь 850-летие. Но «неожиданно», когда было надо, в центре татарской столицы при раскопках в казанском Кремле была найдена чешская монета, датированная временами правления чешского короля Вацлава Святого (предположительно, чеканки 929–930 гг.), монетовидная подвеска того же времени и другие артефакты.

У нас же, как мы рассказали, история государства удмуртского помимо легенд содержит и конкретные факты. К тому же наши археологические находки по меньшей мере на полтысячелетия древнее казанских! ●



Ижевчанка

ИСТОЧНИК ИЛЛЮСТРАЦИЙ

Белых В. Л. Городище Кылно. Холст, масло. 1997 // Валентин Белых. – Ижевск, 2011. – С. 43. – Варианты назв.: «Столица вятских удмуртов Кылнокар». Источник сведений: Гришкина М. В. История Удмуртии: 7 класс. Ижевск, 2007. С. [1] вкладного листа; «Столица вятских удмуртов Кылнокар (Хлынов)». Источник сведений: Вордскемкыл = Родное слово. 2007. № 1. С. 31; «Город Хлынов на реке Вятке». Источник сведений: Белых В. Л. Удмурт батырьёс = Удмуртские батыры. Ижевск, 2008. С. [3]; Произведение также описано в печати на удмурт. яз.: «Ватка шурдурьёс Кылнокар». Источник сведений: Белых В. Л. Удмурт батырьёс = Удмуртские батыры. Ижевск, 2008. С. [3].
Белых В. Л. Древнее поселение удмуртов на Каме. Холст, масло. 1999 // Валентин Белых. – Ижевск, 2011. – С. 43.
Белых В. Л. Пьяноборское поселение. Серия «Эхо древних удмуртов». Холст, масло. 1999 // Валентин Белых. – Ижевск, 2011. – С. 25. – Вариант назв.: «Пьяноборское поселение удмуртов». Источник сведений: Белых В. Л. Удмурт батырьёс = Удмуртские батыры. Ижевск, 2008. С. [4]; Произведение также описано в печати на удмурт. яз.: «Асьмедаурлэсь 400 ар талэсь азьло-пьяноборвакытэ Камшурдурьёс гурт». Источник сведений: Кенеш. 2007. № 9. С. 64; «Вашкалапьяноборкультураысь поселение». Источник сведений: Белых В. Л. Удмурт батырьёс = Удмуртские батыры. Ижевск, 2008. С. [4].



В таких домах жили древние ижевцы

ШКОЛА ЖИЗНИ

Гуманитарно-юридический лицей № 86, который многие называют лицеем будущего, не раз входивший в ТОП-500 лучших школ России, вновь подтвердил прочность своих позиций в современной образовательной системе. Заместитель директора лицея **Светлана Сорокина** удостоилась занесения на Доску почёта УР. В нашем интервью – о концепции её работы, составляющей одну из основ достижений лицея.



Светлана СОРОКИНА,
заместитель директора
по учебно-воспитательной работе
Гуманитарно-юридического
лицея № 86,
Почётный работник
общего образования РФ,
Заслуженный учитель УР

Светлана Анатольевна, как начинался ваш профессиональный путь, чем был обусловлен выбор непростой педагогической стези?

– Мой общий педагогический стаж – более 35 лет. Наверное, я связала свою жизнь со школой потому, что сама стремлюсь к постоянному преумножению знаний, непрерывному обучению. Убеждена, что «учитель» – это не только от слова «учить». Педагог должен всегда постигать что-то новое. Если учитель постоянно учится, он развивается.

Я окончила биофак Пермского университета, в моей биографии – множество интересных страниц, когда я вела уроки в начальных классах и преподавала биологию, химию, естествознание, другие дисциплины в старшей школе. Но, наверное, по-настоящему нашла себя именно сейчас, в руководстве работой начальной школы.

И ещё нашла себя именно в нашем лицее. Здесь созданы особые условия, которые помогают лицеистам не только получать знания, но и моделировать дальнейшую образовательную траекторию, понимать, что нужно для развития деловых компетенций, двигаться в выбранном направлении.

– Какие задачи ставите перед собой как замдиректора по учебно-воспитательной работе начальной школы?

– Задач – множество. И для меня важно, что мы решаем их единой командой учителей

начальной школы. Каждый из них – талантливый педагог, имеющий большой опыт работы с детьми, понимающий, что начальная школа – вершина педагогической ответственности. От того, как ребёнок пройдёт этот этап, во многом зависят его дальнейшие успехи.

Наши учителя ставят цель: воспитывать умных, успешных лидеров, обладающих душевными качествами. И сами дают пример нравственности, эмпатии, развитости эмоционального интеллекта.

Для достижения этой цели особое внимание уделяется внеучебной деятельности. Она построена так, чтобы каждый ребёнок погружался в интереснейшее образовательно-творческое пространство, раскрывался как личность, формировал креативные способности.

Большое значение имеет тот факт, что наш педагогический коллектив имеет тесную связь с авторами учебников развивающего обучения, по которым идут занятия в лицее. В том числе с такими известными, как Э. И. Александрова, Е. В. Чудинова, Е. И. Матвеева. Мы ежегодно проводим семинары, мастер-классы с участием авторов учебников, в рамках которых детально, с глубоким погружением в нюансы разбираем авторские подходы и концепции. Это, безусловно, весомый вклад в обеспечение высокого качества учебной деятельности.

– Светлана Анатольевна, поделитесь планами на учебный год.

– Текущий учебный год также будет насыщенным. Мы будем делать всё, чтобы лицеисты черпали блестящие знания, учились быть достойными гражданами, накапливали потенциал для будущей профессиональной деятельности. И, конечно, спасибо родителям учеников за инициативу, за желание помочь, сделать мир младших школьников ярче и интереснее. ●

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ГУМАНИТАРНО-ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦЕЯ № 86 СВЕТАНА СОРОКИНА УДОСТОИЛАСЬ ЗАНЕСЕНИЯ НА ДОСКУ ПОЧЁТА УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

РЕПУТАЦИЯ



ЭКОНОМИКА

СЕРГЕЙ КОНОВАЛОВ
ЗАРПЛАТНЫЙ «МИР» СБЕРБАНКА

АНДРЕЙ ПОНОМАРЕВ
РЕБРЕНДИНГ ИЖКОМБАНКА

МИХАИЛ ШМЫКОВ
ДОХОД В 45% ОТ ВЛОЖЕНИЯ
В НЕДВИЖИМОСТЬ

ХОЗЯЙСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОБЩЕСТВА, А ТАКЖЕ
СОВОКУПНОСТЬ ОТНОШЕНИЙ, СЪОБЪЯВЛЯЮЩИХСЯ В СИСТЕМЕ
ПРОИЗВОДСТВА, РАСПРЕДЕЛЕНИЯ, ОБМЕНА И ПОТРЕБЛЕНИЯ

ТРЕТИЙ ШАГ К УСПЕХУ

Форум «Сделано в Удмуртии»-2019 многие называют дорожной картой для предпринимателей, экономикой обмена лучшими практиками. Особенно с учётом того, что в рамках форума проходит региональный этап Национальной премии «Бизнес-Успех», который из церемонии признания профессиональных заслуг вырос в кейс-конференцию с презентацией прорывных бизнес-проектов.



ЦИФРЫ

22 заявки стали финалистами премии «Бизнес-Успех»

10 победителей в номинациях

120 заявок поступило на региональный этап премии «Бизнес-Успех»

Более 1500 участников и 29 тематических площадок

Форум «Сделано в Удмуртии»-2019, прошедший в востребованном формате «бизнес-клуба», получил свою многочисленную публику. В этом году форум собрал больше полутора тысяч предпринимателей, которые на 29 тематических площадках обсудили сотни вопросов ведения бизнеса.

Организаторы форума (Министерство экономики УР, Центр «Мой Бизнес») сделали ставку не только на разноплановость диалоговых площадок, но и на глубину, концептуальность обсуждения. А главное – на практическую часть работы, актуальный коучинг, разбор конкретных вопросов в рамках мастер-классов и коммуникационных тренингов.

Не случайно для проведения встреч с бизнесом были приглашены такие известные спикеры, как итальянский ментор, мотиватор **Пио Де Дженнаро**, основатель бизнес-школы **Евгения Суфиянова**,

диагност оргструктур и персонала, «строитель» систем управления, руководитель консалтинговой исследовательской компании **Андрей Тысленко** и др.

В пул наиболее обсуждаемых вошли темы по вхождению компаний на глобальные рынки, привлечению инвестиций, ивент-менеджменту, кадровому управлению, мотивации персонала, тактике ведения переговоров, цифровизации.

Большой шорт-лист и проекты-победители

Участникам Форума «Сделано в Удмуртии» были презентованы проекты, принявшие участие в региональном этапе национальной премии «Бизнес-Успех» – масштабном конкурсе для предпринимателей, который проводится по всей стране. Премия популяризирует успешные примеры развития малого и среднего бизнеса в российских регионах, продвигает и тиражирует информацию об эффективных муниципальных практиках по улучшению бизнес-климата.

В этом году на участие в региональном этапе премии поступило 120 заявок от предпринимателей и муниципальных образований. В финал прошли 22 из них. На форуме прошла защита проектов, по итогам которой жюри отобрало победителей в десяти номинациях. ●

мойбизнес
 национальный проект по поддержке малого и среднего бизнеса



ЕСТЬ МНЕНИЕ



Александр БРЕЧАЛОВ,
 глава Удмуртии:

– Премия «Бизнес-Успех», которая проходит в рамках Форума «Сделано в Удмуртии», собирает проактивную часть бизнеса. Когда мы задумывали

эту премию, полагали, что она станет своеобразной ступенькой для развития, роста бизнеса. Так и получилось. Например, предприниматели из Удмуртии, которые принимали в ней участие, добились отличных результатов, они эффективно развивают

свои бизнесы, их успехи отмечены на федеральном уровне. Нужно сохранять тенденцию. Победители регионального этапа представляют Удмуртию на Всероссийском финале премии, где смогут рассказать о своём проекте на всю страну.

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ: НОВАЯ ФИЛОСОФИЯ ДИАЛОГА

Региональный этап Национальной премии «Бизнес-Успех», состоявшийся в рамках Форума «Сделано в Удмуртии», продемонстрировал немало примеров эффективного диалога бизнеса и власти. О том, как подобные инициативы помогают выстраивать мосты партнёрства между предпринимателями и государством, получать МСП результативную поддержку, рассказывает один из победителей регионального этапа премии – глава фермерского хозяйства Игринского района **Александр Корепанов**.

Александр Геннадьевич, по словам многих участников форума, на котором были презентованы проекты регионального этапа премии «Бизнес-Успех», именно ваш проект – один из самых впечатляющих. Расскажите о его специфике...

– Мой проект – пример того, как нужно предпринимать конкретные шаги в направлении развития сельских территорий. В целом вижу свою миссию в том, чтобы возрождать удмуртские деревни, «вернуть» сюда жизнь, повышать престиж села и человека труда.

В основу проекта положена история о том, как моя малая родина – деревня Мувыр Игринского района – обрела «вторую жизнь». На рубеже 1980–1990-х годов наша деревня была признана неперспективной. Её решили ликвидировать. Жители были расселены, дома снесены, земли переданы стороннему колхозу.

В то время я проходил службу в армии и не знал об этом. По возвращении, конечно же, решил восстановить справедливость. Вернуть территории прежний статус было непросто. Но работа велась. В 1992 году я построил здесь дом для своей семьи. Меня поддержали жители Зуры. Построили дорогу, установили водонапорную башню, провели водопровод.

Вместе пришли к цели. В 2009 году на карте вновь возникла д. Мувыр. Сейчас здесь построены дома, пилорама, возведена часовня, успешно работает КФХ.

– История впечатляет... Находит ли она продолжение благодаря вашему участию в премии?

– Возращение деревне статуса, налаживание жизни тружеников – начало пути. Моя цель – обратить внимание на проблемы, которые сдержи-

вают развитие села, поднять престиж деревни. Участие в премии – важная ступень в её достижении. Я услышал много слов поддержки от представителей власти, ознакомившихся с проектом, почувствовал заинтересованность в диалоге. Это важно, поскольку без помощи государства многие проблемы не решить.

