

РЕПУБЛИКАЦИЯ

16+

ДЕЛОВАЯ

№7

3 АПРЕЛЯ
2018 ГОД

ЯКОВ ЛОМКИН

**ПРИНЦ ИДЕТ
ЗА КОРОЛЕМ**

АЛЕКСАНДР БРАВЕРМАН
**МАЛЫЕ
НАЧИНАЮТ И
ВЫИГРЫВАЮТ**

АЛЕКСАНДР ПРАСОЛОВ
**БИЗНЕС
ОЦЕНИЛ**

КОНСТАНТИН НАГОВИЦЫН

БЛАГО устройство
на высоте



23

repinlife.ru

ОРГАНИЗАТОР



МИНИСТЕРСТВО ОБОРОНЫ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВОЕННО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ФОРУМ «АРМИЯ-2018»

21–26 АВГУСТА
ПАТРИОТ ЭКСПО

WWW.RUSARMYEXPO.RU

ВЫСТАВОЧНЫЙ ОПЕРАТОР



МКВ

МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОНГРЕССЫ И ВЫСТАВКИ

Генеральный партнер



Генеральный спонсор



РОСОБОРОНЭКСПОРТ

Официальный партнер



Контакт ВКС
ААМВ - АнТВО

Б	
Браверман А.....	6, 24
Бречалов А.....	6, 24, 26
В	
Вылегжанин О.....	56
Г	
Генералов Д.....	27
Городилов М.....	44
Губаев Ф.....	32, 34
Е	
Ефименко А.....	39
З	
Золотухин В.....	28
И	
Измestьев Е.....	43
Истомин И.....	28
К	
Коваленко В.....	27
Колчин А.....	31
Коновалов М.....	56
Корягин И.....	38
Кудрявцев И.....	25
Кузнецов Ю.....	24
Кутьев А.....	22
Л	
Ломкин Я.....	47
Ляпунов И.....	56
М	
Маренников М.....	16
Михалев К.....	31
Мишустин М.....	10
Н	
Наговицын К.....	23
Неганова Т.....	62
О	
Обидина Е.....	55
Олин М.....	58
Орлов А.....	28

П	
Павлов И.....	55
Пономарёва И.....	32
Попова О.....	29
Прасолов А. А.....	8
Р	
Румянцев А.....	3
Русских А.....	40
С	
Салахутдинова Р.....	12
Санников К.....	43
Санников Н.....	40
Сарнаев Б.....	2
Светлакова М.....	63
Свинин А.....	26
Стрелков Г.....	27
Т	
Телков А.....	20
Титов Б.....	10
Титов И.....	29
Тишин И.....	56
Тумин М.....	27
Ф	
Филиппова А.....	7
Х	
Хусниязов Д.....	46
Ч	
Чернакова Д.....	50
Черных Н.....	3
Чертухин Р.....	36
Чистяков Д.....	3
Ш	
Штумф С.....	25
Т	
Tele2.....	20
А	
Авангард.....	4 обл.
Анаконда.....	3 обл.



ООО «МЕДИКО-ПРОФИЛАКТИЧЕСКИЙ ЦЕНТР МЕДИЦИНЫ ТРУДА»

ПРИГЛАШАЕТ К СОТРУДНИЧЕСТВУ ПРЕДПРИЯТИЯ, ОРГАНИЗАЦИИ, ЧАСТНЫХ ЛИЦ И ПРЕДЛАГАЕТ СЛЕДУЮЩИЕ ВИДЫ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ:

- предварительные и периодические медицинские осмотры работающих в условиях воздействия вредных, опасных веществ и производственных факторов, экспертиза профпригодности;
- медицинские осмотры «категорийных» групп и лиц (оформление личных медицинских книжек);
- предрейсовые (послерейсовые) и предсменные (послесменные) медицинские осмотры;
- оформление международных медицинских сертификатов (MEDICAL CERTIFICATE OF FITNESS);
- медицинское освидетельствование на право управления транспортными средствами, на право владения оружием, для поступления в учебные заведения, для оформления санаторно-курортной карты и многие другие медицинские осмотры и освидетельствования.
- Поликлиническая помощь по различным направлениям; клиническая лабораторная диагностика; функциональная диагностика, УЗИ-диагностика, рентгенологическое исследование.

ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО ПО ДОСТУПНЫМ ЦЕНАМ

**Наш адрес: ул. Ворошилова, 70.
Тел.: 33-15-00, 33-16-00
E-mail: medprofil3@mail.ru**

Лицензия № ЛО-18-01-0017848 от 06.07.2015 г. выдана УЛМД УР. Реклама

Б		К	
БР Консалт.....	2	КАМ-Инжиниринг.....	24
Г		М	
Галерея.....	53	Мобильный дворник.....	23
Ж		П	
ЖРП 8 ГРУПП.....	34	Промсвязьбанк.....	24
И		С	
Ижгазон.....	23	Союзлифтмонтаж.....	36
Ижевский мотозавод «Аксион-холдинг».....	33	Т	
		Техэнергострой.....	33

Учредитель ООО «Медиа Группа «Парацельс».

Победитель конкурса «Предприниматель года-2009» в номинации «Издательская деятельность, полиграф. услуги и реклама».

РЕПУТАЦИЯ

7 (773) 3 апреля 2018

Журнал «Деловая Репутация» призер конкурса «Бренд года-2010» в номинации «Услуги и сервис».

Директор
Лариса Чинькова
boss@paracels-pr.ru

Главный редактор
Александр М. Бадица
gr-repinlife@paracels-pr.ru

Выпускающий редактор
Ирина Комлева
ivk@paracels-pr.ru

Оформление:
Юрий Заякин
Юрий Мильчаков

Отдел по работе
с клиентами:
Руководитель
рекламной службы
Татьяна Зуева
zts@paracels-pr.ru
Вера Березина
bv@paracels-pr.ru

Татьяна Булдакова
buldakova@paracels-pr.ru
Елена Юрина
yurina@paracels-pr.ru
Светлана Лисова
lsv@paracels-pr.ru

Заместитель директора
по развитию
Ирина Мусская
mreclama@paracels-pr.ru

Художественный
редактор
Вячеслав Леонтьев
slava.wind@gmail.com

Обозреватели:
Ксения Вахрарева
Ирина Комлева
Лилия Чех

Корректор
Надежда Минеева
Фото: Фарит Касимов

Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия по Приволжскому федеральному округу, Св-во ПИ №ФС 18-3436 от 05.07.07 г. Адрес издателя, редакции: 426000 Удмуртия, г. Ижевск, ул. Барышникова, 21а (напротив поликлиники нефтяников). Телефоны: (3412) 64-64-67, 64-64-69. Телефоны рекламной службы: (3412) 64-64-70, 64-64-73. Сайт: repinlife.ru. Тираж 7000 экз. Отпечатано в типографии «Астер» (ИП Дудкин В. А.), г. Пермь, ул. Усольская, 15. Заказ № 139504.

При перепечатке материалов ссылка на журнал обязательна. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов. Мнение автора может не совпадать с мнением редакции. Товары и услуги, рекламируемые в журнале, подлежат обязательной сертификации. Подписной индекс издания: на год – 82430, на полгода – 12713. Цена свободная.

В номере использованы фотографии, предоставленные пресс-службой главы и правительства Удмуртской Республики и авторами материалов.

Номер подписан в печать
28 марта 2018 года в 18.00

ОТЕЛЬ PARK INN
BY RADISSON ИЖЕВСК
ЗАЛ «ЛОНДОН»

ВРЕМЯ БЫТЬ ПЕРВЫМИ!

12
АПРЕЛЯ
14:00

ТЕМЫ ДОКЛАДОВ:

- **БР Консалт** – разумный подход в работе с клиентами.
- **Завтрашние реалии ЕСМ систем.** Загляни в будущее!
- **Идеальное использование СЭД** на примере клиента ПАО «Тольяттиазот».
- **Бизнес как на ладони:** интеграция DIRECTUM и Qlik.
- **Запуск ракеты со смартфона:** мобильность и чат-боты.
- **Наши пилотные проекты.**
- **Награждение.**

БОНУСЫ: Обменяться опытом с действующими клиентами. Посмотреть «живую» на систему. Дополнительные бонусы и подарки при покупке системы - только для участников конференции.

Тел. 95-88-11
www.brconsult.pro
office@brconsult.pro

Реклама

1,6 МЛРД РУБЛЕЙ БЮДЖЕТНЫХ СРЕДСТВ В УДМУРТИИ ПОТРАЧЕНО С НАРУШЕНИЯМИ

12 млрд 700 млн руб. бюджетных средств было проверено Государственным контрольным комитетом УР в 2017 году. По итогам контрольных мероприятий выявлено финансовых нарушений на общую сумму 1 млрд 600 миллионов.

В том числе это неэффективное использование бюджетных средств на общую сумму более 184 млн руб., нецелевое – 2,3 миллиона. Фактов хищения денег в проверенных организациях выявлено не было. Такие данные озвучил председатель Государственного контрольного комитета УР **Борис Сарнаев** на очередной сессии республиканского парламента. По его словам, типичные нарушения – неэффективное использование бюджетных средств, несоблюдение методологии и стандартов ведения бухгалтерского учёта и составления отчётности, несоблюдение порядка учёта и регистрации госимущества и неэффективные расходы по его содержанию.

Комитетом возбуждено и передано в суды 15 дел об административных правонарушениях, шесть из них – в отношении глав муниципальных образований и их заместителей. «Несмотря на то, что объём финансовых нарушений остался на том же уровне по сравнению с прошлым годом, количество

привлечённых к дисциплинарной ответственности должностных лиц уменьшилось почти в полтора раза, – прокомментировал Борис Сарнаев. – Это свидетельствует о том, что руководители организаций и отраслевых органов власти не принимают надлежащие меры реагирования. Безнаказанность порождает новые нарушения. В целях исправления выявленных недостатков устранено нарушений на сумму более 94 млн рублей».

Также было проверено использование около 26 млрд руб. межбюджетных трансфертов и выявлено финансовых нарушений на сумму более 350 миллионов. Основная их причина – отсутствие должного финансового контроля со стороны главных распорядителей бюджетных средств и недостаточная квалификация работников бухгалтерских служб. Борис Сарнаев отметил: ежегодно в бюджет республики возвращается более 150 млн руб. остатков межбюджетных трансфертов, что также говорит о неэффективном использовании средств. ●

В ИЖЕВСКЕ ПРИСУТСТВУЮТ И АКТИВНО РАБОТАЮТ ПЛОЩАДКИ, ОБУЧАЮЩИЕ школьников программированию, робототехнике, инженерному конструированию, однако развитию предпринимательских навыков и коммерческой составляющей у детей уделяется недостаточное внимание.

ИНВЕСТИРУЕМ В ШКОЛЬНИКОВ

17–18 апреля в Ижевске стартует социальный образовательный проект «Венчурный Акселератор». Ижевск станет четвёртым городом России, где школьники начнут массово изучать основы технологического предпринимательства под руководством опытных наставников – бизнесменов и венчурных инвесторов.

Партнёром «Венчурного Акселератора» в Ижевске стал Республиканский бизнес-инкубатор.

«С помощью «Венчурного Акселератора» мы рассчитываем вовлечь в предпринимательство ещё более молодую аудиторию, в наших силах самим создавать предпринимательскую среду и развивать предпринимательское мышление у детей», – считает директор бизнес-инкубатора **Наталья Черных**.

Подобных образовательных проектов, ориентированных на детей, в Удмуртии ещё не было. В городе присутствуют и активно работают площадки, обучающие школьников программированию, робототехнике, инженерному конструированию, однако развитию предпринимательских навыков и коммерческой составляющей уделяется недостаточное внимание.

«Сегодня невозможно жить без быстрого реагирования на изменяющиеся потоки информации в различных сферах. Наука, технологии, методики шагают зачастую далеко впереди самых смелых фантазий современников. Но! У нас есть дети. Именно они могут позволить себе смело и без ограничений мечтать, творить и действовать. Сколько нереальных, казалось бы, идей и разработок мы видим у учащихся различных инженерных кружков и станций юных техников города. Удивляют и ИТ-разработки школьников, и их победы на различных конкурсах, в том числе – мирового уровня. Для Ижевска «Венчурный Акселератор» – особенный проект, и мы уверены, что ижевские ребята не подведут!» – подчёркивает заместитель



главы администрации г. Ижевска по социальной политике **Дмитрий Чистяков**.

К предпринимательской деятельности планируется приобщить более 3 тыс. ижевских школьников. За время обучения в «Венчурном Акселераторе» будущие ИТ-бизнесмены освоят процесс построения ИТ-бизнеса – от формирования идеи и постановки проблемы до вывода готового продукта на рынок и привлечения клиентов. Обучение будет проходить в онлайн режиме. Ученики будут выполнять задания и зарабатывать так называемые «кванты» – баллы, которые можно обменять на ценные призы. Автор лучшего проекта получит ноутбук, всем участникам будут вручены сертификаты. Самые перспективные и проверенные идеи смогут претендовать на первые инвестиции.

«Венчурный Акселератор» рассчитан на школьников с 7 класса. Как говорит один из основателей акселератора, венчурный инвестор **Александр Румянцев**, дети более наблюдательны. «Они видят больше деталей, чем взрослые, поэтому им под силу дать рынку именно то, что актуально здесь и сейчас, – делится Александр Румянцев. – Наша задача – дать школьникам понимание того, что чем раньше они начнут создавать что-то своё, тем больше вероятность добиться успеха в этой области».

Уже более 15 тыс. школьников прослушали мотивационные лекции, после которых они придумали около 100 ИТ-стартапов. Ребята продолжают работать над проектами и сегодня – они изучают потребности клиентов, проводят customer development и разрабатывают актуальные продукты. ●



ЦИФРА

> 3 тыс.

ижевских школьников планируется приобщить к предпринимательской деятельности

РЕПУТАЦИЯ

Генеральный информационный партнёр мероприятия

ЛЕПС ЗАРА
СЛАВА
М...ИДОВ
ВА...НОВ
УСПЕШКАЯ БУ...ДИК
ШУФУТИНСКИЙ
КАТЯ ОГ...
ОРБАКАЙТЕ ЛЮБ...Э
ГВЕРД...ИЛИ 12+
ТАЛ...В... ДДТ

РАДИО

ШАНСОН

Ижевск 105.7 FM

В КАЖДОМ ЕСТЬ

что-то душевное

честная и сердечная песня

заставляет нас размышлять

и сопереживать, радоваться

и грустить

РВ № 24804 от 26.12.13 г. Реклама

Сарапул 98.1 / Глазов 106.8
Воткинск 98.3 / Можга 90.5 FM



МЕДИАГРУППА
НОВОЕ ВРЕМЯ

93-90-90

РЕПУТАЦИЯ



П

ПОЛИТИКА

АЛЕКСАНДР БРАВЕРМАН

МАЛЫЕ НАЧИНАЮТ И ВЫИГРЫВАЮТ

АЛЕКСАНДР ПРАСОЛОВ

БИЗНЕС ОЦЕНИЛ

РАМЗИЯ САЛАХУТДИНОВА

КОНСОЛИДАЦИЯ ОБЩЕСТВЕННЫХ СИЛ

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ И
ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ, А ТАКЖЕ ВОПРОСЫ И
СОБЫТИЯ ОБЩЕСТВЕННОЙ ЖИЗНИ, СВЯЗАННЫЕ
С ФУНКЦИОНИРОВАНИЕМ ГОСУДАРСТВА

МАЛЫЕ НАЧИНАЮТ И ВЫИГРЫВАЮТ

Удмуртия – один из приоритетных регионов, с которыми мы выстраиваем взаимодействие. В течение последнего года она показывает гораздо более высокие темпы роста, чем в предыдущие годы. Визит в республику для нас во многом явился образцом для тиражирования в других регионах.



Александр БРАВЕРМАН,
генеральный директор
Корпорации МСП

**В СФЕРЕ
ГОСЗАКУПОК
ВОЗНИК
РЕАЛЬНЫЙ РЫНОК
С КОНКУРЕНТНОЙ
СРЕДОЙ**



Диверсификация проектов

Мы намеренно просили руководство Удмуртии показать уже реализованные проекты, чтобы вызвать ещё большую волну интереса и предпринимательской инициативы. Кажется, это удалось. Было представлено три проекта, которые принесли прибыль своим инициаторам, рост налоговых отчислений в бюджет региона и увеличение численности занятых на этих предприятиях.

В ходе сессии мы предварительно одобрили пять проектов с общей суммой инвестиций более 1 млрд руб., что соответствует общим объёмам за последние три года. Во время презентации проектов нас поразили три момента. Во-первых, высокая степень диверсификации. Три из пяти проектов посвящены высокотехнологичному приборостроению. Четвёртый – сельхозпроизводству, но его с высокой долей вероятности тоже можно отнести к высокотехнологичным, поскольку он предполагает производство товарного молока, отстройку от конкурентов и большую независимость от торговых сетей. Пятый связан с диверсификацией медицинских услуг и переходом от относительно простой стоматологической помощи к инновационной.

Во-вторых, доля собственных средств, вкладываемых инициаторами проектов, – от 30 до 50%, что нехарактерно для других регионов. Это говорит об улучшении предпринимательского климата. Бизнес голосует рублём, что надёжнее разговоров об инвестиционной привлекательности.

И, в-третьих, высока доля участия региональной гарантийной организации в наших согарантиях. Это свидетельствует о доверии между сторонами процесса – республикой, предпринимателями и Корпорацией МСП, которое создаёт благоприятный инвестиционный климат, способствует реализации проектов, пополнению бюджета и в итоге общему улучшению качества жизни населения.

Также крайне важным нам кажется подписание соглашения с УдГУ. Хотя это и привычная, стандарт-

ная процедура, но мы видим отдачу в виде прихода молодых людей в бизнес.

Прямо во время презентации проектов мы с **Александром Владимировичем Бречаловым** задумались о создании ещё одного кластера. У нас есть возможность финансировать его по неограниченным условиям снижения ставок.

Революция в закупках

Участие малого и среднего бизнеса в закупках крупных компаний раньше было абсолютно неразрешимой проблемой. Революционное постановление правительства РФ № 552, принятое в июне 2015 года, инициировало поток заказов на 64,7 млрд рублей. В 2017 году эта цифра достигла без малого 3 трлн рублей. Число позиций в заявках увеличилось с 8,4 до 160 тыс. рублей. Это означает создание реального рынка с конкурентной средой. Ранее заявленные позиции во многом относились к простым товарам и услугам, а сейчас появились и высокотехнологичные.

Кроме того, ни для кого не секрет, что было достаточно распространено распределение заказов большими корпорациями по аффилированным компаниям. Сегодня, по результатам проверочных мероприятий, которые проводят независимые эксперты с участием силовых структур, эта цифра составляет 0,98%. 1% от 2 трлн руб. – тоже много, но гораздо ниже, чем раньше.

Резервы для малых

В России зарегистрировано 6 млн субъектов МСП. 30% из них сдают нулевую отчётность, то есть не функционируют, а закрыться им сложно. Получается, что компании не ведут деятельность, но на бумаге считаются работающими. В России на 1000 человек приходится 40 предпринимателей. Этот показатель вполне соответствует европейским. Только в нашей стране доля МСБ в ВВП составляет 21,1%, в отличие от государств с более развитой

ДОЛЯ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ, ВКЛАДЫВАЕМЫХ ИНИЦИАТОРАМИ ПРЕДСТАВЛЕННЫХ НАМ ПРОЕКТОВ, – от 30 до 50%, что нехарактерно для других регионов. Это говорит об улучшении предпринимательского климата. Бизнес голосует рублём, что надёжнее разговоров.

конкуренцией, где навыки предпринимательства складывались столетиями. В Европе этот показатель составляет от 40 до 50%, в США – более 50%, в Корее и Японии – около 60%. Россия имеет огромные резервы для роста. Важно, чтобы в массовом секторе бизнес был квалифицирован, понимал потенциал рынка, требования потребителей, возможности получения гарантийной, кредитной, имущественной, правовой поддержки, правила проверки контрагентов и взаимодействия с государственными службами – МЧС, ФНС, Роспотребнадзор и прочими.

Образ героя

Тяжёлая ситуация сложилась из-за искажения образа предпринимателя в массовом сознании и недостаточной информированности общества. Эту проблему придётся решать довольно долго, тратя значительные средства. Но наивно было бы рассчитывать, что в течение 25-летней короткой истории российского бизнеса, изобиловавшей ошибками, образ предпринимателя станет идеалом и ориентиром для остальных. Хотя, по сути, это занятие так же почётно, как профессия врача, сталеваара, спортсмена, учителя.

Создавать положительный образ предпринимателя нужно исключительно с помощью историй успеха. Их десятки и сотни тысяч, есть из чего выбирать. А если ограничиваться общими разговорами в стиле «бизнес – это хорошо», останемся в той же парадигме.

Существует немало примеров социально ответственного предпринимательства. Например, на недавней встрече президента РФ Владимира Путина с молодыми бизнесменами владелица сети ресторанов быстрого питания в Рязани **Анастасия Филиппова** рассказала об открытии салонов, где массажистами работают люди со слабым зрением или совсем незрячие. Выигрывают все: предприниматель получает прибыль, регион – налоги, люди с ограниченными возможностями могут стать абсолютно полноценными работниками и обеспечивать семью.

Ставки вниз

Мы считаем, что ключевая ставка Центробанка РФ продолжит ступенчатое снижение. Есть все основания предполагать, что к концу 2018 года



она составит порядка 6,5%. По крайней мере, ЦБ озвучивал такие планы. Тогда льготные кредиты от Корпорации МСП станут не нужны. Более того, по нашим действующим программам стимулирования конечная ставка для малого бизнеса – 10,9%.

Бизнес в среде

В послании Владимира Путина Федеральному Собранию целый раздел посвящён развитию городской среды. Эта тема связана с развитием малого бизнеса, который буквально пронизывает пространство города. В том числе важное место занимают сервисные услуги. Сейчас на федеральном уровне идёт дискуссия на тему раскрытия возможностей малого бизнеса в городском пространстве. Откровенно говоря, я сам – сторонник сужения отраслей. Мне парируют: как развивать общественные пространства, инфраструктуру, менять городскую среду без поддержки сервисного малого бизнеса? Вроде логично. Однако возникает вопрос: насколько у Минфина РФ хватит ресурсов на субсидирование? Банкам такие продукты не очень интересны. Пока не понимаю, чем закончится эта дискуссия, но решения скоро будут приняты. ●

ЦИФРЫ

64,7 млрд руб. – объём закупок у субъектов МСП в 2015 году

2 трлн 98 млрд – в 2017 году

6 млн субъектов МСП зарегистрировано в России

30% из них сдают нулевую отчётность

СОЗДАВАТЬ ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЙ ОБРАЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ НУЖНО ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО С ПОМОЩЬЮ ИСТОРИЙ УСПЕХА

БИЗНЕС ОЦЕНИЛ

Как представители бизнеса оценивают деловой климат в Удмуртии? Какие проблемы наиболее актуальны для предпринимателей? Что необходимо предпринять для улучшения положения бизнеса? Обо всём этом – в материалах от уполномоченного по защите прав предпринимателей в УР.

УСЛОВИЯ ВЕДЕНИЯ ПРЕДПРИНИ- МАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ОСТАЮТСЯ НЕДОСТАТОЧНО КОМФОРТНЫМИ

Бизнес-пессимизм

В 2017 году сохранилась динамика улучшения ряда макроэкономических показателей. Руководством Удмуртии целенаправленно предпринимаются меры, призванные улучшить условия ведения бизнеса. В то же время результаты опроса собственников бизнеса и топ-менеджеров, проведённого нами в январе-феврале 2018 года, показывают, что условия ведения предпринимательской деятельности в республике остаются недостаточно комфортными. Средняя оценка по пятибалльной шкале составила 2,5 балла, то есть между «неудовлетворительно» и «удовлетворительно». Количество отрицательных превышает количество положительных и даже нейтральных ответов.

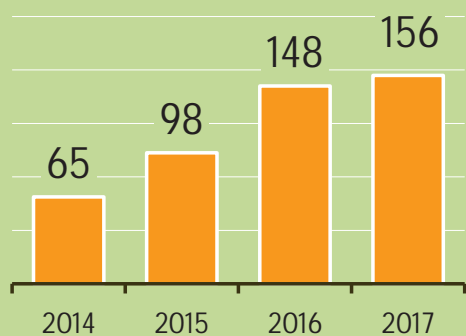
Причём слабо отличаются оценки респондентов различных видов экономической деятельности. Несколько хуже условия ведения бизнеса оценивают представители строительной отрасли (средний балл – 2,2), сельского и лесного хозяйства и бытовых услуг (по 2,4). Более высокие оценки дали представители бизнес-услуг (2,9) и промышленности (2,7). При этом многие пред-

приниматели продолжают говорить об ухудшении условий ведения бизнеса.

Косвенным показателем наличия проблем могут являться данные налоговых органов о количестве зарегистрированных субъектов бизнеса (ИП и коммерческих организаций). Так, за 2017 год их численность в Удмуртии сократилась на 2080 единиц. Это 3% от общего числа субъектов предпринимательской деятельности в республике. В целом для России в 2017 году также характерна отрицательная динамика: число зарегистрированных ИП сократилось на 0,6%, коммерческих организаций – на 1,3%, то есть в среднем на 0,9%.

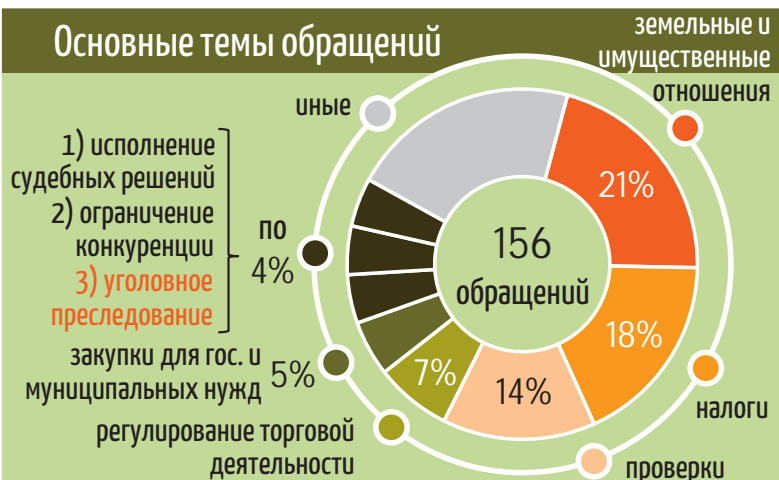
Причём в Удмуртии, вопреки общероссийской тенденции, наблюдался рост числа индивидуальных предпринимателей. Вероятно, это связано с положительной практикой применения нулевой налоговой ставки и иными мерами поддержки малого предпринимательства. По данным налоговых органов, в первом полугодии 2017 года в регионе было выдано 2 тыс. патентов с нулевой налоговой ставкой, в то время как в целом по стране – всего 11 тысяч.

Количество поступивших обращений



<*> - за 2014 год дополнительно указаны обращения, поступившие с 15 ноября 2013 года

Основные темы обращений



КОСВЕННЫМ ПОКАЗАТЕЛЕМ НАЛИЧИЯ ПРОБЛЕМ МОГУТ ЯВЛЯТЬСЯ ДАННЫЕ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ

о количестве зарегистрированных субъектов бизнеса (ИП и коммерческих организаций). Так, за 2017 год их численность в Удмуртии сократилась на 2 080 единиц. Это 3% от общего числа субъектов предпринимательской деятельности в республике.

Напротив, снижение численности коммерческих компаний в Удмуртии носит гораздо более выраженный характер, нежели в среднем по России. Это позволяет сделать вывод, что в середине 2017 года произошло существенное изменение условий ведения бизнеса в регионе, которое в первую очередь затронуло юридические лица. Возможно, одной из причин стало введение нового порядка применения контрольно-кассовой техники.

К сожалению, данные УФНС по УР за январь и февраль 2018 года говорят о том, что число зарегистрированных субъектов бизнеса в Удмуртии продолжает снижаться. Это подтверждает мнение, что данная тенденция не случайна, а вызвана системными факторами.

Положительно оценивает изменения условий ведения бизнеса только один из десяти опрошенных собственников и топ-менеджеров коммерческих компаний. При этом значительное улучшение отмечает только 1% респондентов, 9% сообщили, что в 2017 году подвижки незначительны. Мнение о том, что условия ведения бизнеса в Удмуртии не изменились, высказали четверть опрошенных.

Единственным направлением, по которому положительные оценки у предпринимателей преобладают над отрицательными, является качество, доступность и удобство получения государственных и муниципальных услуг. Во многом, на мой взгляд, это связано с проводимой политикой по переходу на предоставление услуг в электронной форме, в МФЦ и с другими мерами.

Относительно небольшая разница между отрицательными и положительными ответами наблюдается в оценках доступности мер господдержки бизнеса. Здесь 12% опрошенных сообщили, что условия стали лучше, а 27% – высказали противоположное мнение. Примерно так же оценивают представители бизнеса изменение уровня коррупции в органах власти: 9% – «лучше» и 25% – «хуже».

В большей мере преобладают негативные отзывы об изменении доступности кредитов и иных заёмных средств (14% – «лучше», 34% – «хуже») и изменении количества проверок, проводимых органами государственного и муниципального контроля (7% положительных и 34% отрицательных ответов).

В этой части результаты опроса противоречат официальным данным. В частности, как показы-

вают исследования Центробанка РФ, фактически процентные ставки для предпринимателей в 2017 году снизились, то есть доступность кредитных ресурсов теоретически должна была повыситься. Но, вероятно, существуют иные ограничения на получение кредитов. К примеру, представители строительной отрасли в своих обращениях сообщали, что кредитные организации фактически не хотят брать на себя риски финансирования строительства многоквартирных домов. А представители малого бизнеса отмечали, что для них существенным барьером являются требования банков к залогу.

Наиболее негативно респонденты оценили изменение спроса и покупательской способности клиентов. О том, что ситуация в 2017 году стала хуже, сообщили 68% опрошенных. 54% считают, что увеличились неналоговые платежи, 46% – что выросла налоговая нагрузка. Положительные оценки по данным направлениям практически отсутствуют. Бизнес по-прежнему не ощущает, что тезисы президента России о сохранении в течение четырёх лет уровня налоговой нагрузки воплощаются на практике.

Кроме того, в ходе проведённого опроса почти каждый пятый респондент сообщил о том, что в течение 2017 года ему приходилось сталкиваться с коррупционными практиками, связанными с уплатой неформальных платежей или оказанием неформальных услуг.

По мнению опрошенных, основная причина этих явлений – специально созданные органами власти неисполнимые обязательные требования



Александр ПРАСОЛОВ,
уполномоченный по защите
прав предпринимателей
в Удмуртской Республике



НАИБОЛЕЕ НЕГАТИВНО РЕСПОНДЕНТЫ ОЦЕНИЛИ ИЗМЕНЕНИЕ СПРОСА И ПОКУПАТЕЛЬСКОЙ СПОСОБНОСТИ КЛИЕНТОВ

или административные процедуры, а также неблагоприятная административная среда, при которой предприниматели вынуждены платить с целью сохранить бизнес. При этом 14% респондентов считают, что неформальные платежи связаны с желанием предпринимателя получить дополнительное конкурентное преимущество, а по мнению 5% — это способ уйти от ответственности за нарушение закона.

Вызывают обеспокоенность данные опроса о прибыльности бизнеса в Удмуртии. Только 6% респондентов сообщили в своих ответах, что их дело успешно и приносит хорошую прибыль, в ближайшей перспективе планируется его расширение. 59% опрошенных, наоборот, сообщили о сложной ситуации. У 44% бизнес находится на грани убыточности, прибыльность минимальна, и любые негативные изменения могут сделать компанию убыточной. 15% респондентов сообщили об ещё худшей ситуации. По их данным, бизнес убыточен и существует только за счёт накопленных ранее ресурсов.

Опрошенные предприниматели пока что дают очень осторожные оценки деятельности региональных властей, направленной на создание благоприятных условий для ведения бизнеса. Значительная часть считает, что это один из приоритетов руководства республики. Однако многие предприниматели отмечают, что предпринимаемые меры недостаточно масштабны, носят избирательный характер и не всегда эффективны.

Согласно ответам предпринимателей, наиболее проблемные административные барьеры в Удмуртии создают налоговые органы, территориальные органы Роспотребнадзора, Пенсионного фонда, Государ-

ственная инспекция труда, подразделения органов местного самоуправления в сфере архитектуры и строительства, управления имуществом и земельными ресурсами.

Системные проблемы

Ежегодно собираю информацию о системных проблемах предпринимателей в Удмуртии. Необходимо отметить, что решение многих из них находится в компетенции федеральных органов законодательной и исполнительной власти. Такие проблемы нередко возникают вследствие недостаточной проработки федеральных актов.

Например, в отчётном периоде в мой адрес поступали обращения от малых предпринимателей, столкнувшихся с проблемой внедрения новых кассовых аппаратов. Для микропредприятий, особенно в сельской местности, внедрение онлайн-касс сопряжено с большими затратами — как разовыми, так и ежегодными. Сегодня стоимость фискального накопителя, действующего 13 месяцев, сравнима со стоимостью простых моделей кассовых аппаратов. А ещё необходимо заплатить за техническое обслуживание кассы, услуги оператора фискальных данных, доступ в Интернет, настройку и обслуживание кассы... При этом предприниматели не только из сельских поселений, но и из райцентров и даже небольших городов республики неоднократно сообщали, что специалистов, способных провести грамотную настройку и обслуживание кассового аппарата нового образца, сегодня критически не хватает.

Оказался неурегулированным вопрос о возможном выходе из строя кассового аппарата. Что делать малому предпринимателю, если у него только одна касса на торговой точке? Покупать новую накладно. Взять в аренду другой аппарат или применять бланки строгой отчётности нельзя. А работать без кассы невозможно. Во-первых, это сразу увидят налоговые органы, во-вторых, штрафы за неприменение кассовой техники огромны и могут достигать 100% от суммы расчёта.

По решению федерального штаба под руководством бизнес-омбудсмена РФ **Бориса Титова** и руководителя ФНС России **Михаила Мишустина** в переходный период деятельность налоговых органов была переориентирована с контроля на разъяснительную работу, административные штрафы не налагались.

По многим системным проблемам решения необходимо принимать на региональном уровне. Например, это существенный рост ставок арендной платы за земельные участки, находящиеся в госу-

Актуальные системные проблемы бизнеса, решения по которым необходимо принимать на федеральном уровне



не урегулирован вопрос замены контрольно-кассовой техники (ККТ) на период её временного отсутствия

приобретение и содержание ККТ обременительно для микропредприятий, особенно в сельской местности, недостаточно специалистов, которые могут обслуживать ККТ



невозможность самостоятельно без наказания исправить ошибки в отчётности по застрахованным лицам, предоставляемой в ПФР

большие затраты предпринимателей, осуществляющих перевозку тяжеловесных грузов по автомобильным дорогам (высокая стоимость разрешений, штрафы)



происходит постоянное увеличение, изменение и усложнение отчётности для бизнеса

недостаточная эффективность механизмов оспаривания кадастровой стоимости земельных участков и объектов недвижимого имущества



Минюстом России запланировано ограничить участие лиц, не имеющих статуса адвоката, в судебных процессах, а также ограничить оказание такими лицами юридической помощи на возмездной основе



ПОЧТИ КАЖДЫЙ ПЯТЫЙ РЕСПОНДЕНТ СООБЩИЛ О ТОМ, ЧТО В ТЕЧЕНИЕ 2017 ГОДА

ему приходилось сталкиваться с коррупционными практиками. По мнению опрошенных, основная причина этих явлений – специально созданные органами власти неисполнимые обязательные требования или административные процедуры, а также неблагоприятная административная среда, при которой предприниматели вынуждены платить с целью сохранить бизнес.

дарственной или муниципальной собственности или государственная собственность на которые не разграничена. Для отдельных категорий земель ставки выросли в три-четыре раза, увеличилась задолженность по оплате аренды.

Актуален и вопрос ощутимого роста налоговой нагрузки на предпринимателей, применяющих специальные налоговые режимы, в случаях, если их объекты недвижимости облагаются налогом от кадастровой стоимости. По данным налоговых органов, в 2017 году за счёт уплаты налога на имущество организаций налоговая нагрузка на компании, применяющие УСН, в среднем увеличилась на 47%, а на компании, применяющие ЕНВД, – на 40%.

Вызывает беспокойство бизнес-сообщества тот факт, что на региональном уровне льготы по налогу на движимое имущество не были сохранены. Это снижает привлекательность инвестиций в новое оборудование. Большой его объём приобретает в лизинг. Поэтому лизинговые компании из других регионов России, где принято решение о сохранении льготы, оказываются в более выгодном положении, нежели удмуртские, поскольку последние вынужденно поднимают цену своих услуг с целью компенсации дополнительных расходов на уплату налога. Кроме того, бизнес в республике, снижая свои издержки, может принять решение заключать договоры лизинга с компаниями из других регионов и оставлять своё имущество на их балансе, что позволит избежать уплаты налога.

В Удмуртии не реализовано предоставленное федеральным законом право снижения налоговой ставки для налогоплательщиков, применяющих УСН и выбравших в качестве объекта налогообложения доходы. Хотя в ряде регионов данная возможность уже использована. До сих пор актуальна проблема несвоевременной оплаты поставленных товаров, выполненных работ, оказанных услуг по государственным и муниципальным контрактам.

Предложения регионального масштаба

На мой взгляд, положение бизнеса улучшило бы принятие следующих решений:

- ограничить возможности роста ставок земельного налога на 10% относительно предыдущего года, в том числе с учётом этого пересмотреть принятые ранее решения о повышении;

- с целью сокращения стоимости перевозок грузов, увеличения производительности труда, а также улучшения логистики провести модернизацию отдельных автомобильных дорог, повысив их категорию;

- не допускать резкого роста арендной платы за земельные участки, находящиеся в государственной или муниципальной собственности, более чем на 10% относительно предыдущего года, в том числе пересмотреть ранее принятые решения о существенном росте ставок для отдельных земельных участков;

- не допускать вынесения штрафных санкций за впервые выявленное нарушение в тех случаях, когда закон предусматривает их замену на предупреждение;

- с целью недопущения существенного роста налоговой нагрузки вернуть для малого бизнеса, применяющего специальные налоговые режимы, освобождение от уплаты налогов на имущество от кадастровой стоимости;

- вернуть льготы по налогу на движимое имущество;

- разработать комплекс мер по снижению остроты проблемы дефицита квалифицированных кадров;

- повысить защищённость арендаторов государственного и муниципального имущества, в том числе посредством установления сроков, в течение которых арендная плата будет неизменной;

- по примеру других регионов предлагать также создать рабочую группу при главе Удмуртии, рассматривающую вопросы несвоевременной оплаты товаров, работ и услуг по государственным и муниципальным контрактам, а также систему мониторинга такой задолженности.

В последнее время внимание к проблемам предпринимателей растёт. В Удмуртии регулярно предпринимаются шаги, направленные на развитие экономики и поддержку бизнеса. Уверен, что есть все возможности для развития бизнеса и повышения инвестиционной привлекательности региона. ●

ЦИФРЫ

2,5 балла из 5 – средняя оценка условий ведения предпринимательской деятельности в Удмуртии*

2,2 из 5 – оценка представителей строительной отрасли

2,4 – сельского и лесного хозяйства и бытовых услуг

2,7 – промышленности

2,9 – представителей бизнес-услуг

у 6% респондентов дело успешно и приносит хорошую прибыль

59% сообщили о сложной ситуации

у 44% бизнес находится на грани убыточности, прибыльность минимальна

у 15% бизнес убыточен и существует только за счёт накопленных ранее ресурсов

* по результатам опроса собственников бизнеса и топ-менеджеров, проведённого в январе-феврале 2018 года

ПО МНОГИМ СИСТЕМНЫМ ПРОБЛЕМАМ РЕШЕНИЯ НЕОБХОДИМО ПРИНИМАТЬ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

КОНСОЛИДАЦИЯ ОБЩЕСТВЕННЫХ СИЛ В ГРАЖДАНСКОМ ОБЩЕСТВЕ

23 марта в Ижевске состоялось заседание «круглого стола» по теме «Консолидация общественных сил и формирование институтов гражданского общества на основе универсальных моделей общественного самоуправления».



Рамзия САЛАХУТДИНОВА,
АНО Центр гражданских инициатив «Русь»

ТВОРЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ЧЕЛОВЕКА НЕ ДОЛЖЕН ОСТАВАТЬСЯ НЕЗАДЕЙСТВОВАННЫМ В ТЕХНИЧЕСКОЙ И ИНФОРМАЦИОННОЙ РЕВОЛЮЦИИ

Мы живём в эпоху глобальных преобразований. Дух нового времени требует изменений во всех сферах человеческой жизни. Человечество оказалось не подготовленным к переменам, не способным управлять прошлыми и новыми противоречиями. Мир потерялся в бесцельности и бессмысленности техногенной глобализации и потребительском порабощении, безудержном росте конкуренции и агрессии. Эпидемии, войны, социальные и природные катастрофы, кризисы стали нашими постоянными спутниками.

В современном мировом сообществе идут глобальные процессы изменений. Техническая и информационная революции задают новые стандарты развития. Творческий потенциал человека не должен оставаться в них незадействованным. Многие прогрессивные люди, осмысливая свою жизненную позицию, находят своё место и роль в эволюционном процессе мирового сообщества, могут реализовать своё предназначение, стать нужными и полезными планете. Во многом этому способствует и технология природоориентированного развития Международной научной школы Универсологии (МНШУ).

Новая методология междисциплинарного синтеза МНШУ успешно моделирует, прогнозирует, диагностирует и поэтапно формирует инверсионные процессы. Её методы раскрывают суть причинности всех явлений, в т. ч. внутреннего мира тройственного предназначения человека, проявляемых в семейных, родовых, народных отношениях.

А готовы ли люди реально строить своё будущее, а не просто возмущаться настоящим? Существуют ли механизмы, позволяющие уже сегодня сознательным людям включиться в процессы такого строительства? И готовы ли к сотрудничеству органы управления?

На эти и другие вопросы 23 марта отвечали специалисты на заседании «круглого стола» «Консолидация общественных сил и формирование институтов гражданского общества на основе универсальных моделей общественного самоуправления».

В период обновления социально-экономических основ народного хозяйства, утверждения новых отношений между государством и гражданским обществом основными целями политики в области общественного развития являлось развитие социальной активности населения для решения злободневных социально-экономических, культурно-нравственных и воспитательных задач. Формировались новые подходы к сотрудничеству общественного и государственного секторов. Надвигающимся кризисам может противостоять лишь консолидация всех слоёв общества и международного сотрудничества на основе применения универсальных моделей комплексного разрешения противоречий в обществе и согласования развития разных сфер жизни.

Именно гражданские инициативы, гражданский контроль и образование способны заложить основу правового государства, повсеместного соблюдения законности, защиты прав человека и предотвращения коррупции. С помощью гражданских структур возможна и большая прозрачность государственного управления и, следовательно, повышение доверия граждан к государственным институтам.

Создание гражданских центров общественного самоуправления и в них – групп по преодолению социальных пороков (наркомания, алкоголизм) и зависимостей (компьютерная зависимость, догматизм, консервативные стереотипы общества, страхи) людей приведёт к активизации населения, проявлению инициативности, побуждению к труду. Всё это будет способствовать повышению культуры, развитию самостоятельности и деловой активности.

Гражданские центры общественного самоуправления служат посредником между государ-

НАДВИГАЮЩИМСЯ КРИЗИСАМ МОЖЕТ ПРОТИВОСТОЯТЬ ЛИШЬ КОНСОЛИДАЦИЯ

всех слоёв общества и международного содружества на основе применения универсальных моделей комплексного разрешения противоречий в обществе и согласования развития разных сфер жизни.

ством и населением, выводя принятие управленческих решений за узкие рамки политической элиты, организуя публичный диалог по ключевым вопросам развития страны, расширяя самоуправление, утверждая активную гражданственность и ответственность людей за собственные судьбы и за судьбу России в целом.

При гражданском центре формируется совет общественного самоуправления при объединении усилий политических, общественных, государственных и негосударственных организаций и учреждений в данном регионе (городе, районе). Совет системы общественного самоуправления (СиОС) включает три направления: производственное, территориальное, социальное.

Система общественного самоуправления строится на основе коллективной стратегии и универсальных моделей, обеспечивающих универсализацию и оптимизацию процессов в производственных коллективах и в социальной жизни, формирующих высокую культуру отношений, ответственность, высшие ценностные ориентиры.

Существует гипотеза, что общество, организованное в соответствии с принципами коллективной стратегии и общественного самоуправления, может не только преодолеть кризис в социально-экономической сфере, но и продемонстрировать наиболее эффективный путь перспективного развития системных отношений, обеспечивая формирование здорового образа жизни населения и в конечном итоге – счастье каждого человека. Снижение хаоса в системах жизни является критерием эффективности развития.

Международной научной школой Универсология впервые создана Универсальная доктрина социально-экономического развития общества. Это единая теоретическая основа в области универсального моделирования и управления, межсистемного прогнозирования интеграционных процессов для сотрудничества, кооперации, международного содружества посредством коллективной стратегии на основе общественного самоуправления.

Универсальная доктрина ориентирует государство на достижение нового, эффективного социально-экономического уклада жизни. Она даёт возможность преодолеть односторонность в обществе, порождающую нестабильность, кризисные явления, конфликтность, стремление к терроризму, а также



ограниченность, замкнутость во всех сферах жизни – от межличностных отношений до социально-экономических и политических процессов.

Участники заседания «круглого стола» – представители Международной научной школы Универсология Ижевска, Международной научной школы Универсология Воткинска, Перми и другие общественные деятели – признают необходимость создания советов общественного самоуправления в городах для консолидации общественных сил в гражданском обществе.

Разделяя ответственность за эффективное проведение внедренческой, исследовательской работы по формированию совета системы общественного самоуправления, участники заседания «круглого стола» приняли решения:

1. Создать систему общественного самоуправления как эффективный способ преодоления социальной апатии у людей и включения их в общественную жизнь города.
2. Формировать Советы системы общественного самоуправления и Центры гражданского самоуправления при объединении усилий политических, общественных, государственных и негосударственных организаций и учреждений.
3. Создать предпосылки для межколлективных связей в совместной деятельности по проектам.
4. Уделить большое внимание реализации просветительских и обучающих программ по ознакомлению с методами организации системы общественного самоуправления.

5. Провести Международную научно-практическую конференцию «Универсальные модели, стратегии и тактики развития общества» в апреле-мае 2018 года. ●

МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНОЙ ШКОЛОЙ УНИВЕРСОЛОГИЯ ВПЕРВЫЕ СОЗДАНА УНИВЕРСАЛЬНАЯ ДОКТРИНА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА

Реклама

Уважаемый Юрий Александрович!

Примите самые искренние поздравления с днём рождения!



Ольга НОВГОРОДЦЕВА,
депутат Госсовета УР,
директор
производственного
предприятия
ООО «Светоч»

Многолетний опыт работы на одном из стратегических предприятий Удмуртии, плодотворная депутатская деятельность, а также лучшие личные качества — всё это стало прочной основой для результативной политики управления Ижевском. На посту главы города Вы делаете всё, чтобы повышался уровень экономического развития муниципалитета, решались важные вопросы, от которых зависит социальный климат, благополучие наших граждан. Нельзя не отметить факт того, что Вы инициируете проекты, призванные объединить муниципальную власть и общественность для устранения самых острых проблем.

Уважаемый Юрий Александрович, пусть и в дальнейшем Ваш профессионализм, добросовестность, открытость гражданам содействуют деловым успехам, социально-экономическому развитию Ижевска. Пусть под Вашим началом город процветает и становится лучше. И, конечно, наряду с профессиональными достижениями искренне желаем счастья, здоровья, исполнения всех личных пожеланий!

Уважаемый Юрий Александрович!

Примите самые тёплые и искренние поздравления с днём рождения!



Наиль МУХАМЕДЗЯНОВ,
депутат
Государственного
Совета Удмуртской
Республики

Вы в полной мере обладаете такими профессиональными качествами, как ответственность, компетентность, системный подход и стратегическое мышление. За годы депутатской деятельности и работы на руководящих должностях в ОАО «Ижсталь» Вами накоплен огромный опыт менеджмента. Именно поэтому в 2015 году Вам доверили ответственный пост главы Ижевска. В этой должности Вы сделали многое для улучшения социально-экономического положения столицы Удмуртии, повышения эффективности местного самоуправления и качества жизни граждан.

Желаю Вам и в дальнейшем успешно выполнять задачи по обеспечению благополучия и процветания Ижевска, реализовывать новые проекты для развития города. Успехов во всех начинаниях, энергии и оптимизма, доброго здоровья и благополучия Вам и Вашим близким!

Уважаемый Юрий Александрович!

От имени всего коллектива БУЗ УР «Первая республиканская клиническая больница» поздравляю Вас с днём рождения!



Александр ШАКЛЕИН,
к. м. н.,
главный врач
БУЗ УР «Первая
республиканская
клиническая
больница»

Как глава города Ижевска Вы уделяете большое внимание тем вопросам, от которых зависит благополучие, жизнь и здоровье наших граждан. В том числе касающимся здравоохранения, поддержки учреждений отрасли. Это показатель Вашей социальной ответственности, реальной заботы о жителях города.

От всей души желаю новых успехов в работе, энергии и сил для дальнейшего созидания, поддержки команды единомышленников и, конечно, здоровья, счастья, всех благ!

Уважаемый Юрий Александрович!

*Примите от меня самые искренние поздравления
и наилучшие пожелания по случаю Вашего дня рождения!*



Нагим КАЮМОВ,
генеральный директор
ИКЦ «Альтон»

В этот праздничный день я в первую очередь хочу поблагодарить Вас за преданность родному Ижевску, за ту огромную работу, которую Вы проводите в его интересах на муниципальном уровне. Сегодня столица Удмуртии является одним из передовых центров науки, культуры в Приволжском федеральном округе. Её украшает множество знаковых объектов, достойных быть визитной карточкой для гостей. Несмотря на сложности, обусловленные современной ситуацией, в социально-экономическом развитии нашего города есть положительная динамика. Приоритеты, которые определяет администрация Ижевска, сохраняя традиции и внедряя лучшие управленческие практики, способствуют его дальнейшему процветанию.

Уважаемый Юрий Александрович, от всей души желаю Вам новых трудовых свершений. Пусть присущие Вам профессионализм, работоспособность, ответственность будут залогом успешной реализации всех планов и начинаний. Крепкого здоровья и всего наилучшего Вам и Вашей семье!

Уважаемый Юрий Александрович!