– Есть ли конкретные примеры взаимодействия с властью, поддержки ваших начинаний?

– Да, и немало. Сегодня Мувыр, район находятся в фокусе внимания правительства, получают целевую поддержку. Глава региона **Александр Бречалов**, руководитель Минсельхоза УР **Ольга Абрамова** посещают район, вникают в проблемы, инициируют решения, позволяющие аграриям развиваться, – грантовую помощь, меры поддержки в виде субсидий. Например, в августе этого года я получил грант на 10 млн рублей. Средства направим на строительство цеха по переработке молока. Глава региона и руководитель Минсельхоза поддержали мою идею проведения Фестиваля исчезнувших малых и больших деревень. Он пройдёт в мае 2020 года. Это ещё один сигнал о том, что нас слышат, что есть готовность поддерживать инициативы сельчан.

– Какие цели ставите сегодня?

– Нужно развивать инфраструктуру деревни. Надеюсь в этом плане установить диалог с федеральными инвесторами. Я благодарен правительству за возможность участия в премии «Бизнес-Успех», открывающей большие перспективы. ●



Александр КОРЕПАНОВ,
глава фермерского хозяйства
Игринского района

**ПРОЕКТ АЛЕКСАНДРА КОРЕПАНОВА
ПРИЗНАН ЛУЧШИМ В НОМИНАЦИИ
«ЛУЧШИЙ СОЗИДАТЕЛЬНЫЙ ПРОЕКТ»**

ЗАРПЛАТНЫЙ «МИР» СБЕРБАНКА

Управляющий Удмуртским отделением
ПАО Сбербанк **Сергей Коновалов** – о том,
какие преференции получают обладатели
карты «МИР» и почему зарплатный проект
Сбербанка – это удобно и выгодно.



Сергей КОНОВАЛОВ,
управляющий Удмуртским
отделением ПАО Сбербанк

Пожалуй, Сбербанк сегодня – лидер по количеству обслуживаемых зарплатных карт... Сергей Владимирович, почему всё больше сотрудников многих компаний выбирают зарплатный проект Сбербанка?

– На сегодняшний день уже более 16 тыс. организаций заключили зарплатные договоры со Сбербанком. Клиентам важно, чтобы банковские сервисы и продукты решали конкретные задачи, упрощали ведение бизнеса, экономили время. В нас хотят видеть эффективного партнёра. И Сбербанк развивается в соответствии с этим запросом.

Сегодня Сбербанк, как правило, операции по зачислению зарплаты проводит за 10 минут, причём неважно, в каком регионе находится получатель, и вне зависимости от масштабов компании. Многим корпоративным клиентам нравится, что для зарплатных карт можно использовать индивидуальный дизайн. Это престиж и дополнительная реклама их бренда. Стоит отметить и сервисное сопровождение. Специалисты Сбербанка всегда помогут бухгалтеру организации при возникновении вопросов с перечислением зарплаты сотрудникам.

– Сергей Владимирович, сегодня одна из новых и востребованных – карта платёжной системы «МИР». В России выпущено больше 60 млн карт. По прогнозу Центробанка, к концу года доля операций вырастет до 21%, а их количество – до 67 миллионов! Сколько карт «МИР» уже выпустил Сбербанк в нашем регионе?

– На сегодняшний день Сбербанк в Удмуртии выпустил 1,5 млн зарплатных карт, из них треть –



это карты «МИР». Несмотря на более поздний старт, платёжная система «МИР» уверенно наращивает долю рынка среди других платёжных систем. Стабильный спрос на зарплатные карты растёт как за счёт бюджетных организаций – учреждений здравоохранения, образования, силовых ведомств – так и со стороны клиентов других сегментов.

– Можно смело сказать, что платёжная система «МИР» родом из Ижевска, поскольку автор названия и логотипа живёт именно в столице Удмуртии.

– Действительно, в 2015 году Елена Сосновская, сотрудница пресс-службы Управления федеральной службы исполнения наказаний по Удмуртии, стала победительницей творческого конкурса на разработку логотипа и названия для первой национальной платёжной системы. Из 5,5 тыс. конкурсных работ её идея была признана лучшей. Елена предложила использовать в качестве логотипа стилизованную карту Земли и название «МИР».

– Сергей Владимирович, расскажите вкратце о первой национальной платёжной системе «МИР».

– Это аналог и в чём-то альтернатива международным платёжным системам Visa* и MasterCard**. Она задумывалась для того, чтобы обеспечить финансовую безопасность страны, независимость банковских услуг в России



*Виза ** Мастеркард

КЛИЕНТАМ ВАЖНО, ЧТОБЫ БАНКОВСКИЕ СЕРВИСЫ И ПРОДУКТЫ РЕШАЛИ КОНКРЕТНЫЕ ЗАДАЧИ,

упрощали ведение бизнеса, экономили время. В нас хотят видеть эффективного партнёра.

И Сбербанк развивается в соответствии с этим запросом.

от внешних факторов. На базе платёжной системы и была создана одноимённая карта.

– В чём преимущества карты? Какую выгоду получают ваши клиенты – владельцы зарплатных карт?

– Во-первых, это надёжный национальный платёжный инструмент. Что это значит? У пользователей всегда есть доступ к денежным средствам, независимо от внешней экономической нестабильности или сложной политической обстановки.

Второй момент. Карта имеет высокий уровень защиты, соответствует международным стандартам безопасности.

И вот что, на мой взгляд, очень важно. Зарплатная карта – это не просто электронный кошелек, а ключ к большому спектру банковских услуг и сервисов, которые упрощают жизнь.

Наши клиенты получают «банк в кармане» — доступ к удобным онлайн-сервисам Сбербанка.

Например, могут переводить деньги с карты на карту, зная только номер мобильного телефона получателя-клиента Сбербанка, или пополнять баланс любого мобильного. Также, не выходя из дома, пользуясь приложением «Сбербанк Онлайн», оплачивают кредиты, услуги ЖКХ, налоги, штрафы, оформляют страховку, получают выписку с банковского счёта для оформления визы и справку о счетах для госслужащих и пр.

Владельцы карты могут участвовать в программе «СПАСИБО от Сбербанка»: оплачивать покупки безналично, получать бонусы и обменивать их на скидки.

Зарплатные клиенты Сбербанка имеют льготы при получении потребительского кредита или ипотеки. Они оформляются по сниженной ставке, при минимальном пакете документов.

Нам важно оставаться первыми в сегменте зарплатных карт, предлагая жителям Удмуртии выгодные условия и возможности. ●

ЦИФРА

1,5 млн

зарплатных карт выпустил на сегодняшний день Сбербанк в Удмуртии



sberbank.ru

ПАО Сбербанк, генеральная лицензия Банка России № 1481 от 11.08.2015 г. | Реклама.

УЧАСТНИКИ НАЦПРОЕКТА «ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА» ПОЛУЧАТ НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ

Предприятия Удмуртии, участвующие в нацпроекте «Производительность труда и поддержка занятости», могут рассчитывать на дополнительные налоговые преференции. Депутаты Госсовета УР одобрили внесение изменений, предполагающих предоставление льгот, в ряд законов республики.

Новшества устанавливаются для предприятий – участников нацпроекта «нулевую» ставку по налогу на имущество на вновь вводимые объекты недвижимости, предусматривают инвестиционный налоговый вычет по налогу на прибыль. Также для предприятий, реализующих региональные инвестиционные проекты, расширен спектр применения льготы по налогу на имущество – дополнительно обеспечивается возможность приобретения и реконструкции имущества. Кроме того, уточнён период предоставления льготы (пять лет с момента постановки имущества на учёт).

Удмуртия с 2019 года участвует в налоговом эксперименте по предоставлению предприя-

ям – участникам нацпроекта по повышению производительности труда ряда преимуществ. Меры, реализуемые в рамках налогового эксперимента, направлены на повышение инвестиционной привлекательности региона, модернизацию производственных мощностей, создание дополнительных рабочих мест и, как самое основное, – выход предприятий на новый уровень производственной эффективности.

Рост производительности труда на предприятиях базовых несырьевых отраслей экономики Удмуртии в 2019 году должен составить 2,2%, в 2020 году – 3,1%. В среднесрочной перспективе, к 2024 году, – не менее 5%. ●





РОСТ ПРОДАЖ В 2 РАЗА И ВЫХОД НА НОВЫЕ РЫНКИ

Центр «Мой бизнес» и журнал «Деловая Репутация» продолжают рассказывать о существующих мерах государственной поддержки бизнеса в рамках проекта «Ближе к делу». В этом выпуске речь пойдёт о поддержке производственных предприятий на примере ижевской фабрики Aroma Tea Coffee.

Сегодня компания входит в пятёрку крупнейших предприятий России, специализирующихся на выпуске и чая, и кофе одновременно. Выпускает и продаёт более 200 видов чая и кофе собственной марки. Объём производства составляет более 10 тонн в месяц. Сотрудничает с чайно-кофейными магазинами и заведениями общественного питания всех регионов страны и трёх стран ближнего зарубежья.

С чем столкнулись

«В определённый момент мы задумались над тем, что нам необходимо расширять рынки сбыта. Наш бренд был качественным, но не узнаваемым. Для решения этой проблемы нам требовалась кардинальная смена внешнего вида нашего продукта, а также иной формат его презентации с помощью сайта. Мы решили воспользоваться поддержкой, которую оказывает Центр «Мой бизнес» производственным компаниям, и обратились за разработкой нового дизайна», — рассказывает генеральный директор Aroma Tea Coffee **Денис Гиззатов**.

Результат работы

В результате сотрудничества с Центром был разработан сайт компании, новый дизайн-макет упаковки чая и кофе, а также получена консультация по регистрации собственного товарного знака.

- В настоящий момент заявка на регистрацию торговой марки «Арома» принята Роспатентом. И в конце 2019 года компания получит товарный знак. Это не только обезопасит потребителей от подделки, но и поможет компании выйти на новые рынки сбыта;
- После разработки нового дизайн-макета упаковки и модернизации сайта у компании повысился спрос на продукцию и, как следствие, продажи, которые выросли в 2 раза;
- Новый сайт позволил найти новых клиентов и выйти на экспорт в Абхазию, Израиль и Казахстан. В перспективе компания планирует

кратное увеличение экспортных поставок, а также расширение географии до 10 стран.

Чем Центр «Мой бизнес» помогает производственным предприятиям

- Продвижение продукта на российском и международном рынке, разработка логотипа или сайта, регистрация товарного знака;
- Проверка (аудит) технического, финансового, управленческого состояния организации с последующей выдачей рекомендаций;
- Анализ потенциала предприятия. Выявление проблем и поиск путей их решения для повышения конкурентоспособности и финансовой стабильности;
- Консультационные услуги по патентным исследованиям;
- Содействие в проведении сертификации. Ваша продукция получит знак качества, станет более конкурентоспособной, получит доверие потребителя, сертификация позволит товару выйти на международный рынок;
- Разработка программы модернизации. Эксперты составят программу развития предприятия на ближайшие пять лет, предусматривающую повышение технологического уровня производства без изменения основной производственной модели, проведут полный анализ деятельности предприятия и дадут рекомендации о том, какие изменения необходимо внести в его работу;
- Квалификационная оценка предприятия с разработкой индивидуальной карты развития. Эксперты дадут оценку эффективности хозяйственной деятельности предприятия, его финансово-экономического состояния, а также потенциала в качестве поставщика крупной компании или госкорпорации. На основе полученных данных будет разработан комплекс мер по преодолению ограничений, мешающих предприятию войти в пул поставщиков крупных заказчиков. Также квалификация в качестве поставщика позволит получить финансовые и нефинансовые меры поддержки Центра «Мой бизнес». ●



Узнать подробнее
о мерах поддержки предпринимателей

- 📍 г. Ижевск, ул. К. Маркса, 246
- ☎ +7 (3412) 22-00-00
- 🌐 madeinudmurtia.ru



Указанные меры поддержки предоставляются Министерством экономики УР, Центром «Мой бизнес» в рамках реализации Национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы». При поддержке Министерства экономического развития РФ.