*От лица всего коллектива ООО «Школьник»
поздравляю Вас с днём рождения!*



Любовь ЧУРИЧКОВА,
директор
ООО «Школьник»

Ваша деятельность по управлению муниципалитетом отличается главным – большим вниманием к тем направлениям, от которых зависит качество жизни граждан. При этом все вопросы решаются при взаимодействии с населением, с обеспечением прозрачности работы муниципальной власти.

Отмечу, что ООО «Школьник» – компания, более 25 лет работающая в сфере организации школьного питания, получает системную поддержку органов местного самоуправления. Ваша помощь конструктивна, действенна, благодаря ей мобильнее решаются важные задачи, связанные со здоровьесбережением подрастающего поколения.

Уважаемый Юрий Александрович, желаем Вам дальнейшей плодотворной работы, новых успехов, осуществления всех личных планов и идей!

Уважаемый Юрий Александрович!

Примите искренние поздравления по случаю Вашего дня рождения!



Георгий СНХЧЯН,
генеральный директор
ООО «Колос»

Под Вашим началом успешно решаются вопросы, связанные с развитием города Ижевска, эффективно выполняются обязательства органов местного самоуправления. Важно, что акцент делается на реализацию проектов, повышающих уровень социального благополучия граждан. В частности, в сфере ЖКХ, благоустройства территорий, строительства объектов, имеющих общественную значимость.

Желаю, чтобы Ваша деятельность по управлению муниципалитетом и в перспективе осуществлялась активно, с самыми высокими показателями. И каждое новое начинание делало наш город лучше, комфортнее для проживания. Больших Вам успехов в работе и, конечно, личного счастья!

Уважаемый Юрий Александрович!

Я искренне рада поздравить Вас с днём рождения!



Елена ШИКАЛОВА,
директор
ООО «АС-Проект»

За годы работы депутатом Городской думы г. Ижевска, в должности главы столицы Удмуртии Вы проявили себя не только мудрым, тактичным политиком, грамотным хозяйственником, знающим проблемы города, но в первую очередь — человеком искренним, равнодушным. Сегодня Вы прикладываете максимум усилий для того, чтобы соблюсти баланс интересов власти, бизнеса, общества, делаете всё возможное для того, чтобы обеспечить стабильную, бесперебойную работу всех городских служб.

В этот знаменательный для Вас праздничный день я от всей души желаю Вам дальнейших успехов в развитии, укреплении и процветании Ижевска. Пусть каждый Ваш день будет наполнен энергией, силой, оптимизмом, новыми достижениями и, конечно, только хорошими городскими новостями и событиями!

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

440 ЗАЯВЛЕНИЙ ПОДАЛИ В УФАС УДМУРТИИ В 2017 ГОДУ

В 2017 году в УФАС по УР поступило 440 заявлений о нарушении антимонопольного законодательства, что больше, чем в 2016 году. Об этом сообщил руководитель ведомства Михаил Маренников на очередной сессии Госсовета УР.

Было возбуждено 175 дел, из них 14 касались работы органов власти, а также предприятий ЖКХ, строительного комплекса, транспорта, торговли, связи и других. 14 возбуждённых дел связаны со злоупотреблением доминирующим положением на рынке, 12 из них выиграно. Четыре касались соглашений хозяйствующих субъектов на рынке, три выиграно. **Михаил Маренников** приводит пример сговора на торгах между ООО и четырьмя ИП: «Вначале использо-

вался один IP-адрес при участии в торгах, одно лицо осуществляло подачу заявок. Двое участников были включены в реестр недобросовестных поставщиков, следовательно, контракт с ними не мог быть заключён ни при каких обстоятельствах. Сумма полученного дохода превысила 50 млн рублей. Дело передано в МВД».

Органы государственной власти и местного самоуправления допускали нарушения при размещении рекламных конструкций, производстве

продуктов питания, дорожном строительстве и ремонте, операциях с недвижимостью, оказании медицинских услуг, организации розничной продажи лекарств, пассажирских перевозок. В том числе речь шла и о реализации инвестиционных проектов. Кроме того, органам власти было выдано 24 предупреждения, 12 из них касались злоупотребления доминирующим положением и четыре — недобросовестной конкуренции.

Судом рассмотрено 124 жалобы по нарушению процедуры торгов, 48 из них связано с закупками, проводимыми отдельными видами юридических лиц. 341 жалоба поступила на размещение государственных и муниципальных заказов, 90 признаны обоснованными. Также в ведомстве зафиксировано 79 обращений заказчиков о внесении контрагентов в реестр недобросовестных поставщиков, 29 из них поддержаны. ●

Уважаемая Лариса Анатольевна!

Примите мои самые искренние и сердечные поздравления с 16-летием журнала «Деловая Репутация»!



Виктор БАЛАКИН,
мэр г. Ижевска
в 2001–2010 гг.

На информационном поле Удмуртской Республики Ваше издание с первых дней своего существования заняло особую нишу. На протяжении всех 16 лет работы журнал «Деловая Репутация» является одним из авторитетных, уважаемых и читаемых изданий нашей республики. Я искренне уважаю Вас и весь редакционный коллектив за профессионализм, за ответственное и беспристрастное отношение к работе, умение находить интересную тематику для публикаций и привлекать новых экспертов, за постоянное стремление к новым творческим вершинам. Стабильно высокое качество журнала — заслуга всей редакции, и в первую очередь Ваша, уважаемая Лариса Анатольевна!

От всей души желаю замечательному журналу «Деловая Репутация» дальнейшего динамичного развития. Пусть энтузиазм, сила, энергия вашего коллектива успешно воплощаются в новых статьях, номерах, проектах. Успехов, здоровья, счастья и всего самого наилучшего!

Уважаемая Лариса Анатольевна!

Поздравляю Вас и творческий коллектив редакции с днём рождения журнала!



Василий ШТЕННИКОВ,
генеральный директор
Удмуртского
аттестационного
центра НАКС,
доктор технических наук,
академик МАРЭ

16 лет назад вышел в свет первый номер журнала «Деловая Репутация». Для регионального рынка СМИ Ваш пилотный проект ознаменовал новый подход в подготовке, подаче материалов по всем направлениям общественно-политической жизни Удмуртской Республики. Тогда Вы с огромным энтузиазмом взялись за развитие издания и сохраняете его сегодня. Все эти годы журнал остаётся интересным, объективным, компетентным, профессионально честным. А в возглавляемом Вами коллективе работают неравнодушные, увлечённые своим делом люди.

Я убеждён, что у «Деловой Репутации» — большое будущее. Искренне желаю журналу дальнейшего успешного развития под Вашим руководством. Пусть Ваш огромный опыт работы в следующие годы воплощается в новых начинаниях, проектах, пусть авторитет издания укрепляется, а его читательская аудитория постоянно расширяется. Крепкого здоровья, счастья, профессиональных и личных успехов Вам лично и всему коллективу «Деловой Репутации»!

Уважаемая Лариса Анатольевна!

В Вашем лице от всей души поздравляю редакцию журнала «Деловая Репутация» с 16-летием!



Владимир БОДРОВ,
депутат
Государственного
Совета Удмуртской
Республики,
первый секретарь
удмуртского
рескома КПРФ

В современной России велика роль средств массовой информации, которые способны достоверно, объективно отражать происходящие социально-экономические события. Очень приятно отметить, что в Удмуртии таким изданием является журнал «Деловая Репутация».

За годы работы ваше издание стало открытой площадкой для общения представителей различных политических направлений, власти, бизнеса, общества. Ваши публикации способствуют верному пониманию политических, гражданских процессов в регионе, стране, мире.

Искренне желаю Вам, уважаемая Лариса Анатольевна, дальнейшего процветания издания, сохранения его деловой репутации, надёжных бизнес-партнёров, а всему творческому коллективу — профессиональных успехов, острого пера, здоровья и благополучия!

Уважаемая Лариса Анатольевна!

Поздравляю Вас с днём рождения журнала «Деловая Репутация»!



Константин ЖУРАВЛЁВ,
директор
ООО «Крэйн»

16 лет для человека — юный возраст, но для журнала этот временной отрезок — лучший показатель зрелости, опыта, таланта, мастерства. Все эти качества в полной мере есть у «Деловой Репутации». Вы умеете рассказывать о происходящих в регионе событиях честно и объективно, информация, публикуемая на страницах вашего издания, полезна и интересна широкому кругу читательской аудитории.

От всей души желаю, чтобы «Деловая Репутация» и дальше сохраняла свой стиль, своё лицо — то, что её отличает на рынке СМИ Удмуртской Республики. Качественных вам публикаций, новых творческих идей и вдохновения, верных деловых партнёров и преданных читателей, востребованности в своей отрасли, профессиональных успехов и больших тиражей!

Уважаемая Лариса Анатольевна!

Искренне поздравляю Вас и редакцию «Деловой Репутации» с днём рождения журнала!



Георгий СНХЧЯН,
генеральный директор
ООО «Колос»

Хочу выразить своё уважение всему коллективу журнала «Деловая Репутация». Сегодня, в эпоху высоких технологий, люди предпочитают получать информацию из Интернета, и роль печатных средств массовой информации уменьшается. Но ваше издание сумело сохранить своё место на рынке СМИ, своего читателя. Журнал остаётся востребованным, популярным, развивается и совершенствуется. Это — огромная заслуга и показатель вашего профессионализма, умения мыслить нестандартно, предлагать читательской аудитории интересные, увлекательные, полезные материалы.

От всей души желаю вам творческих свершений, добра, здоровья и благополучия. Пусть ваш журнал всегда будет в числе ведущих информационно-аналитических изданий Удмуртии!

Уважаемая Лариса Анатольевна!

От всего сердца поздравляю Вас и всю редакцию с днём рождения журнала «Деловая Репутация»!



Вячеслав МАЛЬЦЕВ,
предприниматель,
г. Сарапул

За 16 лет работы ваше издание зарекомендовало себя только с лучшей стороны. Открывая каждый раз новый номер, я вижу, что ваша репутация остаётся сухой — на страницах журнала всегда публикуются только объективные, тщательно выверенные, грамотно поданные факты и комментарии. И действительно, особенно в современных условиях, такая надёжная, проверенная репутация дорогого стоит.

Искренне уверен в том, что в последующие годы авторитет журнала, его позиции на региональном информационном рынке будут только укрепляться. Желаю всему коллективу «Деловой Репутации» новых, свежих идей, творческого вдохновения, профессионального роста, благополучия!

РЕПУТАЦИЯ
БЕЛГОРАД



ЭКОНОМИКА

АЛЕКСЕЙ ТЕЛКОВ

ЗАЕЗД НА СКОРОСТЬ

КОНСТАНТИН НАГОВИЦЫН

АБОНЕМЕНТ НА БЛАГОУСТРОЙСТВО

ЛИФТ ДАЛЬШЕ
НЕ ИДЁТ?

ФАРИТ ГУБАЕВ

ОПЕРЕЖАЯ ИННОВАЦИИ

ХОЗЯЙСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОБЩЕСТВА, А ТАКЖЕ
СОВОКУПНОСТЬ ОТНОШЕНИЙ, СЯКАЮЩИХСЯ В СИСТЕМЕ
ПРОИЗВОДСТВА, РАСПРЕДЕЛЕНИЯ, ОБМЕНА И ПОТРЕБЛЕНИЯ

АЛЕКСЕЙ ТЕЛКОВ

ЗАЕЗД НА СКОРОСТЬ



В Шерегеше – горнолыжном курорте № 1 в Сибири – по местному снегу, прозванному «пухляком», летают не только лыжники. Интернет 4G здесь, как оказалось, ничуть не уступает им в высокой скорости. Именно в великолепном «Геше» оператор мобильной связи Tele2 собрал 70 журналистов из 37 российских городов – чтобы на деле продемонстрировать, как скорость меняет нашу жизнь, ну и, конечно, поговорить о сегодняшнем дне и перспективах развития мобильной связи в России.



Алексей ТЕЛКОВ,
заместитель технического
директора Tele2

Ещё в начале 2016 года можно было услышать споры о целесообразности строительства мобильных сетей 4G, ведь этот стандарт поддерживался далеко не всеми устройствами. Но технологии развиваются очень быстро. В 2007 году в Шерегеше мы запустили первые базовые станции 2G. В мае 2015 года в Кузбассе появился Интернет 3G, годом позднее стартовал высокоскоростной 4G на частоте 800 МГц, летом 2017-го – на 1800 МГц. Таким образом, мы практически полностью продублировали покрытие нашей сети высокоскоростным Интернетом. Кемеровская область – одна из первых областей Tele2 в России, где мы развернули ковровое покрытие 4G. Причём мы «закрыли» не только все населённые пункты, но и 1800 км скоростных автомобильных дорог. И сейчас, по сути, наш 4G есть даже у медведей.

Когда мы запустили сеть 4G в диапазоне 800 МГц, в Кузбассе через неё проходило около 12% от общего трафика. Но потребление 4G-Интернета быстро росло, и чтобы пользователям по-прежнему было комфортно в сети, мы расширили покрытие за счёт запуска базовых станций на частоте 1800 МГц. В результате средняя скорость загрузки данных увеличилась в 2,6 раза. На данный момент в регионе через сеть 4G проходит уже 36% трафика. В Шерегеше после запуска базовых станций 4G, которые позволили нам покрыть всю курортную зону, через сеть четвёртого поколения прошло 53% трафика. Всего же с начала сезона наши абоненты на склонах Шерегеша использовали более 15 Тб мобильного Интернета. Это очень много для такой маленькой точки на карте.

В отношении трафика Шерегеш ещё интересен тем, что здесь длинный сезон, но достаточно корот-



кий катальный день – в 17.00 подъёмники заканчивают работу. И после этого очень резко растёт интернет-трафик: все начинают постить фото, видео, размещать их в соцсетях, собирать лайки и т. д. А первый скачок трафика, естественно, бывает утром: человек заезжает на гору – тут же делает селфи, делится им с коллегами, друзьями, знакомыми.

Мы наблюдаем, как вместе с развитием технологий меняется портрет современного абонента. Люди стали совершать меньше звонков, так как всем нужен высокоскоростной мобильный Интернет, они перестают отправлять sms-сообщения, предпочитая различные мессенджеры. На этот счёт у меня нет тревоги: мессенджеры могут «убить» sms, звонки, но они не убьют операторов, так как у них нет доступа к каналам связи.

Вообще современный российский абонент хочет за меньшие деньги получать больше – россияне более требовательны к качеству и покрытию сети по сравнению, например, с жителями Европы. У нас голосовая связь должна быть в каждом доме, при этом определяющим фактором стала даже не скорость Интернета, а его наличие и стабильность – можно ли скачать, просмотреть видео, отправить селфи и т.д. Если раньше оператора связи выбира-

МЫ ПРОВОДИМ ТЕСТЫ С КОМПАНИЯМИ –

производителями оборудования, но считаем, что в ближайшие несколько лет в массовой эксплуатации технологии 5G не будет.

ли по принципу наименьшей цены, то сейчас клиент ориентируется на лучшие предложения по цене-качеству. Поэтому, чтобы удержаться на рынке, вместе с абонентами меняемся и мы: от стратегии дискаунтера Tele2 перешла к позиции выгодного мобильного оператора.

Всего по России наши 4G-сети работают в 56 регионах. Сегодня 84 млн людей могут пользоваться данной технологией. Но отмечу интересный момент: говорят, что LTE – это супервысокие скорости, однако фактически средние скорости, которые выдаёт современное 3G-оборудование, сопоставимо с 4G. При этом пиковая скорость в сети четвёртого поколения значительно выше. А это значит, что при одновременном нахождении в сети большого числа абонентов они получают более высокую скорость в 4G. Но опять же, отмечу, что я не видел ни одного приложения, которому требуется скорость свыше 1,5 Мбит/сек, она позволяет комфортно просматривать потоковое видео на смартфоне. А наш ориентир – это мобильный абонент. Поэтому наша основная задача – сделать так, чтобы наш пользователь везде смог пользоваться теми приложениями, которые есть на данный момент.

С точки зрения цен и обслуживания пользователя на российском телекоммуникационном рынке нет проблем. Но технологически отечественный телеком несколько отстаёт от мира. В Скандинавии,

МЕССЕНДЖЕРЫ МОГУТ «УБИТЬ» SMS, ЗВОНКИ, НО ОНИ НЕ УБЬЮТ ОПЕРАТОРОВ, ТАК КАК У НИХ НЕТ ДОСТУПА К КАНАЛАМ СВЯЗИ

Применение 5G

Сфера	Эффект
Беспилотные автомобили	Ликвидация опасной задержки сигнала на большой скорости
Промышленность	Быстродействие промышленных роботов и унификация инфраструктуры
Сельское хозяйство	Удалённое управление сельхозтехникой, мониторинг полей и стад
Образование	Наглядное обучение через VR-трансляцию процесса с точки зрения мастера
Телемедицина	Удалённые операции в реальном времени
Общение	Интерактивная виртуальная реальность: пользователи смогут взаимодействовать на расстоянии так, будто они находятся рядом
Развлечения	Быстрая беспроводная передача видео сверхвысокой чёткости (4K, 8K), трансляция мероприятия с эффектом VR
Компьютерные игры	Многочисленные VR-игры без задержки сигнала

По данным RB.ru

Эволюция мобильной связи

	Технологии	Скорость	Функции	Начало разработки	Внедрение
1G – аналоговая сотовая связь	NMT, AMPS и др.	до 1,9 Кбит/с	звонки	1970	1984
2G – цифровая сотовая связь	GSM и др.	до 14,4 Кбит/с	+sms	1980	1991
3G – широкополосная цифровая сотовая связь	CDMA2000, UMTS и др.	до 3,6 Мбит/с	+ доступ в Интернет	1990	2002
4G – ещё быстрее	LTE, WiMAX и др.	до 1 Гбит/с	+ видеостриминг	2000	2010
5G – ещё быстрее	IMT-2020	до 20 Гбит/с*	+UltraHD и 3D видео, AI-приложения, Интернет вещей	2008	2018*

* – прогнозы

ВМЕСТЕ С РАЗВИТИЕМ ТЕХНОЛОГИЙ МЕНЯЕТСЯ ПОРТРЕТ СОВРЕМЕННОГО АБОНЕНТА

большинстве стран Европы операторы отказываются от 3G, переводя сети на технологию четвертого поколения. С большой вероятностью в будущем это будем делать и мы, и другие отечественные операторы. Думаю, что через два года все наши станции будут работать на оборудовании LTE.

3G будет постепенно уходить. 2G ещё будет существовать, как долго – не скажет никто. У нас есть немало кнопочных телефонов, пенсионеры не хотят менять их на более передовые модели. Около 30% всех устройств в России, в том числе и модемы, на данный момент поддерживают технологию 2G. Сложность ещё и в том, что для передачи голосового сигнала через сеть четвертого поколения используется специальная технология VoLTE. Чтобы обеспечить качественную связь при помощи данной технологии, надо каждую конкретную модель телефона тестировать и настраивать. Однако далеко не все производители смартфонов имеют в России свои представительства, следова-

тельно, не все устройства можно протестировать. И в ряде случаев телефон, заказанный, к примеру, в Китае за несколько тысяч рублей, на территории России может не поддерживать VoLTE. Поэтому формат GSM, скорее всего, останется для голосовой связи, для передачи данных со счётчиков электроэнергии, которые через LTE не подключат.

Мобильные операторы России считают, что 5G – это будущее, к которому идёт мир. Мы проводим тесты с компаниями – производителями оборудования, но считаем, что в ближайшие несколько лет в массовой эксплуатации этой технологии не будет. И ключевой момент в том, что пятое поколение мобильных сетей нужно не абоненту. Оно требуется чайнику, машине, холодильнику, компьютеру, дому – чему угодно, но не пользователю... На февральском конгрессе производителей мобильного оборудования в Барселоне никто из участников не смог назвать приложения, которым нужна высокая скорость и низкая задержка передачи данных, которые обеспечивают 5G. Однако, как только появятся пользователи, у которых будет потребность в гигантских скоростях, у нас появится и сеть пятого поколения.

В настоящее время уже существуют тестовые базовые станции и девайсы для применения нового стандарта связи. Одна из зарубежных компаний уже внедрила 5G – но у сети другое назначение: она используется для раздачи мобильного Интернета в жилые дома. Моё мнение может отличаться от позиции других участников рынка, но я считаю, что для России на данный момент это и есть самый реалистичный сценарий использования технологии 5G. Потому что умных беспилотных машин на дорогах, для которых теоретически нужен 5G, я пока не видел, а вот домов без хорошего Интернета в нашей стране ещё предостаточно. ●



ЕСТЬ МНЕНИЕ



Андрей КУТЬЕВ,

директор ижевского филиала Tele2:

– После запуска в Удмуртии сети 4G в мае 2017 года мы увидели высокий спрос на эту услугу.

За полгода мы утроили число базовых станций с поддержкой 4G и в течение 2018 года планируем дальнейшее активное развитие сети. В ближайшее время LTE-сеть в регионе вырастет ещё вдвое, стройка уже ведётся как в городах и райцентрах республики, так и в малых населённых пунктах. В 2017 году у нас уже был опыт реализации социального проекта для

жителей деревни Турчино, где мы стали первым и пока единственным оператором связи. Около 1 тыс. человек теперь могут общаться со своими родственниками и друзьями, а при необходимости вызвать службу спасения или скорую помощь. Мы и дальше будем развивать сеть, опираясь на реальные потребности абонентов.

КОНСТАНТИН НАГОВИЦЫН

АБОНЕМЕНТ НА БЛАГОУСТРОЙСТВО

Проект «Мобильный дворник» – это новый подход к благоустройству, предполагающий аутсорсинг в жилищно-коммунальном хозяйстве. Компания оказывает комплекс услуг по обслуживанию территории в круглогодичном режиме для организаций любого масштаба – от небольших магазинов и офисов, торговых центров и ТСЖ до крупных промышленных предприятий.

С 2003 года компания занимается озеленением и благоустройством территорий в Удмуртии. За эти годы получен богатый опыт выполнения работ, в том числе на государственных и муниципальных объектах – вплоть до рекультивации земель на транспортных магистралях и переправах, а также на крупных промышленных предприятиях республики.

– В результате выполнения ряда проектов стало ясно, что вопросы комплексного благоустройства и обслуживания территорий в нашем регионе оставляют желать лучшего, – рассказывает руководитель проекта «Мобильный дворник» **Константин Наговицын**. – Поэтому и запущен проект по аутсорсингу, в том числе в жилищно-коммунальном хозяйстве. Мы разработали несколько пакетных предложений для клиентов разного масштаба и профиля. После заключения с нами договора на абонентское обслуживание вам больше не придётся беспокоиться о внешнем виде и чистоте территории.

В летний период комплекс услуг включает в себя озеленение – высадку однолетних и многолетних культур, уход за зелёными насаждениями, стрижку газонов, побелку деревьев, уборку пешеходных зон, проездов, дорог. Зимой – уборку снега с тротуаров и кровель, чистку проездов, обработку антиобледенителем. В перечень услуг входят также вывоз ТБО, опорожнение мусороприёмной камеры, влажная и сухая уборка подъездов, лестничных маршей, парадных, поддержание и восстановление дорожных знаков разметки, пешеходных ограждений и парковочных зон. «Мобильный дворник» гарантирует своевременность выполнения работ, выезды на объект в любое время по мере необходимости. Помимо абонентского обслуживания территории есть услуга экстренного вызова группы. С нами жители и работники предприятий могут быть уверены, что каждый день они будут жить в чистоте и выходить в ухоженный двор!



Константин НАГОВИЦЫН,
руководитель проекта
«Мобильный дворник»:

– Наша миссия – создать в Ижевске комфортное городское пространство и развитую инфраструктуру. Мы работаем с душой и всегда выполняем свои обязательства. Можем обеспечить уход за территорией любого уровня и любой площади. Снимите с себя груз забот о благоустройстве!

АУТСОРСИНГ В ЖКХ

ЛЕТО|ОСЕНЬ

- Озеленение (восстановление) участков зелёных насаждений, газонов;
- Комплексная уборка территорий, свипинг, стрижка газонов;
- Вывоз ТБО и мусора, чистка входных групп, парадных.

ЗИМА|ВЕСНА

- Комплексная уборка территории и зданий, чистка проездов, вывоз снега;
- Содержание кровель, антигололёдная обработка тротуаров и дорог;
- Внеплановые (по требованию) уборки территории.

365
ДНЕЙ

ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ СОПУТСТВУЮЩИЕ РАБОТЫ

- Уборка, сбор и вывоз ТБО (твёрдых бытовых отходов);
- Влажная и сухая уборка подъездов, лестничных маршей, парадных;
- Поддержание и восстановление дорожных знаков разметки, пешеходных ограждений и парковочных зон.

ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

- Оперативность
- Качество
- Доступность
- Стабильность

ВЫГОДА ЗАКАЗЧИКА

- Заметная экономия бюджета
- Всегда презентабельный вид территории
- Аутсорсинг проблемных вопросов

ПЕРСПЕКТИВЫ

- Экономия на реконструкции и ремонте
- Отсутствие претензий со стороны надзорных органов
- Благоприятная городская среда



**Мобильный
Дворник**

8 (3412) 56-28-90

мобильныйдворник.рф

НАШ ПАРТНЕР



ИЖГАЗОН
центр озеленения и благоустройства

ОТКРЫТЬ «ОКНО ВОЗМОЖНОСТЕЙ»

16 марта состоялась выездная сессия Корпорации МСП в Удмуртии. Руководство региона провело ряд встреч с представителями бизнеса, в том числе презентацию инвестиционных проектов республики.