КАК УВЕЛИЧИТЬ ПРОДАЖИ НА 400% И ВЫЙТИ НА ЭКСПОРТ



Центр «Мой бизнес» и журнал «Деловая Репутация» продолжают рассказывать о существующих мерах государственной поддержки бизнеса в рамках проекта «Ближе к делу». В этом выпуске речь пойдёт о том, как выйти на экспортные рынки, на примере ООО «Новый дом» – торговые марки Palizh, GOL и KolerPark.

Компания уже более 20 лет производит лакокрасочные материалы для колерования и является одним из лидеров рынка. Сейчас продукция компании экспортируется в страны Европейского союза, СНГ, Азию, Северную Америку.

С чем столкнулись

«Желание наполнять мир цветом и быть лучшими для наших клиентов всегда двигало компанию вперёд. Расширение географии сбыта, постоянное совершенствование технологий в сфере производства и продаж – основные драйверы роста компании. При этом присутствовало понимание того, что собственных знаний и опыта не всегда хватает, и ощущалась необходимость в консультационных услугах и практической помощи. В этом плане сотрудничество с Центром «Мой бизнес» стало для нас плодотворным», – рассказала генеральный директор ООО «Новый дом» **Елена Телицына**.



Результат работы

- Компания вышла на электронную площадку alibaba.com;
- Благодаря участию в бизнес-миссиях в Монголию и Китай, Showroom в Казахстане предприятие заключило новые контракты и проекты;
- Участие в экспортном акселераторе и бизнес-акселераторе помогло освоить новые методы организации производства и сбыта, территорий и каналов продвижения и продаж;
- Сотрудники ООО «Новый дом» регулярно пользуются оказываемыми Центром услугами по сопровождению сделок, юридическими консультациями, услугами перевода рекламных и презентационных материалов, обучаются английскому языку;

■ За первое полугодие 2019 года ООО «Новый дом» удалось выйти на новые экспортные рынки – сейчас на разных этапах проработки находятся контракты в три новые страны. Это позволило увеличить долю продаж – максимальный прирост достигнут по странам Европейского союза и составляет 405%.

Чем Центр «Мой бизнес» может помочь экспортно-ориентированным предприятиям?

- Консультация по ведению экспортной деятельности;
- Помощь в выходе на электронные торговые площадки;
- Проведение образовательных мероприятий по внешнеэкономической деятельности;
- Адаптация и перевод презентационных материалов компаний для зарубежных рынков;
- Организация международных бизнес-миссий и приёмов иностранных делегаций;
- Представление коллективных и индивидуальных стендов компаний на международных выставках;
- Содействие в получении субсидий и финансовых мер поддержки для экспортёров. ●

~175 МЛН РУБ. – ОБЩАЯ СУММА КОНТРАКТОВ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2019 ГОДА, ЗАКЛЮЧЁННАЯ КОМПАНИЯМИ УДМУРТИИ БЛАГОДАРЯ ЦЕНТРУ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

**МОЙ
БИЗНЕС**
поддержка
предпринимательства



Узнать подробнее
о мерах поддержки предпринимателей

- 📍 г. Ижевск, ул. К. Маркса, 246
- ☎ +7 (3412) 22-00-00
- 🌐 madeinudmurtia.ru



Указанные меры поддержки предоставляются Министерством экономики УР, Центром «Мой бизнес» в рамках реализации Национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы». При поддержке Министерства экономического развития РФ.

ПЕРВАЯ ПРИЧИНА РЕБРЕНДИНГА – ПЕРСПЕКТИВА ВЫХОДА НА НОВЫЕ РЕГИОНАЛЬНЫЕ РЫНКИ

Ижкомбанк начинает новый этап своей истории: в банке полным ходом идёт обновление стратегии, уже начат процесс ребрендинга. Решение о переименовании в Датабанк принято акционерами 25 октября, но устав ещё должен пройти государственную регистрацию. Почему было принято решение о переименовании, в интервью рассказал председатель правления АКБ «Ижкомбанк» (ПАО) **Андрей Пономарев**.



Андрей ПОНОМАРЕВ,
председатель правления АКБ
«Ижкомбанк» (ПАО)

В этом году банку исполнилось 29 лет. Он пережил все экономические кризисы страны. Сейчас момент, который точно останется в истории, – переименование просто так не забудется. А были ли другие моменты, которые можно назвать переломными, с какими событиями они связаны?

– Наверное, один из самых важных моментов в истории – это выкуп контрольного пакета банка. Когда в 2002 году новая команда пришла работать в банк, он не был самостоятельным. Контрольный пакет акций принадлежал «Банку Москвы», и этот основной акционер не планировал развивать Ижкомбанк. Местные акционеры, наоборот, хотели развития. В 2003 году мы сумели договориться о выкупе акций у «Банка Москвы». После этого определился новый состав акционеров и началась новая история Ижкомбанка, которая продолжается до сегодняшнего дня.

– Возможно, в такие моменты вы уже задумывались о смене названия?

– Конечно, смена названия обсуждалась и раньше. Но я был ярким противником этого. На тот момент весь бизнес банка строился в Удмуртии – нас знали во всех городах и райцентрах.

Но я же стал впоследствии инициатором смены названия: во-первых, появились новые тренды, а во-вторых, зайдя в Пермь, мы столкнулись с тем, что наше наименование там не работает и даже, наоборот, работает против нас. Поэтому мы пришли к выводу, что от региональной привязки в названии нужно уходить.

– То есть для вас региональное расширение – основной мотив ребрендинга? Потому что высказываются и другие причины: говорят о необходимости использовать более современное название, о смене технологической платформы...

– Для меня первая причина – перспектива выхода на новые региональные рынки. Но в целом решение вызвано совокупностью трендов и причин – как внутренних, так и внешних. Мне лично название «Ижкомбанк» нравится, как и раньше. Для меня этот переход внутренне непростой – нужно себя заставить прийти к новому названию.

– А что для вас Датабанк?

– Датабанк – название, которое ко многому обязывает. Мы для себя определили, что не хотим быть только цифровым банком. Да, мы говорим, что «Дата» – это цифровые технологии, и мы в этом направлении движемся, но это и просто дата: дата в календаре, дата выдачи пенсии, выдачи зарплаты, дата оплаты кредита, то есть дата как срок исполнения, точность и пунктуальность. В следующем году банку исполнится 30 лет – это тоже дата. Мы видим, что слово «дата» в разных его смыслах охватывает практически все сферы жизни.

**МЫ ПРИШЛИ К ВЫВОДУ,
ЧТО ОТ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПРИВЯЗКИ
В НАЗВАНИИ НУЖНО УХОДИТЬ**

ДАТАБАНК – НАЗВАНИЕ, КОТОРОЕ КО МНОГОМУ ОБЯЗЫВАЕТ. МЫ ДЛЯ СЕБЯ ОПРЕДЕЛИЛИ,

что не хотим быть только цифровым банком. Да, мы говорим, что «Дата» – это цифровые технологии, и мы в этом направлении движемся.

– А какой потенциал у «живого сегмента» с учётом того, что банковские технологии и услуги всё больше уходят в цифру?

– В 2015 году я был на первом форуме Finopolis в Казани. Выступающие говорили о том, что через пять лет не будет отделений банков вообще. Прошло пять лет, и мы не видим, чтобы что-то глобально изменилось. Есть сегмент рынка, который ушёл в цифру, но есть и сегмент, который работает не дистанционно, а оффлайн, и он развивается.

И на пятом Finopolis этой осенью **Петр Авен** из «Альфа-банка» указал **Олегу Тинькову**, что в его цифровом «Тинькофф-банке» с единственным отделением работает 25 тыс. человек, а в «Альфа-банке» с 800 отделениями – 23 тыс. человек. Наверное, это определённый ответ?

– А вы какую картину видите по своим отделениям?

– Мы видим, что если, например, какой-то крупный банк закрывает отделение или перестаёт принимать какие-то платежи, либо вводит по ним комиссию, что тоже заградительная мера, у нас идёт наплыв клиентов, и мы в этом сегменте растём. Есть категория людей, которым привычно прийти в банк лично, спокойнее увидеть, кому они отдадут деньги, им нравится общение. На сколько лет ещё хватит оффлайн-бизнеса? По моему мнению, на десять лет точно.

– То есть у вас отделений не становится меньше и они не стоят пустыми?

– У нас все офисы доходные. Наша последовательная стратегия была в том, чтобы сохранить физическую сеть. Мы понимаем, что для клиентов важно разобраться в продукте, услышать объяснения специалиста. И это особенно важно для небольших населённых пунктов, где уровень финансовой грамотности невысокий. Поэтому баланс физической сети и онлайн-каналов бизнеса – это отражение нашей стратегии.

– Тем не менее без дистанционного обслуживания и цифровых сервисов современный банк невозможен. Вы внедряете новую технологическую платформу. Расскажите немного о ней: что её внедрение означает для клиентов банка?

– Уже полгода мы занимаемся переходом на новую технологическую платформу, и, наверное, работы здесь ещё на полгода. К сожалению, это так: со стороны кажется, что технологии развиваются сумасшедше быстро, но на самом деле на каждое внедрение уходит год, а иногда и не один.

Платформа предназначена для расширения внутренних возможностей. Она позволит изменить видение и понимание своего бизнеса и клиентов, расширит возможности анализа, позволит формировать отчётность по совершенно другим принципам, реформатировать процессы в случае необходимости без изменения самой платформы или написания новых программ. Всё это положительно отразится и на клиентах. ●



Александр СВИНИН,

первый заместитель
председателя правительства
Удмуртской Республики:

– Правительство республики отдельным треком развития экономики Удмуртии видит именно экспорт. И в данном случае мы только приветствуем «выход» банка в новые регионы. Это показывает и зрелость команды, и востребованность продуктов банка на высококонкурентном рынке. Со своей стороны, мы всегда готовы оказать поддержку банку и сопроводить любые инициативы, направленные на рост и развитие.

ЕСТЬ МНЕНИЕ



Алексей ПЬЯНКОВ,

первый заместитель генерального
директора агрохолдинга
«КОМОС ГРУПП», акционер банка:

– У банка есть свои сильные стороны, которые, как считают акционеры, можно использовать для того, чтобы расширить своё присутствие на рынке. Это опытная команда, трезвая оценка рисков и здоровый консерватизм.

Что касается ребрендинга, то назову одну, на мой взгляд, очень вескую причину для смены названия. Сегодня в Удмуртии десятки тысяч школьников пользуются «Школьной картой».

Фактически они уже клиенты банка. Завтра этим уже бывшим школьникам понадобятся другие продукты. Так почему бы не продукты от Датабанка? Это название для сегодняшних школьников куда более понятное, чем Ижкомбанк. Так что это ребрендинг с расчётом на будущее.



АКБ «Ижкомбанк» (ПАО)

Лицензия ЦБ РФ № 646

426076 УР, г. Ижевск,
ул. Ленина, 30.
Т. 8-800-301-91-91,
www.izhcombank.ru

Реклама.

КАК ПОЛУЧИТЬ ДОХОД ДО 45% ОТ ВЛОЖЕНИЯ В НЕДВИЖИМОСТЬ

31 декабря традиционно – это рубеж перемен в экономике. В его канун важно знать, как правильно распорядиться своими сбережениями, чтобы остаться в плюсе. Один из распространённых и верных вариантов – это инвестиции в недвижимость.



ПО КВАРТИРАМ «УДС», КУПЛЕННЫМ НА СТАРТЕ ПРОДАЖ, К МОМЕНТУ ПЕРЕДАЧИ КЛЮЧЕЙ ОТМЕЧАЕТСЯ СРЕДНЯЯ ДОХОДНОСТЬ 30%, МАКСИМАЛЬНАЯ ЖЕ ЗАФИКСИРОВАННАЯ ЦИФРА – 45%

Выбирая объект для инвестирования, нужно учитывать множество факторов, которые в совокупности существенно влияют на её способность быть быстро обращённой в деньги. Самый первый и наиболее значимый – это локация. Чем ближе к центру города, тем выше ликвидность объекта. Стоит обратить внимание и на центры жилых районов – на так называемые места притяжения жителей, вокруг которых «кипит» жизнь. В настоящее время наиболее конкурентоспособны в первую очередь – это ул. Пушкинская, К. Маркса и прилегающие к ним улицы. Здесь, помимо близости к центру и основным городским событиям, скачивается и ограниченность свободных площадей. Спрос на недвижимость в центре города сохраняется, а вот предложение с каждым годом всё ниже – отсюда рост ликвидности и цен на объекты.

При покупке недвижимости обращайте внимание на социальную и коммерческую инфраструктуру. Наличие хорошей школы всегда оказывает значительное влияние на стоимость квадратного метра в близлежащих домах. Особое внимание уделите тому, какие коммерческие учреждения, какого уровня и из какой сферы преобладают в окрестностях дома и на первых этажах ЖК – это, в том числе, один из факторов, формирующих среду и контингент района. Если вы инвестируете в квартиру на этапе строительства, внимательно изучите проект будущего жилого комплекса – на какую аудиторию ориентируется застройщик, её интересы и стиль жизни. Уточните о договорённостях по коммерческим площадям: часто диалог о покупке помещений ведётся на этапе проектирования дома. Если солидная часть коммерческого блока будет передана под образовательное учреждение, это создаст свою среду, станет притяжением для бизнесов, которым интересна та же аудитория. Если большую часть площадей передадут алкомаркету или пивной, примерно ясно, каких арендаторов стоит ожидать для оставшихся помещений.

При проектировании территории CITY* (сити), это бывший 12-й микрорайон, мы сразу определили коммерческие площади, которые оставляем за собой – чтобы задать основной кластер, вектор движения. Это позволит нам привлечь направления, которые гармонично впишутся в концепцию района. Помимо этого, среда формируется за счёт цены на недвижимость – если цена за квадрат выше, это автоматически отсекает бизнесы, которым не подходит данный сегмент жителей. И ещё один совет: можно посмотреть, кто владеет коммерческими помещениями в уже сданных домах застройщика, это позволит чётко проследить закономерность,

ИНВЕСТИРУЯ В КВАРТИРУ, ОСОБЕННО ЕСЛИ ВЫБРАН ОБЪЕКТ С ВЫСОКИМ УРОВНЕМ ЛИКВИДНОСТИ,

мы не только сохраняем средства и имеем возможность быстро конвертировать их в деньги в случае необходимости, но и можем преумножить вложения.

с кем уже налажен контакт и есть партнёрские соглашения.

Говоря о квартире, стоит обращать внимание на высоту потолков, функциональность и продуманность планировок, геометрию помещений, размер и особенности оконных проёмов. Но, помимо этого, очень важен имидж жилого комплекса и его дополнительный функционал. Начнём с архитектуры: если застройщик сделал акцент на внешнем облике дома, это сразу выгодно выделяет его в общей массе. Добавим к этому подсветку, которая делает дом заметным не только днем, но и в тёмное время суток, и узнаваемое имя – и получим отдельный бренд. А как известно, бренд тоже имеет стоимость, повышает престиж и ценность объекта.

Ещё одно из преимуществ жилья – это компании, привлекаемые в качестве подрядчиков. При подготовке своих проектов мы сотрудничаем с такими именитыми архитектурными бюро, как Bepou***, Cie.pl***, Dyer, mla+****, которые работали над домами, построенными в странах Европы, Китае, ОАЭ, в столице нашей страны. Работаем с R1 – это российская компания с головным офисом в Лондоне. Это уже новый уровень, переход на новый образ мышления и инновационное решение задач. Благодаря совместным усилиям наши жилые комплексы «Ньютон» (Пермь) в 2019 году и «Ocean city»***** (Ижевск) в 2018-м стали победителями престижной всероссийской премии UrbanAwards***** в номинации «Лучший строящийся региональный жилой комплекс бизнес-класса».

Влияние на ликвидность жилья оказывают оформление детских площадок, придомовых территорий, наличие велопарковок и колясочных. Стоит обращать внимание, насколько комфортно людям всем этим пользоваться. Например, мы применяем во всех своих домах стеклянные входные группы и безбарьерный доступ, а скоро добавим ещё одну инновационную разработку – возможность бесконтактного открывания дверей. Это очень удобно, когда руки заняты покупками, и дверь в подъезд открывается сама. А вообще, чтобы быть уверенным в своём выборе, я всегда советую начинать изучение рынка не с отдела продаж, а с экскурсии по уже сданным объектам застройщика. Нужно самому

проехать и посмотреть разные ЖК, особое внимание уделяя тем, которые были сданы три-пять лет назад, и оценить, как выглядит дом, в каком состоянии придомовая территория, общие пространства, обратить внимание, кем заняты коммерческие площади, и сформировать своё независимое мнение.

Инвестируя в квартиру, особенно когда выбран объект с высоким уровнем ликвидности, мы не только сохраняем свои средства и имеем возможность быстро конвертировать их в деньги в случае необходимости, но можем преумножить вложения. Специалистами компании «УралДомСтрой» при анализе данных за 2018–2019 гг. отмечено, что доходность по нашим квартирам значительно выше средних значений процентов по банковским вкладам, по некоторым нашим объектам мы фиксировали доход до 20% в год, в то время как банковские вклады предлагают лишь 6,5–8,5%. Конечно, чем раньше были вложены средства, тем выше доходность. Самый большой прирост – по объектам, приобретённым на уровне котлована. К слову, по нашим квартирам, купленным на старте продаж, к моменту передачи ключей наши специалисты отмечают среднюю доходность 30%, максимальная же зафиксированная нами цифра – 45%. Поэтому я рекомендую рассмотреть вложение денег в недвижимость, и лучше это сделать до Нового года, потому что в 2020 году мы ожидаем повышение цен на недвижимость до 30%. Тот, кто успеет вложить деньги в покупку квартиры до того, как это произойдёт, может многократно окупить свои вложения. ●



Михаил ШМЫКОВ,

коммерческий директор
компании «УралДомСтрой»

Оушен: Застройщик ООО «Ситистрой»,
Проектная декларация на сайте наш.дом.рф
Ньютон: Застройщик: ООО «Ньютон»,
Проектная декларация на сайте наш.дом.рф



ИМУЩЕСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Центр «Мой бизнес» и журнал «Деловая Репутация» продолжают рассказывать о существующих мерах государственной поддержки бизнеса в рамках проекта «Ближе к делу». В этом выпуске речь пойдёт об имущественной поддержке начинающих предпринимателей и площадках для производственных предприятий республики.

Офисы для начинающих предпринимателей

Начинающие предприниматели Удмуртии могут стать резидентами Республиканского бизнес-инкубатора и получить помещения для работы по льготной арендной ставке – 311,47 руб. за кв. м в первый год инкубирования. Резидентам также полагается сниженная ставка по УСН «Доходы-Раходы» в размере 5% (вместо стандартных 15%).

Офисы полностью оборудованы техникой и мебелью. Резиденты могут пользоваться площадками инкубатора для проведения мероприятий, услугами типографии и дизайна для своей продукции, получать консультации юристов, бухгалтеров, маркетологов, бесплатно регистрировать ООО и ИП без уплаты госпошлины.



Отбор в число резидентов проводится на конкурсной основе круглый год по мере высвобождения офисов. Срок деятельности предприятия с момента государственной регистрации до даты подачи заявки на участие в конкурсе не должен превышать трёх лет.

Узнать подробнее о мерах поддержки и подать заявку можно по телефону +7 (3412) 456-586 и на сайте madeinudmurtia.ru

Площадки для производственных предприятий

Для производственных предприятий Удмуртии активно развиваются индустриальные парки. Это готовые площадки для размещения производств, обеспеченные необходимой инфраструктурой: электросетями, теплосетями, водными объектами, канализацией, очистными сооружениями.

В Удмуртии работает четыре парка: «Ижевский завод» и «Развитие» (пр. Дерябина, 2/65, и пр. Дерябина, 4), индустриальный парк «Металлургический» (Воткинское шоссе, 298) и индустриальный парк «Синергия» (ул. Новоажимова, 27). Они включают в себя

земельные участки с производственными, административными и складскими зданиями. Все сооружения обеспечены инженерной и транспортной инфраструктурой.

На сегодняшний день на территории парков возводятся новые производственные корпуса общей площадью 9900 кв. м, закупается оборудование для резидентов и осуществляется реконструкция дорог и внутриплощадочных инженерных сетей.

ДО КОНЦА 2019 ГОДА ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ПАРК «МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ» ПОЛУЧИТ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ 250 МЛН РУБЛЕЙ

Почему размещение в индустриальных парках выгодно?

- Освобождение от транспортного налога (кроме легковых автомобилей) с 2020 года на 5 лет;
- Освобождение от налога на имущество организаций, в отношении имущества, расположенного на территории индустриального парка с 2020 года на 5 лет;

■ Снижение налога, уплачиваемого по УСН, с 15% до 5%;

■ Аренда технологического, инженерного, производственного оборудования, оборудования для переработки продукции, лабораторного и выставочного оборудования, офисной мебели, электронно-вычислительной техники.

Узнать подробнее о мерах поддержки и подать заявку можно по номеру +7 (3412) 911-969, +7 (922) 692-03-89, rsv@most-dvlp.ru (Светлана Радыгина).



мой бизнес
поддержка предпринимательства

Узнать подробнее о мерах поддержки предпринимателей

- 📍 г. Ижевск, ул. К. Маркса, 246
- ☎ +7 (3412) 22-00-00
- 🌐 madeinudmurtia.ru



Указанные меры поддержки предоставляются Министерством экономики УР, Центром «Мой бизнес» в рамках реализации Национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы». При поддержке Министерства экономического развития РФ.

ВЫСТАВКИ И БИЗНЕС-МИССИИ



Центр «Мой бизнес» и журнал «Деловая Репутация» продолжают рассказывать о существующих мерах государственной поддержки бизнеса в рамках проекта «Ближе к делу». В этом выпуске речь пойдёт о том, как удмуртские компании могут найти новых покупателей и выйти на международные рынки благодаря участию в профессиональных выставках и бизнес-миссиях.

При поддержке Центра «Мой бизнес» в текущем году предприятия Удмуртии приняли участие в четырёх бизнес-миссиях, 10 выставках по линии экспорта и восьми выставках на территории России. Подобные мероприятия – это отличная возможность наработать контакты, найти новых партнёров для организации совместных поставок, презентовать себя и прямо «в полях» заключить контракты на производство и поставку, – прокомментировал министр экономики Удмуртии **Михаил Тумин**.

Участие в выставках и бизнес-миссиях позволяет:

- Получить выход на конкретные предприятия и организации регионов России и мира;
- Наладить деловые контакты;
- Расширить географию бизнеса.

Деловая программа выставок и бизнес-миссий предусматривает круглые столы с представителями профильных министерств и ведомств, ассоциациями и бизнес-сообществом региона, B2B встречи, индивидуальные встречи с потенциальными партнёрами, посещение предприятий региона, а также возможность презентовать свои услуги и товары в рамках коллективного стенда «Сделано в Удмуртии».

Итоги выставок и бизнес-миссий в 2019 году

По итогам участия в выставках в 2019 году практически все предприятия Удмуртии нашли закупщиков, как розничных, так и оптовых. На международном форуме «Армия-2019» ООО «Био Терра» (Вегенсы) провело переговоры с госкорпорацией «Роскосмос» по поставке своей продукции для космического питания. ООО «Хани», которое производит сувенирную продукцию на этой же выставке, нашло партнёра в Германии.

На международной выставке франшиз BUYBRAND Expo, которая прошла в сентябре 2019 года, побывали восемь компаний Удмуртии.

По итогам мероприятия суммарно было продано 13 франшиз. В частности, компания «Оконные фильтры» подписала соглашение о сотрудничестве с Германией и Казахстаном.