КОРПОРАЦИЯ МСП – ВАЖНЫЙ СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПАРТНЁР ДЛЯ УДМУРТИИ, ОБЛАДАЮЩИЙ ЦЕЛЫМ АРСЕНАЛОМ ЭФФЕКТИВНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ И СЕРВИСОВ

Стратегическое партнёрство

Сессию открыла рабочая встреча главы Удмуртии **Александра Бречалова** и генерального директора Корпорации МСП **Александра Бравермана**. На ней обсуждались результаты совместной работы по поддержке малого и среднего бизнеса в республике и перспективы дальнейшего взаимодействия. Как отметил руководитель региона, в этом направлении Корпорация МСП является для Удмуртии важным стратегическим партнёром, обладающим целым арсеналом эффективных инструментов и сервисов.

«Мы стараемся существенно нарастить объёмы финансирования наших проектов с помощью Корпорации МСП, интегрировать продукты и услуги, которые она успешно продвигает в других регионах, – пояснил Александр Бречалов. – Удмуртия заинтересована в увеличении доли малых и средних компаний в ВРП с 22 до 35%, поскольку для республики это так называемая «подушка безопасности», позволяющая сбалансировать экономику региона».

Общий объём выданных предпринимателям региона гарантий и поручительств в рамках Национальной гарантийной системы сегодня составляет более 2,1 млрд руб., что позволило бизнесу привлечь 4,5 млрд льготных кредитных средств.

Перспективные проекты

В рамках встречи прошла презентация пяти инвестиционных проектов, по итогам которой получено предварительное одобрение и возможность финансирования в рамках программ Корпорации. Предполагаемый объём заёмных средств составляет 841,5 млн руб., а общая сумма инвестиций – более 1 миллиарда.

Один из проектов представила компания КАМ-Инжиниринг. Предприятие планирует направить кредитные ресурсы на исполнение обязательств по уже заключённому контракту на изготовление оборудования – стенда для испытания вертолётных двигателей. Сумма привлекаемого кредита 122 млн рублей. Средства предоставляет Промсвязьбанк, а поддержка Корпорации МСП осуществляется через программу гарантий и со-гарантий. Реализация проекта позволит не только создать новые места, но и увеличить налоговые отчисления в бюджет на 7,3 млн рублей. «Обращение за поддержкой в финансовые институты связано со спецификой нашей деятельности: практически все заказы предполагают постфинансирование, и выполнить их в заданные сроки только за счёт собственных ресурсов невозможно, – сообщил генеральный директор ООО «КАМ-Инжиниринг»

Юрий Кузнецов. – Наше предприятие не имеет для этого достаточных оборотных средств и залоговой базы. Без поддержки Промсвязьбанка и гарантийной системы мы просто не сможем выполнить обязательства по контрактам. В случае успешной реализации инвестиционного проекта в дальнейшем планируем расширение линейки выпускаемой продукции».

Александр Браверман отметил высокую степень диверсификации представленных проектов, а также особо выделил проект ООО «КАМ-Инжиниринг»: «Производимое предприятием оборудование не просто имеет экспортный потенциал, а уже успешно реализуется на внешнем рынке».

Миссия провайдера

КАМ-Инжиниринг – лишь одно из ряда предприятий республики, проекты которых получают кре-

ОБЩИЙ ОБЪЁМ ВЫДАННЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ РЕГИОНА ГАРАНТИЙ И ПОРУЧИТЕЛЬСТВ

в рамках Национальной гарантийной системы сегодня составляет более 2,1 млрд руб., что позволило бизнесу привлечь 4,5 млрд кредитных средств.



дитную поддержку Промсвязьбанка. Так, только в 2017 году по «Программе 6,5%» Корпорации МСП банк профинансировал три проекта на сумму 140 млн рублей. А участвуя в реализации государственного гарантийного механизма в регионе, предоставил 15 банковских гарантий на 140 миллионов.

«Три года назад наша команда сделала ставку на работу с реальным сектором экономики, то есть малым и средним бизнесом. Это преимущественно компании, которые занимаются производством, и им нужны инвестиции в развитие, – говорит региональный директор ООО «Ижевский» ПАО «Промсвязьбанк» **Игорь Кудрявцев**. – Поддержка инвестиционных проектов обеспечивает несколько преимуществ. Во-первых, это увеличение среднего чека. Если раньше сумма кредитной заявки составляла в среднем 5–10 млн руб., то сегодня – 20–30 млн и выше. Во-вторых, в таких проектах задействованы длинные пассивы, которые могут быть привлечены на срок до пяти и даже до десяти лет. А это означает стабильность кредитного портфеля и длительные отношения с клиентами. Мы чётко видим скорость и качество роста таких компаний».

По словам эксперта, партнёрство институтов поддержки и банковского сектора позволяет бизнесу использовать комплекс инструментов не только для реализации конкретных проектов, но и для системного роста и развития – так называемо-



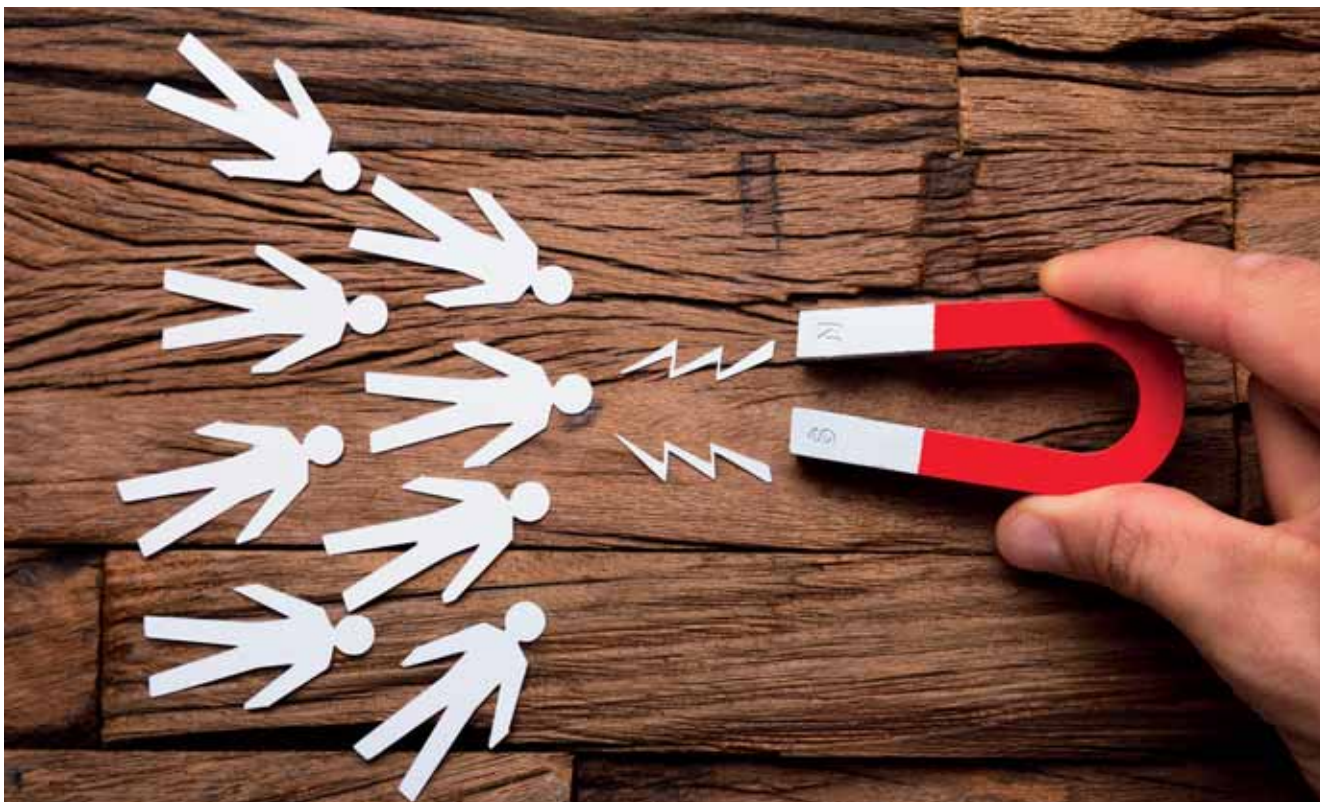
го «инвестиционного лифта». Для каждого уровня зрелости предприятия разработаны специальные меры поддержки. Роль банка в этой схеме – быть своеобразным «провайдером», связующим звеном между государством и бизнесом.

«Мы занимаем проактивную позицию и ведём открытый диалог с институтами развития, – отмечает Игорь Кудрявцев. – Это позволяет подобрать оптимальную схему кредитования. Все доступные меры господдержки можно комбинировать при формировании структуры финансирования одного проекта. Кроме того, в Ижевске у нас есть клиенты – высокотехнологичные предприятия, обладающие уникальными компетенциями и технологиями. Гарантийная и кредитная поддержка открывает для них «окно возможностей» для выполнения крупных контрактов и выхода на внешние рынки».

Об успешном опыте реализации такого инвестиционного проекта рассказал заместитель генерального директора ООО «Орион» **Сергей Штумф**: «Наше предприятие производит фанеру, шпон, деревянные плиты и панели. В конце 2016 года мы получили в Промсвязьбанке кредит на техническое переоборудование производства в размере 106,6 млн руб. при поддержке Корпорации МСП и ФСК УР. Это позволило создать 146 новых рабочих мест, мы увеличили выручку на 338 млн, а налоговые отчисления составили 123 млн руб. (в 2016 г. – 56,8 млн руб.)». ●

**В 2017 ГОДУ ПО
«ПРОГРАММЕ 6,5%»
КОРПОРАЦИИ МСП
БАНК
ПРОФИНАНСИРОВАЛ
ТРИ ПРОЕКТА
НА СУММУ
140 МЛН РУБЛЕЙ**

Генеральная лицензия Банка России
№ 3251. На правах рекламы.



ДА ПРИДЁТ ИНВЕСТОР



За последний год привлечение инвестиций стало одним из главных вопросов экономической повестки Удмуртии. Новой управляющей командой сделано много шагов в этом направлении, однако резкого увеличения числа желающих вложить свои деньги в проекты внутри региона пока не произошло. Что важно для инвесторов и какие ещё меры необходимы для их привлечения?



Александр СВИНИН,
первый заместитель
председателя
правительства УР:

— Наш приоритет — индивидуальный подход к инвестору и борьба за каждого предпринимателя. В том числе это предполагает

приведение законодательства в соответствие со всеми стандартами, разработка таких законопроектов, чтобы наша территория могла конкурировать с другими по мерам и процедурам поддержки, в том числе налоговым льготам.

В конце 2017 года мы приняли большой пакет нормативных актов, которые облегчают жизнь МСП и ИП, вводят меры поддержки для резидентов промпарков и технопарков. В 2018 году было внесено порядка 16 поправок в инвестиционное законо-

дательство. Предприниматели могут в упрощённом режиме получить доступ к налоговым льготам, которые республика готова предоставлять для новых инвестиционных проектов. Введены дополнительные меры поддержки для резидентов ТОСЭР. Сарапул получил этот статус в 2017 году. Появились первые два резидента, ко второму кварталу 2018 года их станет уже пятеро. Объём инвестиций, предусмотренных данными соглашениями, должен превысить 500 млн рублей.

Практически каждую неделю мы общаемся с бизнесом на разных площадках. По поручению главы региона **Александра Бречалова** создали Центр медиации для разбора каждого случая нарушения прав предпринимателей республиканскими и федеральными контролирующими органами. Эти меры дали результат: в 2017 году мы впервые за последние пять лет увидели позитивную динамику миграции бизнеса из Удмуртии. На территории региона перерегистрировалось 362 предпринимателя, а убыло 283.



Михаил ТУМИН,

министр экономики УР:

– В 2017 году 57 проектов прошли процедуру оценки регули-

ющего воздействия. Большая часть документов поддержана бизнесом в первоначальной редакции, а некоторые отправлены на доработку. Ни одно поступившее замечание или предложение не было проигнорировано, все они в том или ином виде учтены. Нередко проекты, не прошедшие ОРВ, снимались с рассмотрения уже на стадии обсуждения в президиуме правительства УР.

Сегодня в республике благодаря налаженному диалогу с властью представители бизнеса имеют реальные возможности для формирования условий своего развития. Это подтверждается данными независимого опроса предпринимателей, согласно которому Удмуртия в лидерах по данному направлению.

Мы предложили исключить из регионального законода-

тельства требование, касающееся обязательного включения инвестиционных проектов в республиканский реестр для получения мер поддержки. При этом дополнили перечень другим условием – бизнес должен быть зарегистрирован на территории Удмуртии. Такая мера позволит наполнить бюджеты и уже применяется в ряде регионов.



Дмитрий ГЕНЕРАЛОВ,

генеральный директор

Корпорации развития Удмуртии:

– На одной из сессий форума в Сочи мы обсуждали, почему из региона уходит инвестор. На это влияет два фактора – скорость отклика и уровень компетенций

команды, которая работает с бизнесом. Соответственно, необходимо чёткое взаимодействие между органами исполнительной власти региона при реализации проекта. Все вовлечённые в процесс органы власти и учреждения должны придержи-

ваться принципов открытости и оперативности.

Сейчас на сопровождении Корпорации находится около 30 проектов в разных стадиях реализации. Среди них есть как небольшие, так и ресурсоёмкие.



Вадим КОВАЛЕНКО,

генеральный директор

ООО «Управляющая компания «Платная дорога»:

– Мы занимаемся развитием транспортной инфраструктуры в

регионах России на основе государственно-частного партнёрства. Из субъектов РФ, в которых работает наша компания, наиболее успешной я бы назвал Московскую область, где сегодня реализуется три концессионных соглашения. Недаром регион каждый год улучшает позиции в соответствующих рейтингах. Так, в ранжировании по инвестиционной привлекательности регионов АСИ 2017 года Подмосковье поднялось с 21-го на 9-е место, а в

рейтинге Центра ГЧП делит второе место с Самарской областью. Достижение такой положительной динамики, на мой взгляд, стало возможным благодаря принятию понятной для инвесторов инвестиционной стратегии, а также слаженной работе уполномоченных органов.

Ключом к успешному привлечению инвестиций является качество институциональной среды: проработанность региональной нормативно-правовой

базы региона, прозрачность и стабильность правил сотрудничества, система «одного окна» для инвестора, эффективное межведомственное взаимодействие, ускоряющее все процессы. Механизмы предоставления финансовой поддержки инвесторам, несомненно, также играют не последнюю роль, но не являются решающими. Всё же на первом месте – прозрачный и комплексный подход к сотрудничеству, готовность к разделению рисков.



Григорий СТРЕЛКОВ,

руководитель Удмуртского регионального отделения «Опоры России»:

– В большинстве регионов России сегодня проблемы с инвесторами. Команда Бречалова прилагает титанические усилия для их привлечения в нашу республику. На территории Удмуртии будут реализовываться пилотные проекты, которые при успехе можно тиражировать на всю страну.

Но для серьёзного влияния изменений на деловой климат эту машину надо разогнать. Даже

при системной работе значительных результатов придётся ждать минимум два-три года. На мой взгляд, изменений в региональное законодательство принято достаточно. Однако не преодолена инерция прошлых лет, когда министерства отделялись отписками, а реальных дел видно не было. Нужно менять систему взаимодействия власти и бизнеса. Особенно остро стоит вопрос

отношений между предпринимателями и органами местного самоуправления. Региональная власть принимает грамотные решения, а вот на местном уровне многие чиновники не слышат потребности бизнеса, не предпринимают шагов по привлечению инвесторов, да и просто не мотивированы. Это беда многих регионов, но в Удмуртии она особенно ярко выражена.



Валерий ЗОЛОТУХИН,

президент производственной компании VIVO, основатель инвестиционной группы IMPEX:

– Я был на форуме «Инвестируй в Удмуртию» и хочу отметить работу команды Александра Бречалова. Всё-таки чувствуется, что к управлению регионом пришли люди из бизнеса, понимающие

его потребности. Представители деловой сферы должны быть в команде любого губернатора. Необходимо регулярное общение, тогда можно определить инструменты для привлечения инвестиций: налоговые льготы, госзаказ для малого бизнеса, гранты, государственно-частное партнёрство...

В первую очередь инвестора волнует сохранность его средств. У моего партнёра произошёл крайне неприятный случай в одном из регионов. Он инвестировал в автомойку и потерял бизнес в результате рейдерского захвата. Причём

рейдеров прикрывала местная администрация. Конечно, такие истории негативно сказываются на инвестиционном климате. Поэтому инвесторам нужна правовая защита – полиция и суды должны работать как положено.

Второй фактор – снижение бюрократических барьеров. Первый вопрос от чиновников «Чем я могу помочь?» вместо «Что мне за это будет?». Коррупцию и паразитические прослойки надо вычищать во всех сферах.

И третье – продвижение. Пиар внутри территории, мотивирующий местных жителей на дополнительную инвестицион-

ную активность. По данным ЦБ РФ, на депозитах лежит 26 трлн рублей. Фактически эти деньги не работают. Представьте, сколько производств и инновационных компаний на них можно было бы открыть! Важен также внешний пиар, ведь у России огромный экспортный потенциал не только сырья, но и товаров массового потребления с высокой добавленной стоимостью. Я бы в первую очередь обратил внимание на рынки Азии, так как сейчас там больше всего капитала и азиатские инвесторы, в отличие от европейских и американских, не боятся инвестировать в Россию.



Андрей ОРЛОВ,

руководитель регионального отделения Дома российско-китайской дружбы:

– В данный момент ситуация с бизнесом в республике нестабильна. Думаю, это вызывает опасения у инвесторов. Внешнему инвестору проще обратиться в соседний Татарстан, где многие моменты давно проработаны.

Открытой информации на эту тему недостаточно. Желая реализовать проекты придётся отдельно выяснять

многие вопросы. Если обратится крупный инвестор, он не сможет зайти на территорию региона и отработать «от и до», по накатанной технологии. Не хватает и квалифицированных кадров в этой сфере.

Но положительные тенденции к развитию инвестиционного потенциала Удмуртии явно обозначились. Важный

вклад в привлечение инвесторов вносит пиар республики в Москве через постпредство главы региона при президенте РФ. Недавно начала свою деятельность Корпорация развития Удмуртии. Нужно время, чтобы принятые меры заработали, и после этого можно будет говорить об инвестициях.



Игорь ИСТОМИН,

директор по стратегическому планированию агентства SPN Communications:

– Потенциальные инвесторы из-за рубежа, как правило, не ожидают от властей каких-то особых преференций и льгот.

По сути, им достаточно установления эффективных каналов открытой и честной коммуникации.

Основное для инвестора – это снижение рисков и затрат. Соответственно, предпринимателям выгодно минимизировать вложения в инфраструктуру и размещать новый бизнес, например, в готовых индустриальных парках. Но часто это идёт вразрез с желаниями регионального руководства, которое хочет улучшить транспортную и другую инфраструктуру за счёт инвесто-

ров. Поэтому бизнесмены хотят обсуждать взаимные пожелания заранее. А не тогда, когда проект уже запущен и вложены первые деньги.

Что ещё важно: ни один регион не может быть ориентированным только на инвесторов. Бизнес-привлекательность во многом зависит от трудовых навыков населения и от уровня его жизни, состояние образования и культуры связано с привлекательностью для туристов и прочее. Чтобы не превратиться, условно говоря, в Венецию (то

есть в город, который умирает, несмотря на огромные потоки туристов), любой регион должен быть привлекательным для всех, кто связывает с ним долгосрочные планы. Поэтому нужна стратегическая ориентация на ценности и запросы постоянных жителей: как промышленных инвесторов, так и работников, студентов, покупателей недвижимости. Если в регионе хочется жить, половина пути к инвестиционной привлекательности уже пройдена.

ОЛЬГА ПОПОВА

СИЛА ПРОФСОЮЗА



Конструктивный диалог между государством и профсоюзом способствует обеспечению социально-экономической стабильности общества. Очень ценно, что многие из руководителей региона имеют опыт общественной деятельности, а потому понимают роль профсоюза. Ведь мы обладаем обширной информацией о ситуации в отрасли, знаем о проблемах и можем помочь коллегам более эффективно отстаивать свои интересы.

Наша задача – обеспечить посредничество между работодателями и работниками, найти точки соприкосновения для обеспечения социального партнёрства и сохранения социальных гарантий работникам.

При огромном количестве общественных организаций только профсоюз имеет право на ведение коллективных переговоров, заключение колдоговоров и отслеживание их исполнения, осуществляет контроль над соблюдением трудового законодательства. Около 100 статей в Трудовом кодексе РФ содержат отсылку к регулированию отношений коллективными договорами или соглашениями. Поэтому специалисты республиканского комитета активно участвуют в разработке, экспертизе и принятии этих документов. По итогам 2017 года доля заключённых колдоговоров в организациях отрасли составляет 87,5%. Это хороший показатель, но мы стремимся к стопроцентному охвату колдоговорами всех медицинских учреждений, и и. о. министра здравоохранения УР **Игорь Георгиевич Титов** нас в этом поддерживает.

Крупная, сильная организация, представляющая интересы большого числа людей, может авторитетно решать даже глобальные проблемы. Покажу на примере. Активная позиция представителей рескома профсоюза в 2017 году позволила в рамках реализации Указа Президента наряду с увеличением окладов пропорционально повысить компенсационные выплаты ряду специалистов, в том числе занятых на работах с вредными и опасными условиями труда, сверхурочно.

По нашему предложению надбавки стимулирующего характера за наличие квалификационной категории врачам выросли в среднем на 35%. Сохранены выплаты за наличие почётного звания, учёной степени, за оказание медицинской помощи в рамках Территориальной программы ОМС,

а также надбавки за работу в сельских населённых пунктах.

Кроме того, в 2017 году, как и в течение последних трёх лет, в Удмуртии подписано соглашение между Минздравом УР и УРО ПРЗ РФ, в соответствии с которым доплаты за работу в ночное время составляют 40% и 80% от оклада, в то время как в ТК РФ прописано «не ниже 20%». Таким результатом может гордиться далеко не каждый регион. В целом за 2017 год экономическая эффективность от работы профсоюза по вопросам совершенствования системы оплаты труда составила более 240 млн рублей.

Новое и важное направление нашей деятельности – информационная работа, которая позволяет донести до медработников сведения о событиях и достижениях профсоюза. Прошлый год был объявлен Федерацией независимых профсоюзов России Годом информационной работы. Но мы сработали на опережение, приняв решение о максимальном информировании членов профсоюза о мероприятиях с помощью разных каналов связи, в том числе в социальных сетях. ЦК профсоюза дал высокую оценку работе нашего сайта, отметив, что данный ресурс вошёл в десятку лучших сайтов профсоюза работников здравоохранения России.

Мы видим позитивные результаты нашей деятельности и заинтересованы в увеличении количества членов организации. Уверена: вместе мы сможем добиться многого. ●



Ольга ПОПОВА,
председатель Удмуртской
республиканской организации
профсоюза работников
здравоохранения РФ,
член Регионального штаба ОНФ

ЦИФРА

> 240 млн руб. –

экономическая эффективность от работы профсоюза по вопросам совершенствования системы оплаты труда за 2017 год

**КРУПНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ, ПРЕДСТАВЛЯЮЩАЯ
ИНТЕРЕСЫ БОЛЬШОГО ЧИСЛА ЛЮДЕЙ,
МОЖЕТ АВТОРИТЕТНО РЕШАТЬ ДАЖЕ
ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ**



ЛИФТ ДАЛЬШЕ НЕ ИДЁТ?

«Вертикальный транспорт» ищет финансового «донора». Давно и малоуспешно. Лифты требуют замены, однако средства для модернизации скудны. Регионы нащупывают выход. Удмуртия на фоне других пока более уверенно выбирается из этого лабиринта.

ЦИФРА

~ 2 000 лифтов
требуется заменить в Удмуртии

В республике успешно реализовали факторинговую программу по модернизации лифтов в многоквартирных домах (МКД). С привлечением льготных банковских средств, благодаря поддержке Фонда ЖКХ в домах было заменено более 40 «подъёмников». Такой прорыв пришёлся на 2017 год. Но похоже, что, совершив его, регион может вновь скатиться на дно в решении проблемы с обновлением лифтового оборудования.

В Удмуртии по-прежнему требуют замены порядка 2 тыс. лифтов, и если реновация не произойдёт, положительные аспекты, достигнутые сегодня, будут перечёркнуты. Многие в отрасли надеются на пролонгацию сотрудничества с банками. Привлечение льготных заёмных средств – один из немногих способов обновить фонды. У собственников и управляющих компаний, по

сути, мало других реальных возможностей, обеспечивающих «лифты без рисков». Между тем именно они ответственны за состояние общего имущества МКД, и именно им приходится разбираться с ситуацией.

В заложниках у коммунальных обстоятельств находятся, конечно, не только жители Удмуртии. Причины того, почему оборудование изнашивается, продолжается эксплуатация небезопасных объектов и есть только минимальное количество мер против лифтовой головоломки, пытаются объяснить эксперты.

Лифты без «лифтинга»

– Чуть менее 80% лифтов, если говорить в целом о российских регионах, являются на сегодняшний день потенциально опасными. И, соответственно, требуют замены, – считает руководитель отдела

ПО БЕЗОПАСНОСТИ ЛИФТОВ БЬЁТ ИГРА В «ПИНГ-ПОНГ»

между управляющими компаниями и теми, кто обслуживает оборудование.

сертификации Машин и Оборудования ООО «СЕРКОНС» **Константин МИХАЛЕВ**. – Корни проблемы различны, но главная, полагаю, в том, что государство отстранилось от её решения. Оно, в сущности, переложило всю ответственность за надёжную работу лифтов на собственников. Именно они несут расходы по капитальному ремонту помещений многоквартирных домов, в том числе по замене всех эксплуатируемых механизмов.

Учитывая огромную задолженность, существующую в части оплат услуг ЖКХ, можно сказать, что перспектива замены лифтов становится ещё более туманной: ремонтники, обслуживающие лифты, исправно пишут акты о необходимости замены аварийных механизмов, однако средства им не выделяются по ряду объективных причин.

Хотя, если затрагивать тему причинно-следственных связей и выискивать ключевой фактор, вызвавший проблему, надо отметить следующее. Согласно поправкам к ФЗ № 116 «О промышленной безопасности опасных производственных объектов», которые вступили в силу 15 марта 2013 года, из списка опасных объектов были исключены «вертикальный транспорт», подъёмные платформы для инвалидов и других маломобильных групп населения, эскалаторы, пассажирские конвейеры. То есть они вышли из категории опасных производственных объектов, и контроль со стороны Ростехнадзора в их отношении, по крайней мере в прежнем объёме, был исключён. До сих пор нет единого мнения о том, кто должен при действующем законодательном поле осуществлять госконтроль за безопасной работой лифтов. Между тем без своевременной замены подъёмных механизмов, назначенный срок службы которых истёк, возрастает вероятность аварийных ситуаций. И риски возникновения таких инцидентов увеличиваются с каждым годом.

Несколько по-иному расставляет акценты, поясняя причины ситуации, руководитель юридического отдела по вопросам ЖКХ ООО «ГК Димарт» **Артём КОЛЧИН**:

– Существует комплекс факторов, которые вызывают «лифтопад» и объясняющих, почему не производится



своевременная замена лифтов. Основным считаю «перебрасывание» ответственности за состояние оборудования между управляющими компаниями и специализированными организациями, которые по договору осуществляют техническое обслуживание. Эти

безответственные пасы усугубляются ещё и так называемыми панибратскими отношениями между указанными субъектами. Соответственно, управляющие компании не следят за тем, как специализированная организация выполняет обслуживание лифта, ежемесячно подписывают акты выполненных работ. И всё благополучно, правда, лишь «на бумаге» и до тех пор, пока что-нибудь не случится.

С одной стороны, в больших городах есть множество компаний, которые занимаются обслуживанием лифтов. С другой стороны, их никто не контролирует. Государству необходимо взять на контроль такие технически сложные объекты, как лифты, осуществлять раз в год комплексное обследование лифтов, лицензировать деятельность по техническому обслуживанию. Ранее их приёмка осуществлялась специальной комиссией в присутствии представителя Ростехнадзора, соответственно, был контроль со стороны государства. Сейчас такой практики нет.

Мультириски – это необъективно

На фоне общей, не вполне обнадеживающей оценки экспертов выделяется такой факт. Характерен он локально для Удмуртии. Надзорные органы, пожалуй, впервые за последнее время приводят оптимистичную статистику. Специалисты Западно-Уральского управления Ростехнадзора, курирующие Удмуртскую Республику, отмечают, что в регионе снижается количество нарушений, выявляемых при эксплуатации «вертикального транспорта». А также улучшается «фон» аварийности по объектам лифтового хозяйства.

В 2017 году, если проводить сравнения с 2016-м, число нарушений снизилось на 400 отметок. Уровень лифтового ТО, напротив, несколько возрос. Более того, за последнее десятилетие не допущено аварийных ситуаций, связанных с работой «внутридомового»



**«РЕНТУ»
ЗА НАДЁЖНОСТЬ
ЛИФТОВОГО
ОБОРУДОВАНИЯ
ПРИХОДИТСЯ
ПЛАТИТЬ
СОБСТВЕННИКАМ
МКД**

СЛЕДУЕТ ВВЕСТИ ПЕРСОНАЛЬНУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕНАДЛЕЖАЩЕЕ СОДЕРЖАНИЕ ЛИФТОВ, распространяющуюся на руководителей управляющих организаций и компаний, осуществляющих техобслуживание.



транспорта. Это, кстати, серьёзный показатель, особенно если учитывать статистику с «лифтопадом», которая имеется в других регионах.

Однако, по классике жанра, контролирующая структура, несмотря на общую удовлетворительную оценку, апеллирует к негативным цифрам. Напоминаю вновь о том, что в Удмуртии требуют замены порядка 2 тыс. лифтов.

Понятно, что Ижевск в рамках республики – лидер со знаком «минус» по числу небезопасных подъёмников. 30 лет без ремонта – такой удел постиг порядка 600 лифтов, эксплуатируемых в многоквартирных домах города. Есть регламенты, которые предписывают: объекты следует привести в порядок до 2020 года. Если они будут нарушены, весь парк в 600 единиц попросту встанет с дальнейшими очевидными проблемами для собственников.

Плата за спокойствие

Исполнительный директор «Деловой России» **Ирина ПОНОМАРЁВА** наполняет тему конкретным контентом:



– Колоссальные растущие риски – в таком контексте принято обсуждать в последнее время тему безопасности лифтов. Да, сложности в этой сфере существуют, но, думаю, надо говорить не о том, что есть угрозы и они возрастают, а предпринимать конкретные шаги. Что, в принципе, и делается сегодня организациями республики, отвечающими за сферу ЖКХ, совместно с властью.

Эту тандемную работу можно назвать сложной в том плане, что ранее массовая замена лифтового оборудования в регионе не проводилась. Осуществлялись так называемые реставрационные мероприятия в отношении подъёмного оборудования, которые можно сравнить с поверхностным косметическим ремонтом. И они, конечно, не решали проблему.

Сегодня в республике есть понимание того, что требуется глобальное обновление фонда. В Удмуртии хорошо показала себя программа замены лифтового оборудования, финансируемая с участием Фонда содействия реформированию ЖКХ, с привлечением кредитных средств на

льготных условиях. Со стороны фонда и банка собственникам было обеспечено выгодное поле для сотрудничества. В его рамках успешно произведена замена 46 лифтов.

Планируется, что в ближайшее время профильная программа будет возобновлена. Для региона это, безусловно, позитивный сигнал, если в особенности учитывать факт того, что сегодня в республике эксплуатируется 3364 лифта, и к 2020 году поставлена задача масштабного обновления действующего парка.

Сообщество управляющих компаний региона действительно показывает готовность к мобильному решению вопроса.

– В настоящее время для жителей домов, находящихся под управлением ЖРП № 8, проводятся отчётные собрания, – рассказывает директор ООО «ЖРП 8 ГРУПП», депутат Госсовета УР **Фарит ГУБАЕВ**. – Собственники получают полную информацию о плановых работах, проводимых в МКД. Также обсуждаются актуальные вопросы, разрабатываются планы на будущее. В числе обсуждаемых – и вопрос замены лифтового оборудования. Граждане очень активны. Они высказывают готовность комплексного обновления лифтов в своих домах. Понятно, что для этого требуется большой объём средств.



Считаю, что общая ситуация в лифтовом хозяйстве Ижевска стабильна. Лифты в многоквартирных домах работоспособны. Высказывания надзорных органов о ненадлежащем состоянии лифтового фонда – это сигнал к более активной работе по модернизации, а не показатель системной проблемы.

Надеемся на дальнейшую поддержку Фонда содействия реформированию ЖКХ, привлечение льготных банковских средств для замены лифтов – очевидно, что коммерческие кредиты жителям попросту не по плечу. Если будет предоставлена возможность субсидирования процентной ставки по кредиту, к примеру, на уровне 7%, то жильцы будут брать эти кредиты на срок три-пять лет, проводить не точечную, а комплексную замену лифтов. ●

**«ЛИФТОПАДЫ»
НЕВОЗМОЖНО
ПРЕДОТВРАТИТЬ
БЕЗ ЖЁСТКОГО
ГОСКОНТРОЛЯ ЗА
БЕЗОПАСНОСТЬЮ
«ВЕРТИКАЛЬНОГО
ТРАНСПОРТА»**

В 2018 ГОДУ ООО «ТЕХЭНЕРГОСТРОЙ» – ПРЕДПРИЯТИЕ, ВХОДЯЩЕЕ В ГРУППУ компаний «Аксион», начинает серийное производство лифтового оборудования различных модификаций и вариантов исполнения.

НА ПУТИ ДИВЕРСИФИКАЦИИ: СОВРЕМЕННОЕ ЛИФТОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ «АКСИОН»

К 2020 году в рамках программы по замене лифтового оборудования в России заменят 80 тыс. лифтов. Ситуация, в которой одно предприятие производит, устанавливает и занимается сервисным обслуживанием оборудования, является наилучшим решением для оптимизации затрат и повышения безопасности объектов.

Акционерное общество «Ижевский мотозавод «Аксион-холдинг» – стратегическое приборостроительное предприятие оборонно-промышленного комплекса России выпускает продукцию специального назначения, а также востребованную и конкурентоспособную продукцию гражданского направления. Это медицинская, бытовая техника, энергосберегающее оборудование, коллиматорные прицелы, оборудование для стекольной промышленности и многое другое.

В 2018 году ООО «Техэнергострой» – предприятие, входящее в группу компаний «Аксион», начинает серийное производство лифтового оборудования различных модификаций и вариантов исполнения. Модельный ряд включает пассажирские и грузопассажирские лифты грузоподъемностью 400, 630 и 1000 кг. В настоящее время проводятся опытные испытания. Производственная база оснащена самым современным оборудованием. Разработана программа по серийному изготовлению лифтового оборудования сроком на пять лет. В 2018 году планируется выпуск более 200 единиц оборудования.

По данным соответствующего учёта, в столице республики 600 лифтов работают уже более 30 лет, и требуется их замена. Это дорогостоящее оборудование. «Аксион», активно принимающий участие в реализации программ импортозамещения, готов уверенно включиться в эту работу, тем более что стоимость лифтового оборудования «Аксиона» ниже зарубежных аналогов. Безусловно, современное лифтовое оборудование предприятия заинтересует и строительные организации.



МОДЕЛЬНЫЙ РЯД ПРЕДПРИЯТИЯ ВКЛЮЧАЕТ ПАССАЖИРСКИЕ И ГРУЗОПАССАЖИРСКИЕ ЛИФТЫ ГРУЗОПОДЪЁМНОСТЬЮ 400, 630 И 1000 КГ

Серийное производство лифтов позволит не только увеличить объём гражданской продукции, изготавливаемой на предприятии, но и обеспечит увеличение её доли на рынке отечественного оборудования, которая сейчас составляет около 66%.

ООО «Техэнергострой» включено в Реестр квалифицированных подрядных организаций по замене и ремонту лифтового оборудования. Таким образом, предприятие выступает как производитель и подрядчик по его установке, а также будет осуществлять сервисное обслуживание произведённых лифтов. ●



ОПЕРЕЖАЯ ИННОВАЦИИ



Несмотря на решение ключевых задач – гарантии качества обслуживания жилого фонда, предоставления услуг в инновационном формате, крупнейшая управляющая компания «ЖРП № 8» нацелена на генерацию новых программ, обеспечивающих высокий «коммунальный» сервис. О стратегии постоянного развития рассказывает директор ООО «ЖРП 8 ГРУПП», депутат Госсовета УР **Фарит Губаев**.



Фарит ГУБАЕВ,
директор ООО «ЖРП 8 ГРУПП»,
депутат Госсовета УР

– Фарит Ильдусович, время показало, что ЖРП № 8 – клиентоориентированная компания, приоритет которой – соблюдение интересов собственников, предоставление качественных услуг ЖКХ. Об этом говорит главное – позитивные отзывы самих жителей. По сути, можно остановиться на достигнутом. Но ваша команда идёт дальше...

– Качество – а мы стремимся именно к этому – особая категория. Его постоянное улучшение – искусство, особенно когда речь идёт о такой жизненно значимой отрасли, как ЖКХ. На сегодняшний день под управлением ЖРП № 8 находятся порядка 400 многоквартирных домов. Это самый высокий показатель как по Ижевску, так и по всей Удмуртии. Понимая, что такое количество МКД – большая ответственность, мы не можем не развиваться, идти вперёд.

– Что лежит в основе развития?

– Мы стремимся стать для каждого собственника своего рода аутсорсером, то есть компанией, которой доверяют решение полного комплекса задач в сфере ЖКХ. Причём компанией, в которой видят надёжного делового партнёра, способного на самый высокий результат. Поэтому ЖРП № 8 – многопрофильная организация, работающая по замкнутому циклу – от предоставления услуг в части управления и обслуживания жилого фонда до выполнения работ по благоустройству придомовых территорий, вывозу ТБО, асфальтированию и т. д.

Отмечу, что на каждом этапе нашей деятельности действует система менеджмента качества, внедряются оценочно-контролирующие механизмы. Это даёт возможность мониторить продуктивность труда сотрудников, обеспечивать его эффективность.

Также ставим цель обеспечить полную информационную прозрачность работы ЖРП № 8, постоянный диалог с собственниками. Для этого внедряются проекты IT-направленности. Мы одними из первых в России запустили мобильное приложение с обширным сервисом для жителей. Это упростило взаимодействие с собственниками: они могут быстро вызвать специалиста любого профиля, передать показания приборов учёта, что называется, в «один клик». Есть ещё один «бонус» – система оповещения приложения, которая информирует обо всех работах, проводимых в рамках конкретного дома.

СЕГОДНЯ ЖРП № 8 ПРЕДСТАВЛЕНО НА МНОГИХ ИНТЕРНЕТ-ПЛОЩАДКАХ.

Эти сервисы содержат удобные опции, позволяющие мобильно получать всю интересующую информацию.



Сегодня компания представлена на многих профильных интернет-площадках. Они содержат удобные опции, позволяющие получать все данные об осуществляемой деятельности, вести диалог с представителями ЖРП № 8, а также в целом узнавать о ситуации в отрасли.

В частности, на интернет-сайте организации в разделе «Online-приёмная» можно задать вопрос руководству или специалистам.

– Фарит Ильдусович, стало уже тенденцией, что собственники помещений желают выбрать именно ЖРП № 8 в качестве своей управляющей организации. Это обусловлено именно прозрачностью работы, современными технологиями?

– Всё предельно очевидно. Мы ставим в приоритет интересы собственников жилья. С нами надёжно, просто и понятно. Каждое обращение мгновенно фиксируется и обрабатывается. У нас нет традиции «откладывать на завтра» – всё решается мобильно.

Быстрое решение задач обеспечивается высокой квалификацией специалистов – у нас работают профессионалы с многолетним опытом. Я как руководитель вношу вопросы кадрового менеджмента в периметр своей личной ответственности. Мне важно чётко понимать, кто составляет команду, что она деятельна, работоспособна, клиентоориентирована.

Мобильность достигается также благодаря регулирующим механизмам, призванным усовершенствовать деятельность. К примеру, мы создаём рабочие группы по отлаживанию производственных и бизнес-процессов. Допустим, стоит задача подготовки домов к ОЗП или намечается проект благоустройства территорий. Чтобы всё прошло качественно, детально прописываем алгоритм действий, функции и компетенции каждого сотрудника, систему взаимодействия подразделений. Превентивный подход минимизирует риски, обеспечивает эффективность мероприятий.

– Сфера вашей профессиональной ответственности постоянно расширяется. В недавнем

времени вы вошли в состав попечительского совета НУО «Фонд капитального ремонта в УР».

– Своевременное и качественное проведение капремонта общего имущества многоквартирных домов – важнейшая задача. От её решения во многом зависит качество жизни, безопасность наших граждан.

Попечительский совет призван осуществлять надзор за деятельностью фонда, контролировать принятие решений и их исполнение. В целом это один из механизмов в системе проведения капремонта объектов, который спо-

способствует повышению эффективности работ. Буду стремиться вносить достойный вклад в эту общественно значимую деятельность.

В целом, что касается дальнейшего развития ЖРП № 8, планы обширны. Они связаны с постоянным повышением квалификации сотрудников, внедрением новых технологий работы, в том числе IT-формата. Главное же останется неизменным – благодаря профессионализму и опыту коллектива, инновациям создавать условия для эффективного управления домами, предоставления многопрофильных услуг, улучшения качества жизни собственников. ●

ЦИФРА

~ 2 млн кв. м

площадей в 400 многоквартирных домах обслуживает ЖРП № 8



ПРЕВЕНТИВНЫЕ МЕРЫ – ХОРОШИЙ ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В СФЕРЕ ЖКХ

Уважаемые коллеги!

Искренне поздравляю вас с профессиональным праздником – Днём работников ЖКХ! Желаю больших успехов в нашей ответственной работе, эффективного управления и обслуживания жилого фонда, мобильного решения всех поставленных задач. И, конечно, роста профессионализма, полной преданности делу, внедрения новых проектов и идей, служащих главному – созданию для граждан максимально комфортной среды проживания!

«ХОТЯ В ДЕКАБРЕ ГОСДУМА ВНЕСЛА ПОПРАВКИ В ЖК РФ, ГДЕ СКАЗАНО,

что регионы могут пересмотреть краткосрочные планы капремонта, установив приоритет на улучшении состояния внутридомового газового оборудования и лифтового хозяйства, говорить о кардинальном улучшении ситуации нельзя».

РОМАН ЧЕРТУХИН

НАДЁЖНОСТЬ ДОРОГОГО СТОИТ

На сегодняшний день в Удмуртии порядка 4,5–5 тыс. лифтов, 4 тысячи из которых – пассажирские. Согласно самым скромным подсчётам Ростехнадзора, более 600 из них требуют замены, но, по мнению наших специалистов, их число в три раза больше. Между тем наша республика уделяет этой проблеме очень мало времени и средств.



В 2017 году действовала госпрограмма при поддержке правительства УР и РФ. Выглядело это так: УК совместно с жильцами решали заменять лифты, после чего привлекали кредитные средства в Промсвязьбанке, который был партнёром проекта, а с нашей компанией заключали договор на поставку и монтаж лифтового оборудования. Стоимость одного лифта превышает 1,5 млн рублей, поэтому половину расходов брали на себя руководство страны и республики, а также муниципалитет. И пусть это не было бесплатно для жителей, это существенно снизило их расходы. Так было заменено 46 лифтов, но на сегодняшний день дальнейшего финансирования этой программы не предусмотрено.

И хотя в декабре Госдума внесла поправки в ЖК РФ, где сказано, что регионы могут пересмотреть краткосрочные планы капремонта, установив приоритет на улучшении состояния внутридомового газового оборудования и лифтового

хозяйства, говорить о кардинальном улучшении ситуации нельзя. Я считаю, когда речь идёт о безопасности жизни людей, такая гонка ни к чему – делать нужно качественно, а действительно

компетентных специалистов в этой сфере не так много.

Между тем практика показывает, что участие в электронных аукционах и торгах часто принимают «фирмы-однодневки», снижающие начальную объявленную стоимость работ на 40–60%, и нанимают для монтажа персонал, который не обладает необходимой квалификацией, тем самым подвергая опасности жизнь тех, кто в последующем будет пользоваться этим лифтом.

На мой взгляд, сейчас нам нужно стремиться к созданию

программы, позволяющей планомерно вести работу и ежемесячно менять конкретное количество лифтов, закладывая на это определённое финансирование, а также проводить торги и аукционы надлежащим образом, не допуская до участия тех, чья безответственность может создать угрозу для жизни людей. ●



Роман ЧЕРТУХИН,

директор ООО «Лифтовая компания «Союзлифтмонтаж»

ЦИФРЫ

46 лифтов было заменено в Ижевске по государственной программе при поддержке Промсвязьбанка, муниципалитета, а также правительства УР и РФ.

~ **5** тыс. лифтов эксплуатируются в Удмуртии на сегодняшний день.

КОГДА РЕЧЬ ИДЁТ О БЕЗОПАСНОСТИ ЖИЗНИ ЛЮДЕЙ, ТАКАЯ ГОНКА НИ К ЧЕМУ – ДЕЛАТЬ НУЖНО КАЧЕСТВЕННО, А ДЕЙСТВИТЕЛЬНО КОМПЕТЕНТНЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ В ЭТОЙ СФЕРЕ НЕ ТАК МНОГО

*Встретим весну
с незабываемым
вкусом!*



ОКЕАН / 918-428
ПЕТРОВСКИЙ / 918-397
ЮЖНЫЙ / 972-146
ПУШКИНСКИЙ / 972-186
ПЕРВОМАЙСКИЙ / 918-418
КЛУБНЫЙ / 918-390
ОКтябрьский / 972-166

www.gastronom18.ru



МЕБЕЛЬ НА РАЗ-ДВА

Мебельный рынок, как и другие, пошёл по пути автоматизации работы с клиентами и поставщиками. Онлайн-заказ помогает контролировать проект от начала до конца, упрощает работу сотрудников и позволяет совершить покупку, не выходя из дома. Чем интересен сервис Инстабель? Какими инструментами пользуются игроки в регионе?



Илья КОРЯГИН,
сооснователь сервиса
Инстабель

Идея

Согласно исследованию, которое мы провели в 2016 году, ряд клиентов испытывает сложности при оформлении заказа на мебель, и эти проблемы характерны не только для конкретных производителей, а для отрасли в целом. Так мы и придумали проект Инстабель.

На рынке типична ситуация, когда продавцом является один, за замеры отвечает второй, за дизайн-проект – третий... И в случае возникновения проблем с заказом найти ответственного очень трудно. Мы же при покупке мебели на заказ выступаем как ассистенты. Покупатель работает только с одним подрядчиком, который отвечает за процесс целиком.

Продукт

Мы работаем в режиме «одного окна»: изучаем пожелания клиента по дизайну, вместе создаём предварительный дизайн-проект, проводим онлайн-сессию между клиентом и нашим инженером-проектировщиком, который вносит изменения в проект согласно замечаниям. Всё редактирование проекта видно на экране в режиме онлайн. Мы сами производим замеры, размещаем заказ на производстве, а также доставляем и собираем мебель. С заказчиками встречаемся только для подписания договора на стадии замеров и уже при получении заказа.

Важный компонент нашей технологии – система управления проектом, каждый шаг отображён

НА РЫНКЕ ТИПИЧНА СИТУАЦИЯ, КОГДА ПРОДАВЦОМ ВЫСТУПАЕТ ОДИН,

за замеры отвечает второй, за дизайн-проект – третий... И при возникновении проблем с заказом ответственного найти очень трудно.

в Битрикс24. Так мы устраняем все риски несоблюдения сроков. Каждый участник процесса знает, что, когда и где он должен сделать, какой результат в итоге получится. В среднем с момента размещения заказа до установки мебели проходит 30 дней.

Маркетинг

Более чем за 20-летний опыт работы в отрасли у нас сформирована база проверенных поставщиков. Для них с введением сервиса Инстамебель в нашем сотрудничестве мало что изменилось. А вот для того, чтобы покупатели к нам привыкли, требуется немало усилий. Хотя нужно признать, что в целом они позитивно воспринимают прозрачный и понятный сервис. Новая концепция требует простого и понятного образа продукта. В работе с клиентом нам ещё долгое время придётся тестировать те или иные каналы привлечения – ЯндексДирект, Facebook, Instagram, ВКонтакте.

Пока мы ограничились только Москвой и Московской областью, хотя потенциальные клиенты есть в Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Казани, Нижнем Новгороде и Новосибирске. На данном этапе нам важно сфокусироваться на отладке процессов, поэтому пока не можем позволить себе выход в новые регионы. В виде исключения можем организовать выполнение заказа и в Ижевске, но потребуются некоторое время на изучение местного рынка и возможностей для производства, доставки, сборки.

Личный опыт

Процедуру торгов как компонент бизнес-модели мы убрали ввиду сложности администрирования и преобразования сервиса в источник ценовой конкуренции.

Наша мебель всегда подходит по габаритам, поскольку мы внедрили многоуровневую проверку размеров. Их контроль дублируется двумя специалистами – в офисе и на производстве, на каждом этапе, от замера до сборки.

Кухни составляют 70% заказов. Следом идут встроенные и стационарные шкафы-купе, далее – гардеробные комнаты.

Нам негде взять готовую модель продвижения – аналогичных бизнесов в отрасли нет, а на других рынках своя специфика. Поэтому нам приходится постоянно экспериментировать. Буквально каждую неделю мы запускаем новый вариант рекламы внутри традиционных каналов.

Раз в месяц мы устраиваем интервью с потенциальными клиентами и заказчиками из других компаний, чтобы лучше понять их мотивацию покупки, получить достоверное описание их проблем до покупки, в процессе и после.

Планы по развитию

В перспективе выход не только в регионы России, но и страны СНГ. Сейчас мы тестируем возможности в Казахстане и Узбекистане, есть предложения из Китая, ОАЭ.



Анвар ЕФИМЕНКО,

арт-директор МП «Фабрика Мирлачёва»:

– В работе с онлайн-магазинами есть множество подводных камней. Несомненно, интернет-ресурсы заняли свою нишу, и мы планируем запуск своего продукта. Но есть ряд особенностей, которые не позволяют быстро и без последствий уйти в онлайн. Мебель – достаточно дорогой товар, приобретаемый минимум на три года.

Некоторые предметы, например диваны, стоит выбирать «живую». Покупатель должен увидеть цвет, так как на фотографии он может немного

ЭКОНОМИКА ПРОЕКТА ИНСТАМЕБЕЛЬ

СТАРТОВЫЙ КАПИТАЛ –
около 1 млн руб.

СТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ –
в среднем 200 тыс. руб. (кухни)

ОРИЕНТИРОВОЧНЫЙ СРОК
ОКУПАЕМОСТИ –
около 6–12 месяцев

ПЕРСОНАЛ –
пять сотрудников

ЦИФРА

70%

рынка онлайн-заказов составляют кухни



НАША МЕБЕЛЬ ВСЕГДА ПОДХОДИТ ПО ГАБАРИТАМ, ПОСКОЛЬКУ МЫ ВНЕДРИЛИ

многоуровневую проверку размеров. Их контроль дублируется двумя специалистами – в офисе и на производстве, на каждом этапе, от замера до сборки.