«В части экспорта всё немного сложнее. Из-за сертификации, вопросов логистики, самого переговорного процесса здесь требуется больше времени на проработку контракта и, как следствие, начала сотрудничества. В нашей практике были случаи, когда после бизнес-миссии прошло два года, а стороны только сейчас дошли до подписания контракта», – добавил Михаил Тумин.

Но есть и исключения. По итогам экспортных выставок и бизнес-миссий 2019 года четыре компании республики заключили контракты. ООО «Найди-мебель» и ООО «ПКФ Сармат» (станки) поставили продукцию в Казахстан, а ЗАО НПО «Акустмаш» (массажное оборудование) и АО «СЭГЗ» (электротележки) отгрузили товары в Беларусь.

В середине октября компания из Удмуртии ИП Тарасов А.В. – производитель электропил, пакетных торцовок, мобильных раскрывающих под торговой маркой Victar – представила свою продукцию на международной выставке деревообрабатывающего оборудования WoodTech в Стамбуле. Это самая посещаемая в мире специализированная выставка, ежегодно собирающая более 70 тысяч посетителей.

«Мы продали всю свою технику. Также нашли желающих купить нашу продукцию большими партиями, получили пару предложений о дистрибуции. К нашему стенду подходят посетители из многих стран, проявляющие очень активный интерес: в день регистрировали примерно по 50 контактов. Мы очень довольны и считаем, что не зря сюда приехали», – сообщил директор компании **Алексей Тарасов**.

Отметим, что Центр «Мой бизнес» поддерживает компании республики на российских и зарубежных площадках. Речь идёт об аренде выставочной площади, застройке стенда, оплате регистрационных взносов. ●

Узнать подробнее
о мерах поддержки предпринимателей

📍 г. Ижевск, ул. К. Маркса, 246

☎ +7 (3412) 22-00-00

🌐 madeinudmurtia.ru



Указанные меры поддержки предоставляются Министерством экономики УР, Центром «Мой бизнес» в рамках реализации Национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы». При поддержке Министерства экономического развития РФ.

**МОЙ
БИЗНЕС**
поддержка
предпринимательства



НАТАЛЬЯ АНФИНАГЕНТОВА

В ГАРМОНИИ С МИРОМ

Сегодня, когда в крупнейших торговых центрах города зияют пустоты вместо преуспевающих отделов, когда объявления повсеместно кричат о сдаче коммерческих площадей в аренду, в представительном торгово-офисном центре Ижевска – «Аксион» –16-й год работает салон-магазин Scandi-Land. Все эти годы им управляет **Наталья Анфинагентова** – яркая личность, мудрый руководитель, гармоничный человек и просто красивая женщина.



*Семья Анфинагентовых.
Наталье год*

*Исторический снимок.
Всё начиналось с клетки*

Экскурс в историю

Моё детство прошло в Грузии, каждое лето я жила там у бабушки. Мою маму годовалым ребёнком привезли в Цхалтубо, но в 27 лет она уехала в Куйбышев, где буквально через три месяца вышла замуж за моего папу. Так что родилась я в Самаре. Вскоре и бабушка в связи с тяжёлыми событиями в Грузии была вынуждена оставить свой дом и переехать вместе с дедушкой к нам в Куйбышев. Сейчас маме 80 лет, она по-прежнему модница, бодрa, стройна и полна жизненной энергии. Не загадываю, но летом 2020 года обещаю ей поездку в Цхалтубо, о котором она очень часто вспоминает.

Мой брак, как и у моей мамы, случился по любви с первого взгляда. С мужем мы были знакомы всего три месяца до решения пойти в ЗАГС. Это было временем настоящего счастья. Но супруг рано ушёл из жизни. Наша дочь – успешная и самостоятельная личность. Он может гордиться нашим производением.



Путь к мечте

Будучи замужем, я поступила в Самарский политехнический институт, но очень быстро поняла, что это не для меня. Удивительно, но ещё в школе я мечтала продавать красивую одежду. Помню, не отрываясь, смотрела первые телевизионные показы моды по Центральному телевидению и представляла себя в этих невысказанных для того времени нарядах от высокой моды.

Ориентируясь на веяние времени, поступила в Вятский педагогический институт на экономический факультет, где сформировалось решение заняться собственным делом. Но первый финансовый опыт получила в отделе сбыта подшипникового завода. Это было настоящим испытанием: я смогла отработать там только три месяца. Надо было к восьми утра бежать (в чернобурке) на завод, в пять вечера стоять в очереди на проходной, чтобы выйти на улицу. Жить так, получая копейки, мне совершенно не нравилось. К тому же мне очень хотелось руководить. У меня всегда было своё собственное мнение, привычка говорить то, что я думаю.

ЕСЛИ НЕ БУДЕТ ПЛОХО, МЫ НЕ БУДЕМ ЗНАТЬ, ЧТО ТАКОЕ ХОРОШО

В результате я открыла фирму «РосРесурс-Комплект» по продаже подшипников. Уже через год поняла, что это не женская работа и не об этом я мечтала. Взяла кредит и открыла сначала магазин обуви, а через год перешла на одежду. Мечта сбылась. У меня появился собственный салон-магазин Scandi-Land. Сегодня я, пожалуй, одна из старожилов Центра моды «Аксион».

ЕЩЁ В ШКОЛЕ Я МЕЧТАЛА ПРОДАВАТЬ КРАСИВУЮ ОДЕЖДУ.

Не отрываясь, смотрела первые телевизионные показы моды по Центральному телевидению и представляла себя в этих невысказанных для того времени нарядах от высокой моды.

Клиент должен уйти от нас окрылённый

В каждом периоде времени есть свои плюсы и минусы, нужно идти в ногу со временем. Я во всём вижу позитив, даже если происходит неприятная ситуация, из неё можно сделать выводы и получить определённый опыт. Если не будет плохо, мы не будем знать, что такое хорошо.

Бывали тяжёлые периоды. Когда резко взлетел курс доллара, пришлось демпинговать, мой бизнес спас имеющийся кризисный финансовый буфер. Тем не менее всем, кто идёт в малый бизнес, рекомендую не пасовать. Целеустремлённая, амбициозная личность обязательно реализует себя. Уверена, в наше время без амбиций – никуда. Плюс постоянное развитие. Что касается меня, я очень много читаю, постоянно слежу за модой, увлекаюсь изучением психологии, посещаю тренинги личностного роста. Но главный совет молодым коллегам – найти своё дело, которое тебя по-настоящему притягивает.

В нашем салоне мы должны сделать женщину красивой, а это уже повод для счастья. Она должна уйти от нас окрылённой. И только потом мы думаем о деньгах. Может быть, поэтому сегодня к нам приходят уже дети наших клиентов.

Мне нравится работать и помогать людям. Два дня в неделю, по понедельникам и вторникам, я сама работаю в магазине продавцом. Многие клиенты приходят именно в эти дни со словами: мы пришли к вам зарядиться. С радостью подбираю каждой одежду. Когда вы красиво одеты, комфортно себя ощущаете, чувствуете, что производите нужное впечатление, это – счастье, плюс уверенность, плюс женственность.

И продавцов в салон подбираю по критериям – ответственность, порядочность, любовь к своей работе. Все они проходят у нас коммуникативные и психологические тренинги.

Бог – Мужчина – Женщина – Дети

Деньги и свобода – это счастье для женщины, она может быть независима. Но... независимых женщин не очень любят. Женщине быть «на равных» с мужчиной нельзя. У меня такая иерархия: Бог – Мужчина – Женщина – Дети.

Деньги – это энергия. И с ней надо быть осторожной. Нельзя заикливаться только на прибыли.



Надо открывать миссию своей компании, приносить пользу людям. И понимать, что это ещё и громадный груз ответственности.

Сейчас у меня в бизнесе всё стабильно. Я, конечно, жизнестойчивый человек, но, не буду

Наталья АНФИНАГЕНТОВА,

владелица салона-магазина
Scandi-Land

**ПО ПОНЕДЕЛЬНИКАМ И ВТОРНИКАМ
Я САМА РАБОТАЮ В МАГАЗИНЕ ПРОДАВЦОМ.
МНОГИЕ КЛИЕНТЫ ПРИХОДЯТ ИМЕННО В ЭТИ ДНИ
СО СЛОВАМИ: МЫ ПРИШЛИ К ВАМ ЗАРЯДИТЬСЯ**

ДЕНЬГИ – ЭТО ЭНЕРГИЯ. И С НЕЙ НАДО БЫТЬ ОСТОРОЖНОЙ.

Нельзя заикливаться только на прибыли. Надо открывать миссию своей компании, приносить пользу людям. И понимать, что это ещё и громадный груз ответственности.



**САЛОН-МАГАЗИН
SCANDI-LAND***
ЕВРОПЕЙСКИЙ СТИЛЬ.

Центр моды «Аксион»,
+2 этаж.

Тел. 8-912-878-97-04

БРЕНДЫ

FRANCO VELLO**,
HELMIDGE***, ANCORA****,
VERA MONI*****.

**НАША ОДЕЖДА
ПОДЧЁРКИВАЕТ
ЖЕНСТВЕННОСТЬ**

В магазине представлена одежда марок из Италии, Англии, Польши и России. Элегантная и комфортная одежда на каждый день. Одежда рассчитана на возраст от 40 и старше. Лучшее соотношение качества и цены. Прекрасный подбор тканей и моделей. Концепция магазина: приносить людям радость, помогать красиво одеваться, выбирать свой стиль.

скрывать, нуждаюсь в поддержке сильного, умеющего отвечать за себя и за меня мужчины. Я хочу быть слабой. Верю в судьбу, каждый приходит на эту землю уже с определёнными задачами. Мы счастливы, когда есть гармония внутри себя. Можно владеть миром, но без гармонии внутри быть несчастливой. Мир меняется, и счастлив будет не тот, у кого деньги, а тот, кто духовно богат.

**Здоровье – это гармония
души и тела**

Три года назад я могла потерять эту жизнь. С того трагического момента я чётко поняла, что есть связь с небом всего, что происходит на Земле. Я очень люблю жизнь и нахожу счастье в любых мелочах. Люблю жить ярко, каждый день – это мой день, и он неповторим.

Два года назад начала сочинять стихи. Недавно написала свою первую картину маслом. Люблю слушать классическую музыку. Не забываю и о теле. Через день хожу на фитнес, благо спортклуб на первом этаже моего дома. Занимаюсь плаванием, йогой, силовыми тренировками под руководством трёх индивидуальных тренеров.

Никакой ложной скромности, мои параметры сейчас: 90-62-93. Уже два года я не ем молочные продукты, говядину и свинину. Предпочитаю кури-

цу, индейку и рыбу. Люблю готовить необычные блюда с морепродуктами, вкусные каши, киноа с овощами, обожаю варить красную чечевицу и прекрасно готовлю грузинское харчо.

Моя философия: в выходные дни в доме обязательно должно пахнуть пирогами. Это у меня с детства, пироги – это уют, покой, душевное тепло. В повседневности иногда пироги заменяю на блины. Плюс мой умный кот Борис.

Успех через преодоление

Люблю путешествовать, особенно по Азии: Вьетнам, Китай, Камбоджа, Таиланд. Притягивает сложная философия. Побывала у монахов-отшельников в Таиланде, поднимались в горы, где они сутками, не вставая, молятся за весь мир. Восточный колорит, таинственная атмосфера.

Месяц в Крыму осваивала дайвинг. Раньше очень боялась глубины и решила через преодоление страха изменить характер, чтобы гордиться собой и через это стать более успешной в работе и отношениях. Признаюсь, было жутко на 20-метровой глубине: над и под тобой совершенно иной мир. Но результат радует: на счету уже 20 погружений.