отличаться, посмотреть обивку и уровень мягкости тактильно. Глядя на картинки в Интернете, клиент может ошибаться, несмотря на отличное описание того или иного товара. Поэтому в онлайн-магазине мы планируем представить пока только определённый сегмент.

Что касается выбора лицевой фурнитуры, к примеру петель, направляющих для выдвижных шкафов, то она подбирается на выставках либо через образцы поставщиков. Мы всегда мониторим рынок и ищем устраивающие нас модели по цене, качеству и функционалу. Работаем с партнёрами, проверенными временем.

Игрокам рынка мебели важно посещать международные выставки, знакомиться с новинками и тенденциями, чтобы соответствовать запросам клиентов. Если раньше разрыв в трендах между Россией и Европой был более двух лет, то сейчас он сокращается, максимум полгода.



Николай САННИКОВ,
генеральный директор ООО «Шкап»:

– У нас другой формат работы. И наша компания всегда несёт ответственность перед заказчиками за всю продукцию и предоставляемые услуги. К слову, первый интернет-магазин в мебельном сегменте в Удмуртии появился у компании «Шкап» в 2010 году. За это время клиент привык совершать покупки онлайн, в том числе и заказывать мебель. Стоимость на сайте несколько дешевле, чем в салонах, есть возможность оплатить покупку банковской картой, не выходя из дома, оформить и оплатить кредит. Кроме того, в интернет-магазине можно получить консультацию по размерам, схемам сборки, последним новинкам от наших специалистов. Сейчас в регионах, в том числе и нашей республике, популярен стиль лофт – металлические конструкции в изделиях, бетонные оттенки. В Москве такая тенденция идёт на спад, а в Европе уже утратила свою актуальность. Удмуртию можно смело на-

звать мебельным регионом. У нас есть множество производителей, в том числе фурнитуры, которые осуществляют свою деятельность по всей стране. Например, мы работаем с Мебельной фабрикой МСТ. Мебель, распространяющей свою продукцию по всей стране и ближнему зарубежью.



Андрей РУССКИХ,
руководитель компании «РуСон»:

– Пока онлайн в нашем регионе покупают редко – остерегаются. Основу доверия в данном случае составляют репутация, известность, раскрученность фирмы и другие параметры. На нашем сайте клиенты могут воспользоваться онлайн-конструктором матрасов, причём подобрать товар под свои характеристики: вес, возраст, возможные проблемы со здоровьем и с учётом других пожеланий. Оплата также производится на сайте, и заказ приходит в течение нескольких дней.

Бывает такое, что клиент идеально собрал матрас, и с ним даже не нужно связываться для дальнейшего обсуждения покупки. Иногда наоборот – он конструирует качественный, долговечный матрас, но выбирает для него, к примеру, синтетический чехол эконом-сегмента. Тогда мы советуем заменить его, так как это может испортить радость от покупки и со временем само изделие.

Сейчас большую популярность набирают матрасы из льна – клиенты нацелены на экологичную мебель и её комплектующие. Несомненно, этот тренд начался с нас, но теперь мы видим, что его подхватили и другие компании.

Самое главное для нас – не онлайн-сервисы, а клиентоориентированность продукта и услуги – мы стремимся создать максимально индивидуальный товар для конкретного покупателя. Мы производим мебель из массива и художественнойковки, часто используя единственные в своём роде решения и делая их доступными для любого потребителя – заноса такую мебель в стандартный сегмент. ●

**ВАЖНЫЙ
КОМПОНЕНТ
В НАШЕЙ
ТЕХНОЛОГИИ –
СИСТЕМА
УПРАВЛЕНИЯ
ПРОЕКТОМ,
КАЖДЫЙ ШАГ
ОТОБРАЖЁН
В БИТРИКС24**



БОРТОВОЙ

Неземной
журнал

Оформим. Запустим. Сопроводим.

8 (3412) 612-215

АВТОРЫВОК

Финалом первых месяцев 2018 года для России оказался рынок продаж автомобилей. По мнению агентства «Автостат», он стал впечатляющим моментом для рынка, «уставшего от плохих новостей»: за два месяца российская автоиндустрия выросла на 27,5%. Однако некоторые эксперты считают, что торопиться с оптимистичными выводами не следует.

Успехи на первичном рынке

По данным аналитического агентства «Автостат», в 2017 году в России было продано 18,8 тыс. новых легковых авто, что на 15% больше по сравнению с 2016-м (15,9 тыс.). Наиболее популярным для Удмуртии автомобилем стала Lada, значительно опередившая конкурентов по количеству приобретённых в 2017 году автомобилей (8 330). В тройке лидеров среди моделей ожидаемо Lada Vesta и Lada Granta в кузовах седан и лифтбек (на первом, втором и третьем местах соответственно).

LEXUS — ПЕРВЫЙ В СПИСКЕ НАИБОЛЕЕ ПОПУЛЯРНЫХ ИНОМАРОК ПРЕМИУМ-КЛАССА В УДМУРТИИ

Также в списке наиболее распространённых марок на региональном авторынке оказались Renault, Hyundai, KIA, Volkswagen, Toyota, Nissan, Chevrolet, Datsun и Skoda.

Как констатирует «Автостат», по-настоящему успешным прошедший год стал и для региональных дилеров автомобилей премиум-сегмента. Так, в общей сложности в 2017 году в Удмуртской Республике было приобретено 688 автомобилей премиум-класса, что на 54 авто больше, чем годом ранее. Таким образом, по сравнению с 2016 годом продажи в высокой ценовой категории возросли на 8,5%.

Первым в списке наиболее популярных иномарок премиум-класса в Удмуртии стал Lexus. Однако, несмотря на лидирующую позицию этой марки второй год подряд, в 2017 году было про-

НАИБОЛЕЕ ПОПУЛЯРНЫМ ДЛЯ УДМУРТИИ АВТОМОБИЛЕМ СТАЛА LADA,

значительно опередившая конкурентов по количеству приобретённых в 2017 году автомобилей (8 330). В тройке лидеров среди моделей ожидаемо Lada Vesta и Lada Granta в кузовах седан и лифтбек (на первом, втором и третьем местах соответственно).

дано на один Lexus меньше, чем в 2016-м (193 и 194 авто соответственно, без учёта нескольких автомобилей, которые отправились в другие регионы). А вот дилер BMW, напротив, повысил свои показатели на 14,5%, продав 174 легковых транспортных средства, в то время как за 2016 год было реализовано лишь 152 автомобиля.

Ещё более продуктивным этот год стал для марки Mercedes. За 2017 год в Удмуртии было приобретено 123 таких авто, что на 132% больше, чем годом ранее. Для Audi этот год, напротив, оказался не слишком «урожайным»: жители Удмуртии приобрели лишь 100 таких автомобилей, что на 28 штук (или почти на 22%) меньше, чем в 2016 году. Замыкает пятерку наиболее популярных в Удмуртии в премиум-сегменте Land Rover. В 2017 году было куплено 36 таких авто (в 2016-м – 31).

По предположению управляющего директора автосалонов «Toyota Центр» и «Lexus» в Ижевске Кирилла Санникова, активный рост продаж 2017-го и начала 2018-го годов обусловлен отсутствием резких скачков в курсе мировой валюты и появлением финансовой стабильности населения. Как следствие – люди стали более лояльно относиться к приобретению авто в кредит.

«ТОП-20 моделей, проданных за 2017 год в Удмуртии, в основном составляют автомобили класса «В», и только два кроссовера, один из которых Toyota Rav4, становятся всё более популярными, – отмечает Кирилл Санников. – Я уверен, что в 2018 году рост будет однозначно выше, чем в 2017-м. К этому располагают локализация на заводах в России, предложение кредитных ставок, сопоставимых со ставками по государственным программам, поддержание программы трейд-ин (выгоды при обмене автомобиля с пробегом на новый)».

Рост продаж машин Lada Кирилл Санников объяснил влиянием программ государственной поддержки автомобильной сферы, которые, заверил он, продолжают и в этом году. Эксперт добавил, что сегодня хорошие продажи показывает не только Lada, но и такие марки, как KIA и Datsun, которые, кроме государственных программ, предоставляют собственные выгоды. При этом, резюмировал он, сказать, для кого этот год был более успешен – для производителей авто

премиум-класса или среднего сегмента, сложно, поскольку рост был у всех.

Не столь радужная «вторичка»

На вторичном рынке разница между числом проданных автомобилей Lada и других марок оказалась ещё более существенной, чем на первичном, – 15 460 авто «ВАЗ» против 3050 Chevrolet, оказавшейся в этом списке на втором месте. При этом следует отметить, что по сравнению с 2016 годом количество приобретённых автомобилей отечественного производства (как, впрочем, и всех остальных) значительно снизилось – почти на 3,5 тысячи. В общей сложности продажи подержанных автомобилей в Удмуртии уменьшились на 12% – с 51,2 до 44,8 тысячи.

Бодрый старт продаж на российском автомобильном рынке в 2018 году, пожалуй, внушил оптимизм многим, особенно поклонникам отечественного автопрома, динамика продаж которого оказалась на 37% выше показателей годичной давности. Между тем некоторые представители вторичного рынка считают, что эти новости вовсе не являются поводом для расслабления.

«В этом году мы продали чуть больше автомобилей, чем в прошлом, но не ощутили особой динамики, поэтому говорить об успехах или ухудшениях пока нельзя – обстановка стабильна, – прокомментировал ситуацию коммерческий директор автосалона «UDM-авто» Евгений Измestьев. – Прошлый год действительно был непростым, однако я не думаю, что 2018-й станет намного лучше. Сложности вторичного рынка объясняются довольно просто. Люди не привыкли к новым ценам на подержанные авто, поэтому свежие машины продаются долго. Автомобили с большим пробегом, требующие технических вложений, также продаются тяжело, поскольку люди учитывают объём этих вложений. Кроме того, здесь нет льготного кредитования, и процентная ставка довольно высока – от 16%, с учётом предоставления целого пакета документов, в среднем ставка по кредиту – порядка 20% годовых. С другой стороны, не стоит забывать про оформление дорогостоящей страховки КАСКО при покупке нового авто – этот фактор уравнивает цены и ещё раз заставляет покупателя задуматься о том, что же всё-таки выгоднее».

Рынок новых легковых автомобилей в Удмуртии (шт.)

ТОП-10 марок	2017	2016	Изм., %
LADA	8330	6550	27,2
RENAULT	2190	1780	23,0
HYUNDAI	1470	1160	26,7
KIA	1440	1470	-2,0
VOLKSWAGEN	700	580	20,7
TOYOTA	540	500	8,0
NISSAN	490	450	8,9
CHEVROLET	450	530	-15,1
DATSUN	440	430	2,3
SKODA	360	350	2,9
Итого в Удмуртии	18800	15920	18,1

Источник: АВТОСТАТ

Рынок подержанных легковых автомобилей в Удмуртии (шт.)

ТОП-10 марок	2017	2016	Изм., %
LADA	15460	18930	-18,3
CHEVROLET	3050	3570	-14,6
RENAULT	2530	2640	-4,2
HYUNDAI	2310	2420	-4,5
DAEWOO	1990	2530	-21,3
FORD	1930	2080	-7,2
KIA	1780	1750	1,7
TOYOTA	1670	1920	-13,0
VOLKSWAGEN	1650	1720	-4,1
NISSAN	1550	1710	-9,4
Итого в Удмуртии	44890	51230	-12,4

Источник: АВТОСТАТ

АКТИВНЫЙ РОСТ ПРОДАЖ 2017-ГО И НАЧАЛА 2018-ГО ГОДОВ ОБУСЛОВЛЕН

отсутствием резких скачков в курсе мировой валюты и появлением финансовой стабильности населения.

Как следствие – люди стали более лояльно относиться к автокредитам.



ЦИФРА

18,8 тыс. новых легковых авто продано в России в 2017 году

Метафорой, которая сможет описать влияние внешних факторов на эту ситуацию, может служить фигура из фишек домино, находящаяся в вертикальном положении: падение одной из них неизбежно повлечёт за собой крах остальных. Аналогичным образом курс доллара, во многом определяющий ценовую политику рынка новых автомобилей, не может не влиять на стоимость подержанных машин. Вопрос стоимости влечёт за собой ещё один нюанс. Человек с доходом немногим выше 20 тыс. руб., коих в республике немало, попросту не сможет позволить себе приобрести одну из самых популярных в Удмуртии иномарок Hyundai Solaris, цена которой составляет 800 тыс. руб., или даже отечественный автомобиль Lada Vesta за 650 тысяч. Таким образом, внушительная часть аудитории потенциальных автолюбителей

НЕКОТОРЫЕ ЭКСПЕРТЫ СЧИТАЮТ, ЧТО РОСТ АВТОПРОДАЖ НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ПОВОДОМ ДЛЯ РАССЛАБЛЕНИЯ

переходит к продавцам подержанных машин, где их, как уже говорилось ранее, ожидает выбор между покупкой более свежего, но дорогого, или более дешёвого авто, требующего технических вложений. Разумеется, каждый пытается найти

для себя оптимальный вариант, соответствующий наиболее важным из установленных критериев.

В связи с этим, отметил Евгений Измestьев, наибольшей популярностью сегодня пользуются авто в ценовом сегменте от 200 до 500 тыс. рублей в состоянии «лучше среднего». В основном люди стараются делать покупку за счёт собственных накоплений.

Почему б/у?

Многие жители Удмуртии предпочитают приобретать автомобили на вторичном рынке. И некоторые, отмечает руководитель автосервиса «ГОСТ» **Максим Городиллов**, мотивируют это рядом технических причин.

«Некоторые считают, что лучше приобрести подержанный автомобиль, чем покупать новый, и руководствуются тем, что его хозяин успевает исправить заводские дефекты и прочие недочёты, характерные для новых авто, – говорит Максим Городиллов. – Это суждение имеет и обратную сторону. Далеко не факт, что прошлый хозяин должным образом заботился о нём и обращал внимание на поломки. К тому же неизвестно, каким образом эксплуатировался автомобиль. В таком случае главной ошибкой многих людей является то, что они не уделяют должного внимания авто при покупке, довольствуясь лишь внешним осмотром, хотя следует обратиться в сертифицированный автосервис, где квалифицированные специалисты проведут его качественную диагностику. Тем не менее почему-то многие заезжают в автосервис не до покупки, а после».

При этом одним из главных недостатков авто современного производства Максим считает то, что некоторые автопроизводители преднамеренно приобретают ряд комплектующих из дешёвого и недолговечного материала, что впоследствии чревато поломками, требующими дорогостоящего ремонта.

«Я бы посоветовал приобретать автомобили корейского и японского производства – они зарекомендовали себя надёжными и недорогими в обслуживании и ремонте, – резюмирует Максим Городиллов. – Однако удешевление производства сегодня присутствует на многих автоконцернах, в том числе таких престижных, как BMW, поэтому от поломок не застрахован никто, даже владелец автомобиля премиум-сегмента». ●

РЕПУТАЦИЯ

ЖЖ

ЖИЗНЬ

ЯКОВ ЛОМКИН
ПРИНЦ ИДЁТ ЗА КОРОЛЁМ

ДАРЬЯ ЧЕРНАКОВА
ДАМА С КОНТРАБАСОМ

МИХАИЛ ОЛИН
НЕБО ОТКРЫТО ДЛЯ ВСЕХ

ТАТЬЯНА НЕГАНОВА
ДВЕ СТРАНЫ – ДВА ГЕНИЯ

АКТИВНАЯ ФОРМА СУЩЕСТВОВАНИЯ МАТЕРИИ, В НЕКОТОРОМ
СМЫСЛЕ ВЫСШАЯ ПО СРАВНЕНИЮ С ЕЁ ФИЗИЧЕСКОЙ
И ХИМИЧЕСКОЙ ФОРМАМИ СУЩЕСТВОВАНИЯ

ПРИНЦ ИДЁТ ЗА КОРОЛЁМ

«Русская драма» в Ижевске сделала следующий шаг к современному европейскому театру.



Второй сезонной премьерой в Государственном русском драматическом театре Удмуртии стал «Гамлет». Самая известная трагедия Шекспира последовала за премьерным показом «Короля Лира» – другой знаменитой пьесы английского драматурга. Главный режиссёр «русской драмы» Яков Ломкин объяснил резоны, которые заставляют театры и актёров неизменно обращаться к творчеству Шекспира, и поразмышлял на тему изменений формы ижевской труппы и содержания афиши.

По заветам Шекспира и... Библии

– Когда мы приглашали Дениса Хусниярова (режиссёра-постановщика «Гамлета» в Ижевске. – **Прим. ред.**), то рассчитывали как раз на то, что самая известная шекспировская трагедия будет авторской историей с конкретным театром, конкретными актёрами в обстоятельствах «здесь и сейчас», а не «где-то было», чтобы не заниматься цитированием и повторениями. В этом смысле «Гамлет» в Русском драматическом театре Удмуртии уникален. Это необычный, мощный и очень яркий спектакль. Такого «Гамлета» раньше точно никогда не было и больше уже не будет, – убеждён Яков Ломкин. – На своём веку я видел живую огромное количество «Гамлетов», начиная с постановки Петера Штайна с прекрасным Евгением Мироновым в главной роли. Мне удалось ощутить, как самым гипнотическим образом рождался спектакль немецкого режиссёра и возникла его психологическая структура. У «Гамлета» Дениса Хусниярова тоже получился оригинальный акцент через глобализацию ветхозаветной истории о Каине и его брате Авеле. Признаюсь, что прежде мне в голову не приходило ассоциировать гамлетовский сюжет с библейским, и эта метафора стала настоящей режиссёрской находкой. Она придала «Гамлету» другой объём – не внутренних разборок в датском королевстве, а поистине мировой проблемы. Сразу скажу, что после первого просмотра весь объём заложенно-го в спектакль осилить очень трудно. И это хорошо, когда спектакль получается многослойным, со сложным строением. «Въезжая» в него поступательно, зритель доходит до сути ещё глубже и проникновенней.

У «ГАМЛЕТА» ДЕНИСА ХУСНИЯРОВА ПОЛУЧИЛСЯ ОРИГИНАЛЬНЫЙ АКЦЕНТ

через глобализацию ветхозаветной истории о Каине и его брате Авеле. Признаюсь, что прежде мне в голову не приходило ассоциировать гамлетовский сюжет с библейским. Эта метафора стала настоящей режиссёрской находкой.

Воплощённая формула Олега Борисова

– В поисках ответов на «часто задаваемые вопросы», почему актёры хотят играть Гамлета, а режиссёры хотят ставить эту трагедию, надо «плясать» от гениального Шекспира, придумавшего вечную историю, которая будоражит и не оставляет равнодушными оба творческих звена – режиссёров и актёров, – продолжает размышлять Яков Сергеевич. – О чём ещё может мечтать артист, как не о роли Гамлета?! В ней можно найти широчайшую палитру для воплощения всех собственных талантов. Владимир Высоцкий очень просто отвечал на этот вопрос: «Гамлет – это лучшая роль в мировой драматургии». Притом ясно, что далеко не каждому артисту дано сыграть её. Это действительно мало кому светит, потому что Гамлет требует от актёра не только сценического опыта, но и необыкновенного жизненного багажа. Потому что внутри этой роли заложены рычаги энергии и страсти, которые молодой пацан попросту не сыграет. Не случайно, что самого первого Гамлета в начале XVII века сыграл английский актёр Ричард Бёрбедж, который на тот момент перевалил за три десятка лет жизни. И то, что сейчас у нас в театре делает Игорь Василевский, это достойно и очень сильно! Он заметно вырос на этой роли и превращается «из мальчика в мужа». В этом смысле Василевский – уникальный артист яркой индивидуальности. Его не перепутаешь с «другими» Гамлетами, и здесь мне вспоминается формула Олега Борисова, воплощённая Игорем: «Играть роль нужно так, чтобы в ней, кроме тебя, нельзя было представить другого актёра...»

Гамлет с мужским и женским началом

Принца датского переиграло великое множество великих же актёров. Эта роль настолько масштабна и пронзительна, что легко разбивает все искусственные условности и естественные гендерные барьеры. Гамлета играла не только «хрестоматийная» французская актриса XIX столетия Сара Бернар, но и нынешняя Лаура Пиццелаури в питерском театре имени Ленсовета в постановке Юрия Бутусова.

– Меня это никогда не смущало, потому что объяснялось просто: женский мировой театраль-

ный репертуар в сравнении с мужским выглядит гораздо скудней. Женских ролей масштаба Гамлета нет! – заявляет Яков Ломкин. – Мощные персонажи, разумеется, были и есть. Перечисляя их, кто-то назовёт «женским Гамлетом» Гедду Габлер Ибсена или мамашу Кураж Брехта, кто-то укажет на Жанну д'Арк или Медею. Однако в любом случае, считаю, что у мужчин выбор героев богаче и разнообразней. Тем более что актёр – это больше мужская профессия. История того же Гамлета – это история взросления молодого человека и переосмысления им новых качеств. То be or not to be – это же проблема выбора и принятия решения, которая вне зависимости от контекста почти каждый день встаёт перед мужчиной: «Что делать? Как поступить? Рискнуть пойти вперёд по неизведанной тропе или смалодушничать, повернув назад?»

Маски против «пуленепробиваемой пыли»

– «Король Лир» в Ижевске стал очень крутым и вполне «золотомасочным» спектаклем, – Яков Ломкин имел в виду, что осенняя премьера в постановке Петра Шерешевского способна претендовать на получение «Золотой маски» – главной российской театральной премии. – В этом смысле «Гамлет» – это следующий шаг в сторону совре-



Яков ЛОМКИН,
главный режиссёр
Государственного русского
драматического театра
Удмуртии

**МЫ НАЧИНАЕМ
ДЕЛАТЬ
СПЕКТАКЛИ,
АДРЕСОВАННЫЕ
ЗРИТЕЛЮ,
А НЕ «ДЛЯ СЕБЯ»**



ПОСЕЩЕНИЕ ТЕАТРА – ЭТО ПОСТУПОК, И ХОЧЕТСЯ, ЧТОБЫ ЗРИТЕЛЬ ПРИХОДИЛ ПОДГОТОВЛЕННЫМ,
а не ради того, чтобы «дёрнуть» коньячка в буфете и сказать: «Давайте, ребята, погнажи! Что там у вас сегодня?»



В ИЖЕВСКЕ МОЖНО «ЗАВАРИТЬ ГУСТУЮ КАШУ» СОБЫТИЙНОЙ ПОЛНОКРОВНОЙ САМОСТО- ЯТЕЛЬНОЙ ТЕАТРАЛЬНОЙ ЖИЗНИ

менного европейского театра – прагматичного, отчасти холодного. Зато в нём вы не увидите «излюбленной», заскорузлой, запылённой «школы русского психологического театра», в нём нет некрасивого актёрского самолюбования и фальшивых переживаний. До недавней поры я думал, что такого «слоя театральной пыли» нет даже в отечественной глубинке, и режиссёры «так уже не ставят». Но как я ошибался! Поездив минувшей зимой по стране, увидел эти «пыльные» постановки, и самое поразительное в том, что зрители не уходят от этой «пыли». На этом печальном «пыльном» фоне огромным счастьем было увидеть и услышать на премьере «Гамлета» в Ижевске «стоячие овации, переходящие в авиации». Честь и хвала ижевской публике, которая приняла и восприняла сложную европейскую эстетику и классные приёмы современного театра, который даёт людям смысловой и эмоциональный повод для запуска у них мыслительных процессов, споров и обсуждений. Мы не хотим оставить наших зрителей равнодушными. Смысл театра в том, чтобы заставлять людей думать, сопереживать, не оставаясь спокойными и пуленепробиваемыми. На мой взгляд, ижевский «Гамлет» – это ещё один «золотомасочный» спектакль. В то же время не стоит забывать о том, что понятие «современный театр» по-прежнему различается в столицах и в провинции. К сожалению, подобное разделение сохраняется, и причина кроется не только в разных возможностях, но и в разнообразии стилей и более насыщенной полифонии творческой жизни. Поэтому столичные зрители находятся в привилегированном положении – в Москву привозят всё самое свежее и модное.

Густая театральная «каша»

– Помимо активной политики по знакомству с нашим репертуаром столичных критиков и экспертов «Золотой маски» мы будем стремиться выйти на сотворчество с Европой, – главный режиссёр Русского драматического театра Удмуртии амбициозно смотрит в ближайшую перспективу. – У нас есть намерения создать творческую коллаборацию с партнёрами и друзьями из Германии, Норвегии и Швейцарии. Речь идёт не только о гастролях, но и о совместных проектах, приглашении режиссёров, художников, обмене труппами и постановке спек-

таклей на условиях софинансирования. «Новые формы», новые горизонты нам помогут открыть и заявки наших спектаклей на престижные европейские театральные премии. А ещё мне хочется расширить возможности нашей труппы. Тем более что совсем недавно от Константина Райкина (Яков Ломкин играет в московском театре «Сатириконе» и преподаёт в Высшей школе сценических искусств Константина Райкина в Москве. – Прим. ред.) я получил предложение возглавить курс заочного образования ВШСИ. Константин Аркадьевич ведёт уникальную селекционную политику, и в его школе собраны лучшие педагоги из всех столичных театральных вузов. Поэтому в скором будущем у меня есть планы набрать в Ижевске целевой курс и открыть фестиваль-лабораторию современной драматургии. Есть желание пригласить в наш театр молодых московских режиссёров, выбрать для них пьесы, сделать эскизы к спектаклям и в фестивальном формате показать их публике, фиксируя её реакции. В Ижевске можно «заварить густую кашу» событийной полнокровной самостоятельной театральной жизни, возродить «капустники», устраивать поэтические и музыкальные вечера, программы романсов, из которых затем могут выйти оригинальные спектакли. В своих творческих рефлексках актёры изначально должны быть беспокойными, и актёрские инициативы способны входить в гармонию с режиссёрскими идеями.

Приход в театр как поступок

– Когда летом прошлого года я только познакомился с «русской драмой» в Ижевске, у меня сложилось ощущение, что верхняя планка в репертуаре театра поднята очень высоко и она недостижима для основного ижевского зрителя, – Яков Ломкин поделился первым впечатлением и в динамике проследил его эволюцию. – Мне казалось, что публика немного побаивается ярких мощных спектаклей, в которых применены современные театральные ходы. Взять для наглядности спектакль «Маленькие трагедии». Но в своём большинстве зритель был не готов воспринимать эти постановки, потому что его попросту забыли подготовить к ним. Зато на другом полюсе в репертуаре театра «висели» спектакли явно на потребу неискушенного зрителя – откровенная попка с юмором «ниже пояса». Знакомство с этой



полярной особенностью привело меня к мысли сделать репертуарный «пик» доступней зрителю без всякого «разжёвывания», а «подошву» в афише постепенно подтянуть за счёт интересной драматургии и современного языка, когда всем знакомые истории получают свежее прочтение. По моим ощущениям, этот процесс в нашем театре потихоньку пошёл. По крайней мере, с точки зрения современной режиссуры мы начинаем делать спектакли, адресованные зрителю, а не «для себя», и публика научается хоть что-то понимать в современном театре. Хорошей подготовкой к восприятию элитарных спектаклей может стать «Ханума» – вариация современного театрального языка с доступностью, с позитивным внятным месседжем, и за этот спектакль наши зрители уже «голосуют ногами». У нас есть большая палитра разных спектаклей, поставленных в разных жанрах, в разной эстетике, разными режиссёрами, но все они заводятся под «одну шапку» современного театра. И очень здорово, что наш зритель начинает думать. У него возникает желание узнать больше об авторе пьесы, перечитать или прочитать её текст, а не ждать того, чтобы в театре ему «оказали развлекательные услуги». Спектакль рождается совместно с публикой. И от того, какие зрители

приходят в театр, напрямую зависит, каким будет спектакль. Посещение театра – это поступок, и хочется, чтобы зритель приходил подготовленным, а не ради того, чтобы «дёрнуть» коньячка в буфете и сказать: «Давайте, ребята, погнали! Что там у вас сегодня? Ага, Рэй Куни и его «Слишком женатый таксист»?! Тогда вперёд!» А когда закроется занавес, такой «театрал» посетует: «Чё-то сёдни было маловато шуток про голубых. В прошлый раз вроде бы их было больше...» Поэтому после двух шекспировских премьер мы покажем «Собаку на сене» Лопе де Вега и одну сумасшедшую комедию, название которой пока пусть останется в секрете. В более дальнем фокусе у нас будет пьеса Мольера, а через сезон снова Шекспир и его «Двенадцатая ночь». При этом костюмные названия пьес совсем не означают, что это будут архаичные костюмные спектакли в исторических интерьерах. Это может быть осовремененная классика, как наш «Гамлет», в котором размыты все временные ориентиры. И не ясно, что это – прошлое, настоящее или будущее... Потому что у Шекспира большинство пьес находятся «над временем», очень точно попадают не только в сегодняшний день, но и в самое сердце, и с их помощью человеку можно повторять о неизменных ценностях. ●



Афиша Короля Лира

В публикации использованы фото автора и из официальной группы Государственного русского драматического театра Удмуртии ВКонтакте

ДАМА С КОНТРАБАСОМ

Дарья Чернакова рассказала о том, какой музыкальный инструмент идеально подходит для женщины.



Дарья ЧЕРНАКОВА,
джазовая контрабасистка

В мировом и отечественном джазе девушки давно играют «почти на всём» — пианистки, аккордеонистки, саксофонистки, другие духовички, ударницы, даже тромбонистки и тем паче вокалистки уже никого не удивляют. Зато дамы с контрабасом по-прежнему смотрятся экзотически. Единственная

в России джазовая контрабасистка Дарья Чернакова в эксклюзиве для «Деловой Репутации» поведала о магнетизме своего сценического романа с этим «типично мужским» инструментом.

«Свой звук» даже на «дровах»

— Удивительно, что когда я училась играть на контрабасе, пальцы в кровь не сбивала, — открылась Даша. — И представляете, поехав в российский гастрольный тур вместе с пианистом Даниилом Крамером и польским саксофонистом Петром Бароном, «вдруг» сбила. Но этому есть объяснение — тур получился серьёзным, напряжённым, концерты следовали один за другим. К тому же не во всех филармониях нашлись хорошие инструменты. Именно джазовые, а не взятые напрокат из местных симфонических оркестров. Они больше подходят под игру смычком, чем под игру пальцами (слепом, «щелчками». — **Прим. ред.**), и струны на них тоже отличаются от джазовых. Однако мне пришлось играть на том, что есть. Но ничего не поделаешь, у нас, у басистов, такая трудная жизнь. С другой стороны, если ты можешь сыграть «своим звуком» даже на «дровах», это подтверждает профессионализм и мастерство музыканта.

Темнокожая Эсперанса и белая Чернакова

Если в классике дамочек с контрабасом довольно много, то в джазе их значительно меньше. Самая известная из них, пожалуй, Эсперанса Сполдинг — первая леди в джазе, выигравшая в 2011 году престижную музыкальную премию Grammy в номинации «Лучший новый исполнитель года».

Теперь же к темнокожей американке следует смело добавить и москвичку Дарью Чернакову.

— Нас мало, потому что в джазе необходимо постоянно быть с инструментом и самой его таскать, — Даша намекает на широкоплечего нелёгкого «мужчину» ростом под два метра. Если измерять контрабас вместе со шпилем. — Заметьте, что в метро он уже не проходит. Благо, что я автоледи, и когда выступаю в Москве, то без проблем приезжаю на концерт вместе с контрабасом. Езжу я за рулём проворной «японки» с созвучным профессии

СЕГОДНЯ НА КОНТРАБАСЕ ИГРАЮТ КЛАССИКУ, РОК, ДЖАЗ, ФАНК...

Это совершенно невероятный инструмент! Если в XX веке символом джаза вполне оправданно слыл саксофон, то контрабас может стать музыкальным талисманом нынешнего столетия.

названием Jazz. Опускаю переднее пассажирское сиденье, и мой инструмент спокойно помещается в салоне. Так что выбор в пользу Honda Jazz тоже оказался не случайным.

«Всё по полочкам», как у хорошей хозяйки

– Но не подумайте, что мой автомобиль красного цвета – это было бы слишком банально, с грубым намёком на женскую природу, – смеётся Даша и признаётся, что у неё есть собственная теория о том, что контрабас как раз идеально подходит для женщины-музыканта. – Ни в коем случае я не хочу обидеть мужчин-контрабасистов, но мне представляется, что функция контрабаса в музыке «очень женская». Конечно, это непростая работа физически, но зато она мне близка эмоционально. На сцене ты ритмически поддерживаешь всех партнёров, при этом не находясь во фронтменах. Ты не солист, но без тебя ансамбль не зазвучит, и в твоих руках есть инструмент, который способен качественно улучшить ансамблевую игру. Это как у хорошей хозяйки, у которой дома всё прибрано-убрано, всё расставлено по полочкам, но труд её зачастую незаметен для окружающих. Скажу больше, иногда на сцене я чувствую себя комфортней, чем в жизни...

Игра в классику и надежда на таланты

Если посмотреть на контрабас в чехле, то можно найти в нём ещё больше сходства с мужчинами.



Понятно, что не со всеми, а лишь с теми, кого женщинам тяжело таскать по жизни. Поэтому-то таких мужчин принято ругать то «мокрым ковром», то «чемоданом без ручки».

– Но у меня есть специальное колесо, которое прикрепляется к чехлу, и мой инструмент становится транспортабельным, – ничуть не тушует Даша, не желая развивать тему мужской лени. – В Нью-Йорке вообще все контрабасисты ездят с такими колёсами. Надеюсь, что в ближайшее десятилетие в нашей стране многое изменится. В том смысле, что намного больше людей будут играть не только джаз, но и классику, и у нас появится ещё больше инструментов. Эта моя надежда основывается на том, что у России есть огромный музыкальный потенциал и невероятное количество талантов.

Формула чеховской любви

От контрабасовых чехлов в своём монологе Дарья Чернакова «перепрыгнула» к... Чехову.

Контрабас приобрёл повышенное внимание людей культуры вскоре после того, как многие театры поставили в свои афиши одноимённую пьесу немецкого писателя Патрика Зюскинда.

Герой его «Контрабаса» – тот самый «маленький человек», каких много «народил и выпустил в жизнь» наш Антон Павлович. Причём у Чехова есть два (!) рассказа вокруг фигурного фактурного музыкального персонажа – «Роман с контрабасом» и «Контрабас и флейта».

– Думаю, что Чехов, как и любой другой нормальный человек, не мог не любить контрабас, – интригует контрабасистка и расшифровывает формулу этой любви. – Во-первых, он выглядит

**МНЕ
ПРЕДСТАВЛЯЕТСЯ,
ЧТО ФУНКЦИЯ
КОНТРАБАСА
В МУЗЫКЕ
«ОЧЕНЬ
ЖЕНСКАЯ»**



У КОНТРАБАСА НЕВЕРОЯТНЫЙ ДИАПАЗОН. НА НЁМ МОЖНО СЫГРАТЬ ВСЁ ТО, ЧТО МОЖНО ИСПОЛНЯТЬ НА ВИОЛОНЧЕЛИ

очень смешно. Имею в виду контрабас и его форму. Во-вторых, у контрабаса невероятный диапазон. На нём можно сыграть всё то, что можно исполнять на виолончели, добавив к этому произведения из скрипичного репертуара. Поэтому сегодня на контрабасе играют классику, рок, джаз, фанк... Это совершенно невероятный инструмент! Если в XX веке символом джаза вполне оправданно слыл саксофон, то контрабас может стать музыкальным талисманом нынешнего столетия. Московскую консерваторию я заканчивала как классический музыкант, обучаясь в классе народного артиста России, профессора Рустама Габдуллина. И можно сказать, что Рустем Искандерович перевернул моё представление о возможностях академического контрабаса. Всем джазовым музыкантам я бы посоветовала обязательно заниматься классикой.

Симпатии к бас-балалайке

Интересно, что несколько лет назад первый контрабас Даше подарил Макар Новиков – известный российский контрабасист, один из победителей популярного телевизионного проекта «Большой джаз» на канале «Культура».

Юная пианистка училась премудростям фортепианной школы, когда Макар – друг старшего брата Даши, композитора Алексея Чернакова – вручил девушке новый оригинальный инструмент.

– В тот момент я не знала, чем мне заниматься дальше в жизни, потому что ни в какую не хотела быть пианисткой, – отрезает музыкантша и с улыбкой признаётся в симпатии к... контрабас-балалайке. – Мне очень импонирует этот инструмент тем, что он выглядит ещё смешней,

чем контрабас. Смешней в самом добром значении этого слова. Однажды мне даже удалось на ней поиграть в большом концертном зале «Октябрьский» в Санкт-Петербурге! Ну а если говорить абсолютно серьёзно, то балалайка – это один из самых русских инструментов, и я её обожаю. Как обожаю русскую народную музыку, как обожаю музыку африканскую, бразильскую, кубинскую, полинезийскую и индонезийскую. Это огромный пласт кристально честной музыки, начинать заниматься которой никогда не поздно! Поэтому я убеждена, что музыканты должны не только копировать хиты великих старых мастеров, но и расширять свои творческие и человеческие кругозоры. ●



6 апреля

- 27 мая

Выставка

Лица

Мастера портретного
жанра 18-21 вв.

живопись, графика, скульптура



При участии Рыбинского государственного
историко-архитектурного
художественного музей-заповедника



ул. Карла Маркса, 244а (Центральная площадь)
тел.: 43-25-70, 43-33-68
Открыты для вас с 9:30 до 20:00

Генеральный партнер

РЕПУТАЦИЯ

при информационной поддержке



FANLIFE

adam

Реклама



centrgalereya.ru





ПРОШЛА ПО ТЕЛУ ИГОЛКА-ИГОЛОЧКА...

Минуло несколько тысячелетий с тех пор, как древний воин обрёл свою первую татуировку, но до сих пор рисунок на теле человека остаётся предметом если не жарких споров, то неизменного интереса. В наше время татуировка вышла из разряда «криминальной отметки» или «напоминания об армии». Многие, особенно представители молодого поколения, весьма охотно украшают себя самыми разнообразными «узорами». Однако наличие тату на телах представителей власти и крупного бизнеса до сих пор вызывает неоднозначные отклики. Именно о влиянии нательных рисунков на имидж известного человека рассуждают наши эксперты.

ЦИФРА

> 60000 лет насчитывает история татуировки

НЕМНОГО ИСТОРИИ

Существуют исторические свидетельства о наличии татуировок у нескольких правителей нашей страны. Новатор во всех отраслях Пётр Великий первым из русских царей сделал себе рисунок на

руке – в виде боевого топора. У Николая II ещё со времён юношеского путешествия в Японию был наколот на предплечье дракон, а позднее его «коллекция» пополнилась мечом и именем супруги. Иосиф Виссарионович, будучи политическим заключённым, обзавёлся синим черепом, вырезан-

МИНИМАЛЬНОЕ ВРЕМЯ НАНЕСЕНИЯ ТАТУИРОВКИ - 10 МИНУТ

для самых примитивных картинок. Масштабная работа – «рукав» или спина – от 3 до 6 часов за сеанс.

ным на груди. А обитатели советских тюрем того времени, в свою очередь, часто кололи портрет самого Сталина, надеясь, что это спасёт их от расстрела.

У современных политиков и бизнесменов тоже замечены татуировки. Например, плечи министра обороны РФ Сергея Шойгу и его заместителей украшает одинаковый знак SOS с надписями «МЧС России» на русском языке и «Служба спасения» на английском. Очаровательный политик Ирина Хакамада носит на теле иероглиф «Бороться за жизнь», а также изображения дерева и птицы. Иосиф Кобзон, депутат Государственной Думы РФ, из нескольких татуировок, сделанных в юности, всё-таки сохранил одну – орла на плече.

Игорь ПАВЛОВ,

художник по тату:

– Для меня татуировка – современный вид искусства. Это не просто пигмент под кожей, а картина.

В советское время неординарные люди посредством татуировки часто выражали свой протест, ведь общество относилось неодобрительно к таким рисункам. А сейчас многое стало «просто так», в том числе и татуировки. Это модно. Я бы, например, не хотел, чтобы меня оперировал хирург, который пришёл в профессию «просто так», потому что это престижно. Я вообще против мейнстрима. В любом деле важны профессионализм, осознанность и адекватность мастера.

Бывает, что отговариваю клиентов от странных идей, от неудачного места расположения, например. Советую поразмыслить, предлагаю новые варианты. Кто-то делает тату «для позитива», кто-то «забывает» значимое событие, кто-то рассматривает её как оберег. Однажды пожилой мужчина попросил нанести ему на тело портрет усопшей жены. Он сказал, что хочет уйти в мир иной вместе с ней. И, между прочим, спустя три года так и случилось.

Пик популярности татуировок пришёлся на 2013–2014 годы. И понятия тату-салона и тату-студии разделились. Тату-салон – это больше коммерция. В Питере, например, много салонов размещается в проходимых местах, на Невском проспекте. Делают быстро, заходит много случайных людей. И отношение к татуировке соответствующее: забежал, как в парикмахерскую,

подстричься. А тату-студия – это культура. Часто студии располагаются во дворах, чтоб избежать ненужного трафика.

Минимальное время нанесения татуировки – 10 минут, это для самых примитивных картинок. Масштабная работа – «рукав» или спина – от 3 до 6 часов за сеанс, в зависимости от детализации. Иногда для полного рисунка требуется от 5 до 7 сеансов. Бывает, мы встречаемся с клиентом раз в полгода, год или реже и продолжаем сессию.

Для того чтобы быть в курсе тенденций, мы с коллегами посещаем конвенции татуировщиков в Москве, Санкт-Петербурге, Казани. Это мировые события, поскольку делиться опытом приезжают мастера из России, США и Европы.



Игорь ПАВЛОВ

ПЁТР ВЕЛИКИЙ ПЕРВЫМ СРЕДИ РОССИЙСКИХ ПРАВИТЕЛЕЙ НАНЁС НА ТЕЛО ИЗОБРАЖЕНИЕ БОЕВОГО ТОПОРА

Елена ОБИДИНА,

консультант по рекламе и PR:

– Татуировка – примитивное искусство. Для вождя маори – это обязательный атрибут власти. Но для лидера цивилизованной страны тату немислимо. Можно скаламбурить: в политике тату – табу.

В европейской традиции татуировки сигнализируют о криминальном, асоциальном, армейском (нижние чины) статусе их хозяев. Чем выше поднимается человек по карьерной лестнице, тем больше он «повязан» правилами и дресс-кодом. Крупному коммерсанту не избежать рукопожатий. Ему ещё простят якорь как память о флотской юности, но уголовная символика остановит крупную сделку.

Конечно, буква М на правой голени главы нашего региона не всегда видна публике. Но кроме любви к триатлону она говорит о неожиданном для её владельца переходе «во власть».

В XX веке татуировка стала не просто модой. Это инструмент эпатажной рекламы киноактёров, футболистов и даже танцовщиков балета. Но если посмотреть клип Take Me To Church с Сергеем Полуниним, то идея протеста и жажды свободы выражена именно хореографией, а не исколотым телом.



Елена ОБИДИНА

«... МОДА ОТРИЦАТЕЛЬНО ПОВЛИЯЛА НА ТАТУ-КУЛЬТУРУ. ПОЯВИЛОСЬ МНОГО ПЛОХИХ ТАТУИРОВОК.

Например, клиент найдёт в Интернете иероглиф и просит наколоть его. А потом оказывается, это знак с упаковки «Доширака» и означает слово «лапша».



Олег ВЫЛЕГЖАНИН

Олег ВЫЛЕГЖАНИН,

предприниматель, член Общественной палаты города Ижевска:

– Может ли татуировка быть частью имиджа политика? За любым образом политика или бизнесмена всегда есть живой человек со своей историей, жизнью, молодостью – все мы люди.

Поэтому считать тату чем-то порочащим для меня – предрассудок. Конечно, он связан с «новейшей» историей нашей страны. В советские времена «наколка» могла быть только атрибутом криминального мира и армейской шалостью юных солдат. С древности же татуировка считалась напоминанием о значимом событии. Например, сколько мамонтов добыл охотник или сколько скальпов снял индеец.

Сегодня тату – фэшн-элемент. Делать её стало модно. Моё мнение таково: татуировка уместна и гармонична, если только за ней стоит какая-то история. Если человек посредством рисунка хочет рассказать её и готов поделиться этим фактом своей жизни. Даже любовь к кошкам, выраженная в соответствующей картинке, – это история, рассказывающая о вкусах обладателя тату.

А если за рисунком стоит лишь желание выделиться или за кем-то повторить – это уже признак легкомысленного отношения. А нежелание человека рассказывать – фактор, скорее, негативный.



Максим КОНОВАЛОВ

СРЕДИ ИЗВЕСТНЫХ СОВРЕМЕННИКОВ ТАТУИРОВКИ ИМЕЮТ ШОЙГУ, ХАКАМАДА, КОБЗОН



Илья ТИШИН

Какой бы рисунок я увековечил на своём теле? Тот, что рассказал бы информацию, которой я хотел бы поделиться, и, конечно, только от того специалиста, который смог бы донести в рисунке всю суть.

Максим КОНОВАЛОВ,

ресторатор:

– Как я отношусь к людям с татуировкой? Скажем так: меня это не сильно трогает. Это дело каждого, что делать со своим телом. На одном это очень красиво смотрится, на другом – не очень, на тре-

тьем – уродливо. Это как с одеждой. Сейчас это явно модно. Способ стать особенным.

Изменится ли моё отношение к человеку только из-за наличия татуировки? Вряд ли. Меня, пожалуй, немного напрягает тату на лице, но и то я справлюсь с эмоциями и своё мнение уберу внутрь себя.

Другое дело, когда в мой холдинг приходят устраиваться на работу. Здесь уместность рисунка на теле зависит от концепции заведения. В «Ронни» и «Юпитере 5» (бургер-клуб и паб. – **Прим. ред.**), например, будет только в плюс. А в классическом стейк-хаусе «Вино и Мясо» будем смотреть, чтобы тату не «выпирали» наружу из-под одежды.

Илья ТИШИН,

музыкант:

– Я отношусь к татуировке положительно. Но в моём случае это должно быть что-то значимое.

На моём теле есть Симба из мультика «Король Лев», набитая в честь моего сына. С неё всё и началось. Затем появилась рыбка Поньо – в честь дочки. На одной руке – изображения, связанные с моими любимыми музыкантами и группами, оказавшими влияние на мою жизнь и творчество. И ещё одна, якорь и море, – символизирует дух свободы – это то, что меня вдохновляет.

Сейчас люди стали проще относиться к тату. В Турции, например, в европейском отеле я видел множество пожилых людей с натальными рисунками. И это не вызывает ни у кого удивления или отторжения. Моё подозрение к «серьёзному человеку с татуировкой» будет скорее из-за слова «серьёзный», а никак не из-за татуировки.

Иван ЛЯПУНОВ,

тату-мастер:

– Мы в своё время ломали стереотипы, доказывая, что тату – это искусство, а не примитивная эзковская или армейская наколка.

Я из династии художников, но никогда не мечтал профессионально заниматься живописью. А татуировка увлекла, и навыки рисования пригодились. Это та же художественная графика – только другой инструмент и материал.

Многие думают, что это лёгкие деньги. Бизнес с минимумом вложений: купил машинку – и впе-



рéd, не имея специального образования или художественного навыка. А здесь очень важен опыт и ответственный подход: татуировку так просто не сотрёшь и не исправишь, можно не просто испортить кожу, а занести инфекцию. Многое из черновой работы татуировщика остаётся «за кадром»: уборка, стерилизация, подготовка – это занимает минимум два-три часа.

Я считаю, что мода отрицательно повлияла на тату-культуру. Слишком это стало доступно. Появилось много плохих татуировок. Например, клиент найдёт в Интернете иероглиф и просит наколоть его. А потом оказывается, это знак с упаковки «Доширака» и означает слово «лапша». Также возникло тиражирование. Выставляя работы в Интернет, а потом кто-то копирует, не всегда качественно. Считаю, что профессионалу зазорно этим заниматься. Одно дело – это заимствовать какой-то элемент, другое – полностью повторять.

Моё отношение к татуировкам у представителей властных структур? Спокойное. У меня «заби-

вались» сотрудники ГАИ, полицейские, бизнесмены. И я понимаю, что когда меня остановит гаишник с татуировкой, у меня есть большой шанс «договориться».

В конце концов татуировка – это личное дело каждого. И если ты поступаешь на какую-то службу, ты же не продаёшь душу дьяволу. В США, например, очень лояльное отношение к татуировкам, там полицейский с тату – не нонсенс. Для меня это – одно из выражений свободы выбора.

Меня наличие татуировки на человеке, занимающем высокий пост, скорее, заинтересует и расположит, если это, конечно, не надпись на тыльной стороне ладони типа «за вас» и тому подобное. Тату будет своеобразным маячком, что мы с её носителем, как в древности, «из одного клана». ●



Иван ЛЯПУНОВ

ТАТУ – ЭТО НЕ ПРОСТО ПИГМЕНТ ПОД КОЖЕЙ. ЭТО КАРТИНА



МИХАИЛ ОЛИН

НЕБО ОТКРЫТО ДЛЯ ВСЕХ

Параплан – это что-то наподобие парашюта: мягкое крыло, которое находится прямо над тобой. Вся конструкция взлетает с помощью лебёдочного комплекса. Он поднимает тебя в воздух. Дальше происходит отцепка от троса и начинается свободный полёт.

ПАРАПЛАН – САМЫЙ ДОСТУПНЫЙ И ПРОСТОЙ ВИД АВИАЦИИ

Взлетаем!

Запуск параплана происходит по принципу запуска воздушного змея. Иногда взлетают и со склонов, которые не должны быть ниже 30 метров. После взлёта начинается самое интересное – парение над землёй, которое сопровождается плавным опусканием со скоростью примерно 1 м/с. Одной из главных задач при полёте считается попадание в термический поток – нагретый солнцем воздух, который поднимается вверх. Именно он позволяет параплану взлетать выше и парить над землёй.

Сам полёт длится от 5 минут до 4 часов и бывает двух видов: свободный и моторный. Сказать проще – с двигателем или без него. Для

моторных полётов нужны более мягкие условия, в термических потоках уже свободно не летаешь, потому что тебя будет трясти, чувство дискомфорта не даст расслабиться. Поэтому для них выбирается либо раннее утро, либо поздний вечер, когда термических потоков как таковых уже нет.

Есть классификация, которая делит полёты на парапланы на четыре основных типа:

- 1. Школьный уровень.** Это самые безопасные крылья, но с худшими лётными качествами.
- 2. Пилот выходного дня.** Эта категория крыльев для любителей, приезжающих по выходным, чтобы полетать для себя.