Люблю горы. От горнолыжного спорта после травмы перешла на пеший туризм и сплавы по рекам. Сократила экстремальные нагрузки. Остались верховая езда, коньки, доска, велосипед... И работа. ●

**МИР МЕНЯЕТСЯ,
И СЧАСТЛИВ БУДЕТ НЕ ТОТ,
У КОГО ДЕНЬГИ, А ТОТ,
КТО ДУХОВНО БОГАТ**



26 сентября в торговом центре «ТАЛИСМАН» открылся новый фирменный магазин Samsung

- У нас всегда актуальные новинки
- Выгодный ТРЕЙД-ИН
- Действует программа FORWARD (лизинг)¹
- Рассрочка 0-0-12, 0-0-24 без переплат на весь ассортимент магазина²
- Страховой сервис³
- Акция при покупке 3 и более аксессуаров⁴

Galaxy Watch Active2



Стиль, связь, ЗОЖ – с Galaxy Watch Active2. Экспериментируй с модными образами, будь в курсе событий, получай актуальные и полезные советы по здоровью на большом экране.

Galaxy Fold

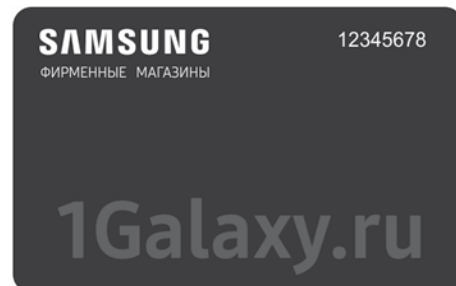


Такого вы еще не видели. Galaxy Fold не просто меняет представление о смартфонах. Это принципиально новая категория смартфонов. Сегодня мы открываем новую главу в истории мобильных технологий. Прикоснитесь к будущему уже сегодня. Вместе с Galaxy Fold.

Galaxy Watch Active2



Представляем мощь нового поколения, представляем Galaxy Note10|10+. Мощь ноутбука, игровая консоль, профессиональная камера и умное электронное перо. Всё это – в одном супермощном Galaxy Note10|10+.



6+

SAMSUNG | ФИРМЕННЫЙ МАГАЗИН

г. Ижевск, ул. Холмогорова, 11
ТРЦ «Талисман» 1 этаж
Телефон: +7 (3412) 330-186
www.1galaxy.ru

¹ «ФОРВАРД ЛИЗИНГ» ООО
² АО «Тинькофф Банк»
Лицензия ЦБ РФ N 2673

³ ИП Нецаева Дарья Александровна
⁴ Срок проведения акции до 31.12.19 г.
подробности проведения акции у продавцов
или по тел. +7 (3412) 330-186

«Самсунг», «Галекси Вотч Актив 2»,
«Галекси Фолд», «Галекси Ноте 10 | 10+»

ООО «ДЕЛЬТА ПЛЮС» осуществляет продажи через сайт
121170, г. Москва, Кутузовский проспект, д. 36, стр. 7 ком. 9
ОГРН 1157746648641
РЕКЛАМА

БИЗНЕС-ЗАВТРАК С ОЛЬГОЙ СОЗИНОЙ

Бизнес-завтраки — это формат мероприятий, где предприниматели встречаются с представителями власти или крупного бизнеса и задают свои вопросы.



Ольга СОЗИНА,
руководитель проекта

ЦИФРЫ

3 года мы встречаемся
регулярно каждый месяц

700+ гостей
на каждое из наших
мероприятий собираются
20-30 предпринимателей
и специалистов нашего города

15 спикеров
среди наших спикеров
известные предприниматели,
которые делятся опытом
ведения бизнеса

В ходе мероприятия каждому участнику удаётся познакомиться со всеми гостями, заговорить о себе, о своём бизнесе, а также озвучить свои проблемы и найти их решение.

На бизнес-завтраке уже присутствовали: Александр Свинин, Олег Бекмеметьев, Константин Сунцов, Олег Гарин, Михаил Тумин, Эльвира Пинчук, Елена Телицына и другие.

Мероприятие проходит один раз в месяц. ●



СЛЕДУЮЩИЙ БИЗНЕС-ЗАВТРАК ЗАПЛАНИРОВАН НА 6 ДЕКАБРЯ 2019 ГОДА.

Если хотите стать партнёром, спонсором или экспертом, обращайтесь к руководителю Ольге Созиной bizneszavtrakizh@gmail.com



РЕПУТАЦИЯ

РЕПУТАЦИЯ

ЖЖ

ЖИЗНЬ

КЛАССИКА И СОВРЕМЕННОСТЬ
В МУЗЕЕ-УСАДЬБЕ П. И. ЧАЙКОВСКОГО

ŠKODA SUPERB В НОРМАНДИИ
ТЕСТ-ДРАЙВ ОТ ŠKODA AUTO РОССИЯ

НЕТ ПРОРОКОВ В СВОЁМ ОТЕЧЕСТВЕ
КАК В ИЖЕВСКЕ ПРОШЛА «ЗОЛОТАЯ МАСКА»

АКТИВНАЯ ФОРМА СУЩЕСТВОВАНИЯ МАТЕРИИ, В НЕКОТОРОМ
СМЫСЛЕ ВЫШШАЯ ПО СРАВНЕНИЮ С ЕЁ ФИЗИЧЕСКОЙ
И ХИМИЧЕСКОЙ ФОРМАМИ СУЩЕСТВОВАНИЯ



КЛАССИКА И СОВРЕМЕННОСТЬ

В музее-усадьбе П. И. Чайковского в Воткинске состоялся семинар на тему «Классическая музыка в XXI веке. Актуальные форматы музыкальных проектов и пути их продвижения» директора Лондонского фестиваля **Генделя Самира Саванта**.

Самир Савант более 20 лет занимается организацией мероприятий по популяризации классической музыки. Он – признанный писатель и общественный деятель. Его статьи публиковались в журналах Classical Music и Arts Professional. Также он возглавлял национальную конференцию Cultural Sector Network's Института фандрайзинга – крупнейшее мероприятие такого рода в Европе для деятелей искусства и культурного наследия. Самир работал в Королевском музыкальном колледже, театре

«Шекспировский глобус», Английской национальной опере, Королевской академии искусств, а в данный момент является директором Лондонского фестиваля Генделя.

В двухдневном обсуждении участвовали слушатели из Воткинска, Ижевска, Глазова, Перми, Екатеринбурга, Санкт-Петербурга.

Екатерина Нименская, smtp-администратор Екатеринбургского оркестра (Екатеринбург): «Мне было интересно перенять международный опыт, получить ответы на вопросы, касающиеся продвижения бренда, поиска и вовлечения аудитории. Мы с коллегой проехали 600 км, чтобы посетить семинар в Воткинске. И это было не зря!»

Британский специалист поделился опытом организации и проведения фестивалей, рассказал, с кем они сотрудничают, чего добились

**САМИР САВАНТ БОЛЕЕ 20 ЛЕТ
ЗАНИМАЕТСЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ МЕРОПРИЯТИЙ
ПО ПОПУЛЯРИЗАЦИИ КЛАССИЧЕСКОЙ МУЗЫКИ**

СЕМИНАР ПРОШЁЛ ПО ПРОГРАММЕ FUTURECULTURE, ЦЕЛЮ КОТОРОЙ ЯВЛЯЕТСЯ СОЗДАНИЕ СВЯЗЕЙ

между Великобританией и Россией. В этом году программа была грантовой, и одним из её пяти победителей стал музей-усадьба П. И. Чайковского.

в этой сфере, а также о планах и амбициях на будущее.

Генделя считают своим земляком и немцы, и англичане. Великий композитор эпохи барокко, автор многих известных опер, ораторий и концертов родился в Германии, но большую часть жизни прожил в Англии. В число его наиболее известных произведений входят «Мессия», «Музыка на воде» и «Музыка для королевского фейерверка».

По мнению Петра Ильича Чайковского, «Гендель был неподражаемый мастер относительно умения распорядиться голосами. Нисколько не насилая хоровые вокальные средства, никогда не выходя из естественных пределов голосовых регистров, он извлекал из хора такие превосходные эффекты, каких никогда не достигали другие композиторы...»

В память о таланте Джорджа Фридриха Генделя в Лондоне каждую весну с 1978 года проходит фестиваль, который длится целых шесть недель. В разнообразной программе – не только музыка композитора, но и дискуссии о наследии барокко, прогулки и экскурсии по памятным местам. Основное место проведения Handel Festival – Церковь Святого Джорджа на Ганноверской площади, которую при жизни регулярно посещал музыкант. Апогей фестиваля – оперная постановка.

В 2019 году фестиваль взял тему «Дивы Генделя». Организаторы исследовали жизнь известных певиц, «див» своего времени. Они были связаны с Генделем, для многих он написал свои самые известные роли. «Мы отдавали дань уважения женщинам, которые вдохновляли и давали жизнь музыке Генделя, и были удивительными образцами для подражания, привлекая преданных поклонников и огромную славу, но часто со сложными личными историями позади их общественного признания».

В работе коллеги ставят перед собой три задачи: изучение полного наследия Генделя и его современников, помощь начинающим талантам, более широкое вовлечение общества в их деятельность. Гендель воспитывал таланты, он привозил известных итальянских див, но, кроме того, находил талантливых исполнителей и певцов в Англии, помогал им добиваться известности и популярности. Именно поэтому не только музыка Генделя была важна для Лондона, но и вся его деятельность. И сейчас каждый год в рамках фестиваля проходит вокальный конкурс молодых исполнителей.

«Музыка Генделя в ДНК каждого британца.

Я думаю, ему было бы приятно, что сейчас я здесь стою и рассказываю о его жизни и музыке людям из России», – отметил Самир Савант.

Самир рассказал, что в Великобритании большинство организаций не получают поддержку государства, поэтому они должны заниматься привлечением благотворительных средств. Их организация в том числе. У фестиваля есть музыкальные партнёры и те, кто предоставляет площадки для проведения мероприятий. Примерно 250 человек поддерживают материально, также поддержка идёт от корпоративных спонсоров и попечителей. Выручка фестиваля в год составляет 400–500 тыс. фунтов. Ежегодно его посещают порядка 5000 человек.

Отдельно затронули темы маркетинга и брендинга, привлечения благотворительных средств. Слушатели узнали про уникальные торговые предложения фестиваля Генделя. Прошла интерактивная сессия «Как вы собираетесь изменить свою организацию?». Каждый из гостей рассказал, что больше всего вдохновило в ходе обсуждения и как эти знания можно использовать в работе организации, также выступили со своими идеями и мыслями, которые хотели бы реализовать.

Самир отметил, что «хотел бы поработать над совместным проектом «Чайковский в Лондоне». Он посетил музей великого композитора П. И. Чайковского в Воткинске и посмотрел столицу Удмуртии.

«Я был приглашён музеем Чайковского для проведения двухдневного семинара, где рассказывал о своём опыте работы как директор Лондонского фестиваля Генделя. Темой семинара стала «Классическая музыка в XXI веке». Мы обсудили много вопросов, в том числе управление в сфере



Самир САВАНТ,
директор Лондонского
фестиваля Генделя





Генеральный информационный партнёр
журнал «Деловая Репутация»

РЕПУТАЦИЯ

культуры, привлечение посетителей, так как мы все чувствуем необходимость расширения аудитории организаций культуры. Думаю, всё сказанное нашло отклик у публики, собравшейся на семинаре.

Мне кажется, у Воткинска есть большой потенциал. На семинаре я приводил примеры развития двух небольших городов: Галле – родины Генделя и Бергамо – родины Доницетти. Оба этих города прекрасно развиваются с культурной точки зрения благодаря сотрудничеству местного правительства с культурными организациями и исполнителями. Их примеру может последовать и Воткинск как родина Чайковского.

Я был поражён тёплым дружественным приёмом здесь, в музее. Я проехал длинный путь. Воткинск – это маленький город, расположенный достаточно далеко от Москвы и неизвестный в Великобритании. Поэтому, когда ехал сюда, точно не знал, чего ожидать. Но, как оказалось, музей Чайковского прекрасен, и мне здесь очень понравилось.

Я побывал на экскурсии по замечательному музею и действительно много узнал о Чайковском, его семье. Я не знал, что он был выходцем

не из музыкальной семьи и что родители поддерживали его начинания в этой области. Два факта меня удивили больше всего: первый – его музыкальный талант проявился в самом раннем возрасте, второй – он умер очень рано. Кто знает, если бы он не заразился холерой, возможно, у него было бы ещё 10, 20 лет для того, чтобы написать много великих произведений, и это действительно трагедия.