ЛЕТАЮТ ТОЛЬКО СИЛЬНЫЕ, ПОТОМУ ЧТО ЛЮБОЙ ЛЁТНЫЙ СПОРТ ГОТОВИТ СТОЙКИХ ЛЮДЕЙ, С ХАРАКТЕРОМ.

Слабые не летают, этот спорт их не примет. А ещё небу не важно, кто в воздухе – президент или дворник, бизнесмен или рабочий.

3. Полуспортивное крыло. Здесь крыло имеет улучшенные лётные качества. Самое то для быстрых полётов и манёвров.

4. Спортивное крыло. Имеет самые лучшие лётные качества. Только для профессионалов, потому что требует максимальных знаний и умения пилотировать аппарат. Такие крылья имеют склонность к «сложению». Это момент, когда крыло может сложиться и создать потенциально опасную ситуацию для жизни человека. Но для таких случаев всегда есть спасательный парашют.

Учиться никогда не поздно

Обычно после Нового года мы набираем группы и обучаем их теории. Теоретические занятия идут до мая, когда мы и открываем лётный сезон. С мая ученики имеют право летать, но только при наличии справки от терапевта, подтверждающей отсутствие противопоказаний, эпилепсии, болезни сердца и т. д. Если всё в порядке, можем приступать к полётам! Первые полёты проходят в тандеме. Ты летишь вместе с инструктором. Он учит тебя азам. Буксировка, развороты, приземление. Самые элементарные вещи, которые помогут ученику в дальнейшем летать самостоятельно. Обычно для полного обучения хватает 10–12 полётов. После этого ученик получает право на контрольный вылет, где инструктор выступает в роли балласта и следит за его действиями. Если всё хорошо, то ученик начинает летать самостоятельно, набирает опыт и становится одним из нас, спортсменов-профессионалов. Но подобных историй у нас, к сожалению, единицы. Парадокс в том, что зачастую на обучение записываются человек 40–60, а до контрольного вылета добираются только двое-трое. Не знаю, с чем связана подобная статистика, возможно, с тем, что спорт своеобразный. Причём людьми, которые в итоге ни разу не появляются на лётном поле, могут оказаться и те, кто на каждом занятии задавал вопросы, пытался разобраться, изучал всё досконально. Иногда ученики проводят контрольный вылет, получают право летать самостоятельно и бросают занятия. Похоже, мотивация многих людей заключается в одноразовом преодолении себя, и после самостоятельного полёта параплан становится для них неинтересен. Но каждый выбирает свой путь.

Параплан и карман

В занятиях парапланом не обязательна специальная экипировка. Можно летать в обычной уличной одежде, но всё же она должна соответствовать неким стандартам. Локти и колени должны быть закрыты, подошва на обуви исключительно толстая, нельзя забывать и про перчатки, без них летать запрещено. Шлем мы выдаём, очки уже на свой выбор.

Заниматься парапланом не очень дорого. Мы недавно с коллегами подсчитали, сколько будет стоить полная экипировка. Если одеваться с головы до ног в б/у снаряжение, то выйдет где-то около 80 тыс. рублей. В этот список входят: крыло, подвесная система, спасательный парашют, прибор, на котором показывается высота, скороподъёмность, температура, а также шлем. Само по себе снаряжение весит около 15–20 кг.

Обучение платное. За теорию мы не берём денег, так сказать, отдаём свои знания миру. Оплачиваются только практические занятия и вылеты. Если тест сдан, то ученик платит 650 руб. за один вылет с инструктором.

За что мы любим параплан? Есть множество факторов, почему я столько лет предан этому спорту. Во-первых, он очень красивый. Во время полёта ты можешь наблюдать за миром с высоты. Какие



Михаил ОЛИН,
инструктор по параплану,
г. Ижевск

КЛАССИФИКАЦИЯ ПОЛЁТОВ НА ПАРАПЛАНЕ:

1. Школьный уровень
2. Пилот выходного дня
3. Полуспортивное крыло
4. Спортивное крыло





ВО ВРЕМЯ ПОЛЁТА ТЫ МОЖЕШЬ НАБЛЮДАТЬ ЗА МИРОМ С ВЫСОТЫ

виды! Какие пейзажи! Дух захватывает от увиденного! Ты можешь летать в закат, можешь залетать в облака, трогать их и вылетать обратно.

Во-вторых, это очень эмоциональный вид спорта. Ты можешь в прямом смысле управлять своими эмоциями, выбирая стратегию полёта. Хочешь получить спокойствие и расслабленность? Ищешь термические потоки, которые плавно поднимают вверх, и ты будешь, максимально расслабленный, нежно парить над землёй. Хочешь получить больше адреналина – вылетаешь в более сложные погодные условия и пролетаешь много километров по собственному маршруту.

В-третьих, это очень гармоничный вид спорта. Все эмоции, связанные со страхом, быстро про-

ходят, и начинается обычное наслаждение, чувство полёта. Летаешь рядом с птицами, наблюдаешь за животным миром, находишься наедине с природой. Казалось бы, только недавно ты испытывал страх, а уже спустя пару минут получаешь громадное удовольствие.

В-четвёртых, парашют расширяет возможности человека. «Рождённый ползать летать не может» – это не про нас. Парашют – самый доступный и простой вид авиации. По крайней мере, доступнее и безопаснее ещё не придумали.

Самое быстрое крыло

В Удмуртии соревнования по парашюту проходят два-три раза за лётный сезон. Их суть в том, чтобы участник пролетел все точки, которые заносятся в GPS. Обычно их радиус около 200 метров. И ты летишь, «собираешь» эти точки. Чем быстрее прилетишь, тем больше очков заработаешь. Но в соревнованиях есть нюансы. У меня в личном опыте есть случай, когда я прошёл через все отсечки на очень хорошей скорости, но, к сожалению, не долетел до финишных ворот 2 км. Благодаря своей скорости я попал в тройку призёров, скорость играет важную роль и приносит хорошие баллы. Но немного не рассчитал высоту и до финиша не долетел.

Из жизни

Навсегда запомню, как однажды уехал в Самару с друзьями. Мы взлетали не с помощью лебёдочного комплекса, а со склона. Во время полёта получилось поймать термический поток, взлететь повыше, и весь мой полёт длился почти четыре часа.

ЕСТЬ МНЕНИЕ



Ринат САБИТОВ,

директор Региональной общественной организации «Аэроклуб «Альтаир-Аэро» Республики Татарстан:

– Раньше парашют был для меня лишь хобби. Но я всегда чувствовал, полёты – это моё.

Со временем моя жизнь сложилась так, что парашют стал моей работой, моей жизнью. Я решил создать аэроклуб и теперь всё своё свободное время посвящаю его развитию.

Сам парашют ценю не только за то, что он приносит в мою жизнь много положительных эмоций, но и за его доступность, простоту и мобильность. Полёты на парашюте очень легко освоить. Парашют очень близок к природе, нет никакой кабины, ты летишь, как птица, всё видишь, слышишь, чувствуешь. Парашют способен менять людей, они

отдыхают от работы, проводят время на природе, укрепляют здоровье.

Но неправильно думать, что достаточно купить парашют – и будешь летать. Нужно обладать серьёзной теоретической подготовкой, пройти обучение, понимать, когда летать можно, а когда нет; где можно, а где нет. Нужны знания аэродинамики и метеорологии, воздушного законодательства и физические особенности нагрузок, которые испытывает пилот в полёте. Даже правильно подобрать себе парашют – целая наука!



Сергей ЗЛОБИН,

Ижевск, директор фирмы, три года назад прошёл обучение в Пирогово:

– Тёплый и приятный ветер позволяет мне кружиться в небесах. Я наблюдаю за рыжим закатом, который недоступен

В НАШИХ МЕТЕОУСЛОВИЯХ НА ПАРАПЛАНЕ МОЖНО ПОДНЯТЬСЯ В СРЕДНЕМ

на 1,5 или 2 тыс. м вверх. Иногда можно подняться до высоты в 3 250 м, сам лично набирал 2 750.

Самой минимальной высотой для парашюта можно считать 100–150 метров.

Я пролетел около 130 км. Приземлился, добрался до ближайшего населённого пункта и позвонил друзьям. Сообщил, что прилетел и нахожусь в какой-то деревне. Они смотрят по GPS-навигатору и говорят, что такого населённого пункта не существует. Меня это обескуражило. Как так? У меня на GPS все есть, а у вас нет? Оказывается, что из Самарской области я улетел в Ульяновскую, а мои друзья искали населённый пункт только по Самарской области. Такие истории – не редкость. На парашюте можно спокойно пролетать огромные расстояния. В итоге всё закончилось хорошо, я поймал машину, доехал до ближайшего города, откуда меня уже забрали друзья.

В наших метеоусловиях на парашюте можно подняться в среднем на 1,5 или 2 тыс. м вверх. Иногда можно подняться до высоты в 3 250 м, сам лично набирал 2 750. Самой минимальной высотой для парашюта можно считать 100–150 метров. На такой высоте уже нужно снижаться, чтобы совершить безопасное приземление.

История с парашютом

Сейчас мне 26, и парашютом я занимаюсь десять лет. Когда учился в УдГУ, узнал, что есть такой клуб, пришёл в него, прослушал теорию и начал заниматься. Отлетал все tandemные вылеты с инструкторами, потом перешёл на одиночные полёты,

налетал семь часов и позже приобрёл собственную экипировку.

Почему я решил заняться парашютом? Потому что мне нравятся такие виды спорта. Я их называю потенциально экстремальные. Нравится, когда в крови играет адреналин. Я и на мотоцикле катаюсь, и с парашютом прыгаю, но парашютом приносит больше удовольствия. Иногда и моя жена катается на парашюте. Tandemный полёт у нас бывает вместе с ней один-два раза за сезон.

В мою жизнь парашютом внёс большие коррективы. Благодаря ему я обрёл много важных качеств, например, умение быстро находить выход из сложной ситуации. Каким бы безопасным спортом парашютом ни считался, ты всегда понимаешь, что может произойти что угодно, и ты к этому морально готовишься. И в экстремальных ситуациях ты обязан сработать быстро, чтобы всё исправить. Это умение пригождается в жизни, ты уже знаешь, что нет ничего невозможного, и любая неприятность не кажется такой уж страшной. У тебя есть уверенность, что всё будет хорошо, и ты способен со всем справиться.

Всегда говорю, что летают только сильные, потому что любой лётный спорт готовит стойких людей, с характером. Слабые не летают, этот спорт их не примет. А ещё небу не важно, кто в воздухе – президент или дворник, бизнесмен или рабочий. ●



ЦИФРЫ

от 5 мин до 4 часов
длится полёт на парашюте

10–12 полётов

с инструктором обычно
необходимо для обучения

650 руб. стоит один
вылет с инструктором

80 тыс. руб. – цена
б/у снаряжения для занятий

для всех, кто на земле. Всегда говорил: люди, которые не ходят там, в высоте, видят мир по-другому. Хочу сказать спасибо парашюту, он дал мне шанс ещё раз влюбиться в жизнь и стать очень счастливым человеком.

Дело в том, что вся эта красота, всё это наслаждение могло пройти мимо меня. Наблюдая за парашютеристами в Интернете, каждый раз испытывал желание попробовать, но всё как-то не срасталось. Но жизнь непредсказуема. И один случайный

вопрос разом изменил мою жизнь. Мой сосед, с которым мы иногда встречались на улице, в этот раз нёс в руке что-то похожее на парашют.

– Это что, парашют?

– Нет, парашютом.

Его ответ дал старт моему погружению в парашютеризм, потому что тут же начались расспросы, разговоры на эту тему. Я получил контакты лётной школы. Такой шанс нельзя было упускать. Удовольствие от обучения, от полётов, специальная литература, где расписаны все нюансы

о парашюте. Если раньше я чувствовал, что мне уже стукнуло 50 лет, то сейчас ощущение возраста куда-то пропало. Парашютом дал мне множество позитивных эмоций, и я наслаждаюсь ими!

Сегодня я с головой погружён в занятия парашютом. Начинать летать в обычных потрёпанных джинсах, а сейчас – в полной «боеготовности». Постоянные полёты, развитие, анализ каждого действия в небе. Во время нелётной погоды я не испытываю проблем, потому что сделал дома

тренажёр, который позволяет всегда быть в тонусе. Могу ли я разделить свою жизнь на «до» занятия парашютом и «после»? Сложный вопрос. Но именно то, что парашютом многое изменил в моей жизни, – 100%! Ведь парашютом, как религия, начинает к чему-то стимулировать. Лично меня он стимулирует к порядочному образу жизни. Кажется, что и болезни отходят на второй план, настолько сильно на меня влияние парашюта.



ТАТЬЯНА НЕГАНОВА

ДВЕ СТРАНЫ – ДВА ГЕНИЯ

Самым любимым композитором П. И. Чайковского был Моцарт. Творчество австрийского композитора и музыканта-виртуоза оказало сильнейшее влияние на становление русского гения. Поэтому сотрудничество с музеями В. А. Моцарта в Зальцбурге (Австрия) стало для нас особенно интересным и важным.



Татьяна НЕГАНОВА,
директор Музея-усадьбы
П. И. Чайковского в Воткинске

В 2017 году в рамках перекрёстного туризма Россия-Австрия наш музей вошёл в туристический маршрут «Великие композиторы России и Австрии». Мы отправили в Зальцбург официальное письмо с предложением о сотрудничестве и приглашением представителей музеев Моцарта в Воткинск 7 мая, но так как у австрийских коллег была запланирована выставка в Японии, они приехать не смогли, но в ответ пригласили нас на фестиваль Моцарта в 2018 году.

В Зальцбурге находятся два музея композитора: дом, где он родился, и дом-квартира,

где Моцарт с родителями и сестрой проживал с 17 до 24 лет. Музеи расположены недалеко друг от друга, на разных берегах реки Зальцах. И это – идеальные кулисы для того, чтобы узнать о великом Вольфганге Амадее Моцарте. Меня удивило, что рядом с музеями нет ярких вывесок, направляющих табличек и зазывающих надписей, их оформление крайне лаконично и выверенно. Гуляя по городу, мы несколько раз прошли мимо музеев, не опознав их среди старой типологической застройки.

Как осуществляется содержание музеев? Оба они принадлежат фонду Моцартеум, основанному

НАШЕМУ МУЗЕЮ ЧАСТО КИВАЮТ НА ЗАЛЬЦБУРГ И ВЫГОВАРИВАЮТ, ЧТО МЫ НЕ УМЕЕМ РАБОТАТЬ!

Мы, увидев всё своими глазами, понимаем, что идём в правильном направлении, и темп инноваций у нас хороший... Только в Австрии музейным делом начали заниматься в середине XIX века, а мы – столетием позже.

в 1880 году. Это некоммерческая структура, ведущая деятельность за счёт спонсоров, доходов от музеев и организации концертов, продажи сувениров и т. д. Моцартеум – преемник организации, основанной в 1841 году, ещё при жизни вдовы Моцарта и его двух сыновей. Благодаря изначальной связи с семьёй композитора фонд обладает множеством реликвий: это музыкальные инструменты Моцарта, его письма (около 200), письма его семьи (более 300) и свыше 100 музыкальных автографов композитора.

Музей Моцарта в доме его рождения, созданный в 1880 году, – старейший композиторский музей в мире. В России первым музыкальным музеем стал музей П. И. Чайковского в Клину, существующий с 1894 года. Таким образом, имея богатую историю, множество раритетов и ни с чем не сравнимый опыт работы, фонд Моцартеум является одним из самых успешных в мире. К этому необходимо добавить ещё и выгодное географическое положение города, который и живёт за счёт туризма.

Зальцбург находится в центре Европы, у подножия Альп. Старая часть города внесена в список всемирного наследия ЮНЕСКО. С населением в 150 тыс. человек город за год принимает около 6 млн туристов, из которых 500 тыс. – это посетители музеев.

В Зальцбург я ездила вместе с коллегой – учёным секретарём **Марией Светлаковой**. Австрийские коллеги подготовили для нас официальный приём. От нашего музея был представлен видеоролик о музее, победитель всероссийского конкурса «Диво России», с субтитрами на английском языке, презентация о структуре и деятельности музея. Также мы озвучили основные предложения о сотрудничестве, например, по организации выставки Моцарта в музее Чайковского, проведению перекрёстных выставок детских рисунков «Моцарт и Чайковский», совместным издательским проектам и т. д. Наша презентация удивила сотрудников Моцартеума, они не знали, что Чайковские, по их выражению, «так богато жили», они поразились расстояниям в России, им понравился наш музей. Они выразили готовность сотрудничать и приедут в Воткинск 7 мая.

Кроме официальной встречи, были организованы экскурсии по зданию фонда Моцартеум и консерватории им. Моцарта, нам показали библио-



теку Моцартиана – это крупнейший книжный фонд о жизни и творчестве композитора, насчитывающий около 35 тыс. книг. Мы были допущены в фондохранилище Трезор. Нам разрешили заснять только экспозиции (экскурсия стоит 450 евро!), систему охраны, двери фотографировать нельзя. В фондохранилище находятся все подлинные письма Моцарта и его семьи. Через эти реликвии можно ощутить ритм и парадоксы жизни великого композитора. До сих пор на аукционах выкупают документальные свидетельства жизни Амадея, стоят они от 200 тыс. евро, но фонд находит средства, привлекает меценатов для пополнения музейных коллекций.

Многие свои проекты фонд реализует в сотрудничестве с фирмами и корпорациями. К примеру, для реставрации дома-музея владелец фирмы Sony пожертвовал 6 млн долл., радио Германии и Австрии передали в фонды аудиовидеоархивы, фирмы Philips и Тека издали полное собрание сочинений Моцарта, звучание непрерывно длится 10 дней, т. е. 240 часов, и весит 13 кг!

Со всеми исполняемыми постановками произведений Моцарта и фильмографией можно ознакомиться в аудиовизуальном зале. Знаете ли вы, что знаменитый Реквием Моцарта насчитывает более 180 интерпретаций? Данный фонд – это 45 тыс. ед. хранения, из них 30 тыс. – музыкальные записи. Все они доступны для прослушивания.

Мы побывали с экскурсией в музеях Моцарта – билеты в оба музея стоят от 9 евро, есть аудиогиды на 11 языках, узнали много нового

МУЗЕЙ МОЦАРТА В ДОМЕ ЕГО РОЖДЕНИЯ, СОЗДАННЫЙ В 1880 ГОДУ, – СТАРЕЙШИЙ КОМПОЗИТОР- СКИЙ МУЗЕЙ В МИРЕ

ПРИ ОГРОМНЫХ ОТЛИЧИЯХ МЕЖДУ НАШИМИ МУЗЕЯМИ ЕСТЬ И МНОГО ОБЩЕГО.

Два гения: у нас – Чайковский, у них – Моцарт. В Зальцбурге фестивали проходят с 1956 года, в Удмуртии – с 1958-го.

И даже талисманы, как оказалось, у нас совершенно одинаковы.



■ Я Моцарта не только люблю, – я боготворю его... Я бы мог до бесконечности говорить об этом лучезарном гении, к которому я питаю какой-то культ... Тем, что я посвятил свою жизнь музыке, я обязан Моцарту...

П. И. Чайковский

РЕПУТАЦИЯ Генеральный информационный партнёр

о городе. Фестивальное движение здесь развито очень широко во все времена года. Особая изысканность – серии эксклюзивных концертов в честь дня рождения Моцарта в январе. С 1956 года Моцартеум ежегодно организует культурное событие мирового уровня с участием всемирно известных исполнителей, которое привлекает внимание международной общественности. При этом дорогим и серьёзным концертам в великолепных залах в городе есть альтернатива в виде перформанса и демократичного искусства. К примеру, на фестивале «Джаз в большом городе» все зальцбургские церкви и винные бары одновременно открывают свои двери, международные музыканты играют в непринуждённой атмосфере, а вход на мероприятие бесплатный. Когда оно проходит, весь город становится сценой!

Мы приехали на фестиваль Моцарта, но не в высокий туристический сезон. В это время не было ни толп, ни криков экскурсантов. Но то, что город живёт туризмом, чувствуется сразу. И делается это сбалансированно и гармонично – не в угоду понаехавшей публике, не в ущерб интересам местного населения. Нашему музею часто кивают на Зальцбург и выговаривают, что мы не умеем работать! Мы, увидев всё своими глазами, понимаем, что идём в правильном направлении, и темп инноваций у нас хороший... Только в Австрии музейным делом начали заниматься в середине XIX века, а мы – столетием позже. При этом

в Европе очень благоприятный исторический фон, власти и учреждения действуют в интересах сохранения и популяризации культурного наследия, логистика выверена, предложения услуг и сервиса гарантированы на любой вкус и финансовые возможности.

При огромных отличиях между нашими музеями есть и много общего. Два гения: у нас – Чайковский, у них – Моцарт. В Зальцбурге фестивали проходят с 1956 года, в Удмуртии – с 1958-го. И даже талисманы, как оказалось, у нас совершенно одинаковы. В австрийском музее – это кошка Амадея, пушистая хранилища Моцартеума. В усадьбе в Воткинске – кошка Маша, которая прибилась к нам незнамо откуда и стала любимицей всех.

Из того, что мы можем взять на вооружение в работе, можно отметить обширную издательскую деятельность, не только выпуск книг и сборников, но и путеводители, краткое описание музея, краткое описание фонда, ежегодное издание рекламы по педагогическим программам, фестивалям практически за год. Моё внимание также привлекла сувенирная продукция. В небольшом магазинчике можно найти множество товаров с портретом Моцарта или изображением музеев и Зальцбурга – от открытки, календаря до сумок, пластинок и огромных постеров. Моцарт оказался очень «вкусным» – знаменитые конфеты «Кугель», ликёры, торты, кондитерская продукция и т. д. Отмечу ироничные сувениры: портреты с гримасами, попрыгунчики, носовые платки и т. д. – австрийцы не боятся иронизировать.

Надеюсь, что в 2018 году международное сотрудничество усадьбы П. И. Чайковского будет продолжено. Мы планируем установить контакт с историческим обществом г. Монбельяр (Франция), родиной гувернантки П. И. Чайковского Фанни Дюрбах, и музеем музыки в Варшаве, где творил Шопен. ●



**ДЛЯ РЕСТАВРАЦИИ
ДОМА-МУЗЕЯ
ВЛАДЕЛЕЦ ФИРМЫ SONY
ПОЖЕРТВОВАЛ
6 МЛН ДОЛЛАРОВ**

Анаконда

г. Ижевск, ул. Пушкинская, 284а, оф. 410

ИНН 1835072342
anakondatur.com

Приходите за ОТДЫХОМ к нам! Мы подберём для Вас туры – от бюджетных до VIP



Экзотический туризм:

Бали, Маврикий, Сингапур,
Сейшелы, Филиппины,
Мальдивы, Танзания и т.д.



Промышленный
туризм в Удмуртской
Республике.



Великолепные путешествия по всему миру:

Турция, Кипр, Болгария,
Доминикана, Куба, Таиланд,
Вьетнам, Индия, Шри-Ланка,
Китай и т.д.



Экстремальные
или семейные
горнолыжные курорты.



Круизы по красочным водам:

Средиземное море, Карибский
бассейн, Персидский залив,
а также речные туры по России.



Имеем огромный
опыт в организации
лечебных туров
в санатории
России и зарубежья:

Кавказские Минеральные Воды, Карловы Вары,
санатории Будапешта и многие другие.



Автобусные туры
по историческим
местам Европы.

Организуем корпоративный туризм.

• Для бюджетных
организаций
и пенсионеров
в нашем офисе
предоставляются
льготы. Также
Вы можете
воспользоваться
услугой
выезда нашего
менеджера
на предприятие.

Телефоны:

8 (3412) 56-90-18,
24-50-40,
24-50-54,
8 (919) 916-90-18

Viber/ WhatsApp:

8 (963) 48-48-512



Экскурсионные туры
по России.



Экскурсионные
туры по Удмуртской
Республике:

Этнографические туры по местам
силы, религиозный туризм,
клубный спортивный туризм.



КУПОН НА СКИДКУ

только в офисе по адресу:

г. Ижевск, ул. Пушкинская, 284 а, оф. 410 (БЦ Инвест Парк)

Автозаводская, 2а (ТРЦ «Италмас», цокольный этаж, возле эскалатора)

от 3 до 5%

Лучший корпоративный банк – 2017

по версии GLOBAL BANKING
& FINANCE REVIEW

Банк Авангард в кратчайшие сроки открывает счета в российских рублях и иностранной валюте юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, резидентам и нерезидентам РФ в 75 городах России.

Овердрафт

Кредитование расчетного счета при недостаточности средств

Расчеты 24/7

Внутрибанковские платежи, контроль счетов, прием документов — круглосуточно

Зарплатный кредит

Целевая кредитная линия на выплату зарплаты

Наличные операции

Проведение наличных операций с Cash-Card в любом офисе/банкомате Банка

Как открыть расчетный счет

1

Заполнить заявление online

2

Загрузить необходимые документы

3

Прийти в Банк с оригиналами документов



Банк основан в 1994 году



100 офисов в Москве



30 офисов в Санкт-Петербурге



Более 100 тыс. корпоративных клиентов



300 офисов в 75 городах России

Лучший корпоративный банк России по версии финансового портала «Глобал Бэнкинг энд Файнэнс Ревью»
Лучший интернет-банк России по версии финансового портала «Глобал Бэнкинг энд Файнэнс Ревью»

БАНК АВАНГАРД

www.avangard.ru

8 (800) 555 99 93