Я очарован музеем, обстановкой в доме, экскурсоводом и актёрами, одетыми в костюмы XIX века, которые говорили от лица членов семьи Чайковских. Я был тронут этим подходом, в действительности, нигде не видел ничего подобного ранее. Это потрясающе. Я знаю, что у музея и так много посетителей, более 100 тыс. в год, но хотел бы пожелать организации больше международных контактов и новых проектов!»

Музей-усадьба П. И. Чайковского очень благодарен за возможность познакомиться с работой британских коллег. Это замечательный и нужный опыт, который обязательно будет использован по назначению! ●

7 ЯНВАРЯ 18:00

ВИРУС

НАТАЛИ

Т.А.Т.У.

ПЬЕР НАРЦИСС

СТРЕЛКИ

ЛЕПРИКОНСЫ

DJ ЦВЕТКОВ

БОЛЬШАЯ НОВОГОДНЯЯ 90X-00X ДИСКОТЕКА

РУССКОЕ РАДИО 101.5

16+

БОЛЕЕ 100 КВТ ЗВУКА И СВЕТА

(3412) 550-111 **ВСЕ БИЛЕТЫ KASSIR-RU**





РЕКЛАМА



Торты и десерты
по индивидуальным
заказам к любому
торжеству

Сделаем
ваш праздник
вкусным!



 [gastronom18](https://www.instagram.com/gastronom18)
 vk.com/gastronom18 
 www.gastronom18.ru

«Океан» Ижевск, Кирова 109 /918-428
«Первомайский» Ижевск, 40 лет Победы 110 /918-418
«Петровский» Ижевск, Петрова 29 /918-397
«Клубный» Ижевск, Клубная 52а /918-390
«Южный» Ижевск, Маяковского 42 /972-146
«Октябрьский» Ижевск 10 лет Октября 17 /972-166
«Пушкинский» Ижевск, Пушкинская 130 /972-186

ООО «Домашний Гастроном»
ОГРН 1167746610745
(Юр. адрес: 107553, г. Москва, ул. Большая
Чернизовская, д.20, стр. 1, офис ПЗ)



НАТАЛИЯ УРМАТСКИХ

ŠKODA SUPERB В НОРМАНДИИ

Спасибо первому в мире автомобильному изданию британского происхождения Autocar, чья история начинается с конца XVIII века, за то, что придумали тест-драйвы. В 1928 году редакция провела первые дорожные испытания, опробовав автомобиль Austin 7. С тех пор тест-драйвы стали неотъемлемой частью презентации и продвижения на рынке «железных коней», дающих возможность попробовать автомобиль в деле. Не отказал себе в таком удовольствии и журнал «Деловая Репутация», отправившись по Нормандии на обновлённом ŠKODA Superb.



Команда журналистов из разных городов нашей страны прилетела в Париж, чтобы поучаствовать в тест-драйве, который проводила компания ŠKODA Auto Россия во Франции. Уже не первый год производитель приглашает на такие мероприятия СМИ, чтобы продемонстрировать возможности своей продукции.

Признаемся сразу: путешествовать на ŠKODA SUPERB – сплошное удовольствие. И это даже не реверанс в сторону производителя, а объективная реальность. Комфортный, скоростной, удобный, с дизайном, выверенным до миллиметра, – что ещё надо, когда под колёсами отличное дорожное покрытие, а вокруг – захватывающие дух виды?

Разбившись на экипажи, мы отправились в путь. Маршрут пролегал по Нормандии – региону на севере Франции, родине камамбера и кальвадоса. Наш путь лежал в сторону Довиля, красивого городка, основанного когда-то в качестве

места отдыха «на водах» для французской знати. Позднее туда переместилась богема, а знаменитые исполнители, актёры, режиссёры регулярно навещали в эти места, посещая казино, праздники и фестивали. Кoko Шанель тоже оставила свой след в истории города. Именно здесь она вместе со своим другом Боем Кемпелом ввела моду на загар и купание в море. Действительно, как можно использовать шикарные пляжи на берегу Ла-Манша только для променадов? Через некоторое время примеру будущей гуру мировой моды последовали все. Довиль превратился в знаменитый курорт.

Ещё неизвестно, кому повезло

Во время пути каждый из членов экипажа попробовал себя в роли водителя и пассажира, прокатившись на переднем и заднем сиденье. При этом ещё неизвестно, кому каждый раз везло больше. У одного была возможность испытать эмоции и драйв от управления автомобилем, у другого – ощутить удоб-

С ПОМОЩЬЮ ЗАКРЕПЛЁННОЙ НА ЛОБОВОМ СТЕКЛЕ КАМЕРЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ ТЕХНОЛОГИЯ

распознаёт попутный и встречный транспорт, пешеходов и объекты, отражающие свет. Блок управления незамедлительно отключает индивидуальные сегменты фар, исключая таким образом возможность ослепления других участников движения.

ство и комфорт, а третий мог, словно дома, закинув ногу на ногу, наслаждаться скоростью и дорогой.

История SUPERB третьего поколения началась в 2015 году, а уже весной 2019 года был выпущен 500 000-й автомобиль. В Европе модель одинаково успешна как в кузове лифтбек, так и в кузове универсал, и имеет большое количество поклонников по всему миру. Спустя три с половиной года после старта продаж автомобиля третьего поколения флагман чешского бренда был полностью модернизирован. Обновлённый ŠKODA SUPERB получил новые технологии и дизайн.

С особым прищуром

Более узкие передние фары теперь соединяются с решёткой и уже в стандартной комплектации имеют светодиодный ближний и дальний свет, а также светодиодные ходовые огни и указатели поворота. Форма светодиодных противотуманных фар также изменилась. Новая решётка радиатора и надпись ŠKODA на задней части обновлённого SUPERB стала крупнее и ещё дальше заходит на передний бампер. В задней части автомобиля появилась хромированная полоса, которая визуально объединяет светодиодные фонари и крупную надпись ŠKODA на крышке багажника. Светодиодный проектор, который является частью атмосферной подсветки, отображает логотип ŠKODA на землю, когда открыты двери. Колёсные диски диаметром 18 дюймов дополняют дерзкий образ.

Интерьер

Интерьер ŠKODA SUPERB впечатляет изысканностью и вниманием к деталям. Обновлённый SUPERB получил новую отделку сидений, декоративные вставки и более качественные материалы. Сиденья из искусственной замши и кожи с контрастной строчкой, хромированные детали в отделке дверных панелей, ручек дверей и приборной панели, атмосферная подсветка передней панели, иллюминация отсеков для хранения в дверях и пространство для ног пассажиров не могут не впечатлить.

В комплектациях Ambition и Style появились сиденья из кожи и искусственной замши с контрастной строчкой, которая повторяется в подлокотниках на дверях автомобиля. Строчка выполнена светло-серой нитью в модификации SportLine и чёрной в L&K.

Водителю в помощь

- Чтобы завести автомобиль, достаточно воспользоваться кнопкой запуска двигателя. Система KESSY GO позволяет открыть первой любую из четырёх дверей машины.
- Внимание водителя будет максимально сосредоточено на дороге: цифровая приборная панель и три мультимедийные системы с дисплеями диагональю 8 и 9,2 дюйма, две из которых оснащены навигационной системой, а Columbus в последней версии может распознавать жесты и голосовые команды, делают вождение приятным и безопасным.
- Адаптивный круиз-контроль автоматически поддерживает скорость до 210 км/ч. В зависимости от скорости впереди идущего автомобиля и в сочетании с коробкой передач DSG ŠKODA SUPERB может при необходимости полностью остановиться, а в течение трёх секунд после остановки система ACC автоматически разгоняет автомобиль снова. Система мониторинга слепых зон SideAssist с дальностью действия 70 м предупреждает водителя об автомобилях, которые находятся в слепой зоне или приближаются в соседнем ряду.

Да будет свет

Одними из главных особенностей обновлённого ŠKODA SUPERB стали полностью светодиодные фары с матричной технологией. Флагман ŠKODA стал первой серийной моделью чешского бренда, в которой в качестве опции предлагается подобная светотехника. Система генерирует несколько световых пучков, каждый из которых контролируется индивидуально. Это позволяет водителю оставить включённым дальний свет и при этом не ослеплять других участников движения. С помощью закреплённой на лобовом стекле камеры интеллектуальная технология распознаёт попутный и встречный транспорт, пешеходов и объекты, отражающие свет. Блок управления незамедлительно отключает индивидуальные сегменты фар, исключая таким образом возможность ослепления других участников движения.

Всё удобное – просто

Практичные решения Simply Clever SUPERB делают ежедневную эксплуатацию автомобиля и жизнь водителя проще и приятней. Увеличенный бокс для телефона позволяет пользоваться беспроводной



**МАРШРУТ
ПРОЛЕГАЛ
ПО НОРМАДИИ —
РЕГИОНУ
НА СЕВЕРЕ
ФРАНЦИИ,
РОДИНЕ
КАМАМБЕРА
И КАЛЬВАДОСА**



Наталья УРМАТСКИХ,
обозреватель

зарядкой. Кроме того, впервые чешский бренд предлагает для модели SUPERB органайзер под фальшполом багажника – неглубокий поддон с пе-

ФЛАГМАН ЧЕШСКОГО БРЕНДА ПОЛНОСТЬЮ МОДЕРНИЗИРОВАН. ОБНОВЛЁННЫЙ ŠKODA SUPERB ПОЛУЧИЛ НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И ДИЗАЙН



регородками, позволяющий надёжно разместить небольшие предметы. Также новым для семейства SUPERB является опциональный органайзер в багажном отделении с передвижной горизонтальной поперечной на регулируемом фальшполе. Для всех версий SUPERB в качестве опции доступна виртуальная педаль под задним бампером автомобиля, позволяющая открыть багажник ногой.

Интернет в помощь

Все системы в стандартной комплектации включают в себя технологию SmartLink для подключения к смартфонам через Android Auto, Apple CarPlay и MirrorLink™. Благодаря этому некоторыми приложениями мобильного телефона можно управлять прямо с экрана мультимедийной системы автомобиля. Интегрированная SIM-карта предоставляет

постоянный высокоскоростной доступ в Интернет, а встроенная точка доступа Wi-Fi даёт возможность всем пассажирам всегда быть на связи. При помощи приложения ŠKODA MediaCommand пассажиры, у которых есть совместимый смартфон или планшет, могут подключаться к мультимедийной системе автомобиля. Специальный держатель, доступный в качестве опции, позволяет зафиксировать планшет на заднем центральном подлокотнике или подголовниках передних кресел.

Под капотом

ŠKODA SUPERB имеет в своём арсенале четыре бензиновых двигателя на базе MQB от 1.4 TSI с механической коробкой передач до 2.0 TSI мощностью 280 л. с. с системой полного привода и коробкой передач с двойным сцеплением.

ŠKODA SUPERB с самым мощным бензиновым двигателем 2.0 TSI мощностью 280 л. с. развивает максимальную скорость 250 км/ч. Даже базовый бензиновый двигатель ŠKODA SUPERB демонстрирует высочайшие показатели эффективности в сочетании с хорошими динамическими характеристиками.

Увидеть Париж

Вот так мы и путешествовали: присматриваясь к автомобилю и своим ощущениям, пробуя новые опции «на вкус». Что-то вызывало у нас полный восторг, какие-то моменты казались второстепенными, но общее впечатление слилось в одно слово: протокласс!

Дорога от Довиля до Парижа заняла весь следующий день: по автобанам и сельским дорогам, маленьким городкам и фермам. Мы увидели места, где высаживались союзники в далёком 1944 году, что стало началом открытия Второго фронта и освобождением Франции. Побывали на устричной ферме, где побаловали себя свежайшим деликатесом и послушали рассказ хозяина о семейном бизнесе. По пути заехали на сыроварню, погладили коров, попробовали и приобрели несколько видов сыров, после чего в салоне запахло каманбером. И давайте бросим камень, совсем маленький, в того, кто скажет, что запах этого сыра напоминает запах лежащих в углу мужских носков. Это не главное, всё дело во вкусе!

Наконец, навигатор вывел автомобиль на трассу, ведущую в Paris. Полил дождь, потом выглянуло солнце и появилась радуга. Всё, как мы заказывали: очередное испытание для автомобиля и радость для нас – а жизнь, как погода, всегда налаживается. ●

НОВОЕ ОТКРЫТИЕ В ИЖЕВСКЕ

Лимитированная коллекция от маленьких европейских хозяйств
Черногория и другие регионы
Биодинамика, органика



Приглашаем провести незабываемые
новогодние праздники с нами!

Корпоратив для небольшой компании | Вечеринка для друзей | Семейный ужин

📍 г. Ижевск, Свободы, 173 ☎ 89199195979

НЕТ ПРОРОКОВ В СВОЁМ ОТЕЧЕСТВЕ

КАК В ИЖЕВСКЕ
ПРОШЁЛ ФЕСТИВАЛЬ
«ЗОЛОТАЯ МАСКА»



В Год театра Ижевск впервые принял в свои объятия спектакли – номинанты фестиваля «Золотая маска». С 1993 года Российская национальная театральная премия «Золотая маска» вручается спектаклям всех жанров театрального искусства: драме, опере, балету, современному танцу, оперетте и мюзиклу, театру кукол. Каждую весну Театральный фестиваль собирает в Москве наиболее значительные спектакли из городов России.

**«ЗОЛОТАЯ
МАСКА»
ОБЪЕДИНЯЕТ
УДМУРТИЮ СО
ВСЕЙ СТРАНОЙ
В ЕДИНОЕ
КУЛЬТУРНОЕ
ПРОСТРАНСТВО**

Ижевск отметил 25-летие премии при соединении к 52 городам России, где уже были проведены более 120 подобных проектов. Фестивальная пора с 1 по 11 ноября позволила ижевчанам посмотреть семь спектаклей, в разные годы отмеченных премией «Золотая маска». Среди них и «Король Лир» – спектакль Русского драматического театра Удмуртии.

Что удалось увидеть театралам республики? Какие спектакли произвели на них особенное впечатление? Какие плюсы и минусы открыли организаторы в этом ярком событии

для Ижевска? И могут ли ижевчане рассчитывать на такой праздник театра регулярно? Эти вопросы мы задали читателям.



Анастасия МУТАЛЕНКО,

заместитель председателя
правительства УР

по социальным вопросам:

– Проведение у нас театрального фестиваля «Золотая маска» объединяет нашу республику со всей страной в единое культурное пространство. Это обогащает знаниями, восприятием лучших образцов театральной жизни. Мы можем прикоснуться к этому, не выезжая из Удмуртии. Трудно

КАК ПРИУЧИТЬ ЗРИТЕЛЯ ОТНОСИТЬСЯ К РОДНОМУ ТЕАТРУ, КАК К ЦЕННОСТИ?

В Ижевске фантастическая труппа, которой по плечу решать самые сложные художественные задачи.

Очень хочется, чтобы интеллигентный зритель разглядел это и стал в театре частым гостем.

было организовать, но наш драмтеатр сработал безупречно! Все сотрудники были задействованы и работали 24 часа семь дней в неделю. Билеты на «Золотую маску» были раскуплены задолго до начала. Что касается нашего театрального сообщества, событие задаёт новую планку. Увидеть спектакли самых разных театров России – это возможность для наших артистов познакомиться с лучшими работами коллег. При этом стоит отметить, что театры Удмуртии находятся на очень высоком уровне, и это тоже оценили коллеги и организаторы фестиваля. Наши театры не один раз попадали в лонг-лист фестиваля, были отмечены отдельными премиями членов жюри. Это несомненный успех организаторов и руководства республики. Я посмотрела постановку театра «Мастерская П. Н. Фоменко» «Волки и овцы». Во-первых, это Островский, это классика! То, как она поставлена и как была представлена на сцене, вызывает восхищение. Насколько это мастерски сыграно и продумано! Экспрессия, страсть и невероятные эмоции.

Стелла КУДРЯВЦЕВА,

директор Государственного русского драматического театра Удмуртии:

– То, что фестиваль «Золотая маска» состоялся в Ижевске, это счастье! Мы задумали его на свой страх и риск, и наша мечта осуществилась! Думаю, что это событие номер один не только для театра, но для всей культурной жизни города и республики. Считаю, что фестиваль прошёл на самом высоком уровне. Мы показали, что можем осуществлять такие большие проекты. Очень надеемся, что фестиваль «Золотая маска в Ижевске» станет традицией. Для этого у нас есть всё – и человеческие ресурсы, и творческие возможности, и публика, с нетерпением ожидающая продолжения. На всех спектаклях нынешнего фестиваля залы были полны. Это фантастический подарок для жителей Ижевска. Прошло уже несколько дней после окончания фестиваля, но мы всё ещё живём его творческим послевкусием. Эти десять дней были заполнены не только спектаклями, но и встречами с актёрами других театров, с самыми интересными режиссёрами современной Рос-



сии, с организаторами «Золотой маски». И это огромная школа для всех актёров нашей труппы, для всех нас. Не хочу прощаться с фестивалем. До свидания, виват, «Золотая маска»!

Александр МУСТАЕВ,

председатель Союза театральных деятелей УР:

– Замечательно, что это событие состоялось. Наш регион до 2019 года был в стороне от этого проекта. Всё началось с желания Русского драматического театра, который вышел с предложением о показе в Удмуртии спектаклей театров из близлежащих регионов, получивших премию «Золотая маска». Я поехал к генеральному директору фестиваля Марии Ревякиной, которая на удивление быстро приняла наше предложение с условием согласования афиши фестиваля. Разумеется, список наших желаний был серьёзно отредактирован. Из заявок остались только два спектакля – «Зулейха» и «Корабль дураков». Но и это было фантастикой, потому что проект очень дорогой. Львиную долю затрат взяло на себя Министерство культуры РФ, часть – правительство Удмуртии. Самостоятельно бы нам фестиваль не потянуть. Все спектакли очень яркие, произвели неизгладимое впечатление на нашу





ФЕСТИВАЛЬ ПРОШЁЛ НА ВЫСОКОМ УРОВНЕ. МЫ ПОКАЗАЛИ, ЧТО МОЖЕМ ОСУЩЕСТВЛЯТЬ ТАКИЕ БОЛЬШИЕ ПРОЕКТЫ

театральную публику. Неудивительно, что у всех нас осталось желание всегда быть в центре театральной жизни. Сразу скажу, ежегодный фестиваль в Ижевске в таком объёме – это очень маловероятно. Но, думаю, обмен спектаклями с театрами-соседями вполне возможен.

Павел ЗОРИН,

режиссёр театральной компании Les Partisans, создатель Центра современной драматургии и режиссуры (ЦСДР) в Ижевске:

– Для меня гастрольная программа «Золотая маска в Ижевске» – это, в первую очередь, важная образовательная программа, которая способна пробудить и ижевских театральных профессионалов, и зрителей от сладкого и безмятежного сна. Только фестиваль такого высокого уровня может, с одной стороны, показать, что далеко не всё в местном театре хорошо и заслуживает уважения – достаточно, например, сравнить работу Национального театра Башкирии им. Гафури «Зулейха открывает глаза» и любой спектакль из репертуара нашего Национального театра, чтобы понять, в каком глубочайшем застое, если не кризисе, пребывает наш удмуртский театр.

С другой стороны, зрители могут увидеть, что и у нас в Ижевске есть достойные спектакли, ничем не уступающие лучшим образцам столичного театра. Недаром спектакль Русского драматического театра «Король Лир» в постановке Петра Шерешевского наравне с другими представлен в программе гастролей. Зачастую у нас в провинции начинают ценить местных художников только когда их замечают где-то там, в Москве. Как это начинает происходить, например, не только со спектаклями нашего театра Les Partisans (уже в третий раз отмеченными экспертами фестиваля), но и с тем же театром «Молодой Человек» – постановка Андрея Опарина «Конармия/Тёмная версия» в этом году тоже отмечена попаданием в лонг-лист фестиваля «Золотая маска». И в том, что фестивальная программа добралась, наконец, до Ижевска, видится мне, в том числе, начало важных внутритеатральных изменений.

Пётр ШЕРЕШЕВСКИЙ,

российский режиссёр театра и кино, сценарист, драматург:

– Я не в Ижевске сейчас. И не наблюдал лично программу «Золотая маска в Ижевске».

Поэтому могу комментировать только



«из общих соображений». То, что фестиваль устраивает эту программу в регионах, – очень здорово. Не только московский, но и региональный зритель может видеть лучшие спектакли сегодняшней России. Познавать современный театральный язык, проблематику.

И здорово, что наряду с номинантами последних лет в программу включены, например, и «Волки и овцы» Петра Наумовича Фоменко. Просто потому, что это великий спектакль. Пока ещё живой спектакль ушедшего режиссёра. Это надо ловить...

Про нашего «Лири». Я разговаривал с артистами. Они писали мне: «Жаль, что вас не было с нами в этот вечер». Потому что зал был переполнен и дышал в унисон. Это и радостно, и обидно одновременно. Потому что это произошло впервые! Даже на премьере не было такого. А «Король Лир» идёт уже почти два года. Но даже несмотря на номинации, на обычный спектакль не так-то просто зрителя собрать. И главный администратор театра бесконечно рассказывала мне, что Ижевск – «большая деревня», и зритель готов смотреть только легковесный репертуар. А сложные театральные поиски не продать... И выясняется, что она права. Что необходима вывеска «Золотая маска в Ижевске», чтобы возник интерес. Уверен, даже не все зрители, пришедшие в этот день, знали, что идут на спектакль родного театра. Нет пророков в своём Отечестве.

И так же было с «Маленькими трагедиями», которые тоже были номинированы на «Маску». Но при этом продержались в репертуаре всего два года. Не говоря уже о сложных спектаклях, которым не так повезло, которые не отмечены участием в главной национальной премии. Я и о своих «Пряничках», которые были сняты с репертуара через полтора года... Боюсь я и за судьбу «Визита старой дамы», который поставил совсем недавно. Это моя боль. Как приучить зрителя относиться к родному театру, как к ценности? В Ижевске фантастическая труппа, которой по плечу решать самые сложные художественные задачи. Очень хочется, чтобы интеллигентный зритель разглядел это и стал в театре частым гостем.

И, конечно же, хотелось бы, чтобы наш «Король Лир» участвовал в программах «Золотой маски» где-нибудь в других городах, а не только дома, как принимающая сторона. Это очень важно для самооощущения артистов и для развития театра. ●



Вы поселили меня в своём доме
Я ЦАРАПАЮ ВАШУ МЕБЕЛЬ
Вы кормите меня мясом и рыбой
Я КУСАЮ ВАШИ НОГИ
Вы покупаете мне игрушки
Я МЕШАЮ ВАМ СПАТЬ
Вы спрашиваете, почему я такой?



... потому что
Я ВАШ ГОСПОДИН

ТОЛЬКО Я ДОСТОИН ВАШЕЙ ЛЮБВИ И ЗАБОТЫ

Любые виды ветеринарной помощи. Приём ваших любимцев ведут квалифицированные специалисты (кандидаты ветеринарных наук).
ГОСПИТАЛЬ ДЛЯ ЖИВОТНЫХ «ВитаВет» г. Ижевск, ул. Холмогорова, 90, тел.: **8912 8774323**, 244-777, 242-771.
г. Ижевск, ул. Кирова, 14, тел.: 242-777, 244-777

СЕТЬ ВЕТЕРИНАРНЫХ КЛИНИК

ВитаВет

Crede experto! Верь опытному!

ski-doo




направлен рекламный

ИЗМЕНИТЕ ПОДХОД К ВОЖДЕНИЮ УТИЛИТАРНОГО СНЕГОХОДА

Ski-Doo Expedition SE

Задавайте характер поездки в полном соответствии с вашими предпочтениями.

brp.ru


Экстрим
BRP ЦЕНТР ИЖЕВСК

b-18.ru г. Ижевск, Южная набережная, 1 (3412) 75-07-07